

Domaine : Droit Economie Gestion Mention : Commerce

Spécialité : Cadre Commercial du Nautisme

RNCP10240 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	312
Code(s) ROME	D1404, D1401, D1403, D1406, D1204
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Université de Nantes

<http://www.univ-nantes.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Liste des activités visées par le diplôme, le titre ou le certificat :

- Vente et négociation des produits et services du milieu du nautisme, en français et en anglais.
- Pilotage de l'activité commerciale d'une équipe de vente.
- Rédaction de référentiels de management de la vente.
- Optimisation de la rentabilité commerciale d'un point de vente. Intégrer la pratique budgétaire dans les activités commerciales.
- Appréciation de la rentabilité d'une entreprise nautique.
- Vente de solutions de financements adaptés aux activités nautiques.
- Réalisation d'implantations commerciales à l'étranger.
- Animation d'un réseau de vente international.
- Mise en oeuvre d'actions de commerce international.
- Identification d'un marché.
- Elaboration et mise en œuvre d'une stratégie dans une entreprise de la filière nautique.
- Choix des modes d'exploitation de l'entreprise commerciale.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Compétences ou capacités attestées :

Argumenter et négocier efficacement. Argumenter sur les produits de la filière nautique. Identifier et découvrir les besoins des clients de produits nautiques. Assurer le suivi du client. S'exprimer devant un public restreint ou élargi.

Conduire une négociation en anglais.

Mener une communication écrite en anglais : courriel, lettre simple. Analyser un contrat rédigé en anglais.

Identifier les valeurs de la cible de communication.

Effectuer un publipostage. Réaliser une affichette, une affiche, un dépliant. Réaliser un diaporama. Respecter une charte graphique.

Identifier le problème juridique d'une situation.

Collecter et utiliser l'information juridique nécessaire à la résolution d'un problème juridique.

Identifier les différentes formes de responsabilités juridiques.

Différencier les matériaux utilisés dans le nautisme et les modes opératoires de construction d'un navire.

Intégrer les mécanismes fondamentaux de la chaîne comptable,
 Interpréter les documents de synthèse.
 Etablir des documents commerciaux.
 Appliquer les techniques de calcul de coûts. Appréhender la rentabilité d'une activité.
 Comprendre et appliquer les éléments d'une charte qualité
 Maîtriser les outils d'analyse financière.
 Elaborer un budget. Elaborer et interpréter un tableau de bord.
 Elaborer une démarche de marchandisage.
 Détecter et évaluer les risques des engagements liés à une opération commerciale. Mettre en oeuvre la responsabilité contractuelle d'un débiteur défaillant.
 Utiliser les outils d'analyse d'un marché

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Secteurs d'activités :

Ce professionnel travaille principalement dans les entreprises prestataires de services nautiques (concessionnaires, cabinets de courtage, accastillage, shipchandler, associations, club de voile...) ou dans les entreprises industrielles et commerciales (production, service achat, vente, export, marketing...);

Il exerce aussi parfois son activité dans les banques et assurances au sein du réseau commercial (financement/assurances) ou les administrations (port de plaisance communal...).

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Types d'emplois accessibles :

Conseiller de vente/responsable commercial.

Technico-commercial (accessoire, équipement).

Management intermédiaire : Responsable d'un point de vente de réseau régional ou national.

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Non-attractivité salariale
Salaire médian (mensuel)	2 248 €
Familles professionnelles (FAP)	J4X63 — Employés du tourisme et agent de billetterie des transports · tension 2/5 (Faible) J5X81 — Techniciens et agents de maîtrise du tourisme · tension 2/5 (Faible) L0X60 — Secrétaires bureautiques et assimilés · tension 2/5 (Faible) L3X80 — Secrétaires de direction · tension 5/5 (Très élevée) R1X62 — Vendeurs en habillement et accessoires, articles de luxe, de sport, de loisirs et culturels · tension 2/5 (Faible) R2X83 — Représentants auprès des particuliers · tension 5/5 (Très élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	84 269

Jugés difficiles à recruter	31 %
Emplois saisonniers	24 %
Familles professionnelles (FAP)	J4X63 — Employés du tourisme et agent de billetterie des transports J5X81 — Techniciens et agents de maîtrise du tourisme L0X60 — Secrétaires bureautiques et assimilés L3X80 — Secrétaires de direction R1X62 — Vendeurs en habillement et accessoires, articles de luxe, de sport, de loisirs et culturels R2X83 — Représentants auprès des particuliers R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique R4X91 — Technico-commerciaux

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

Personnes ayant contribué aux enseignements (Loi n° 84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'Enseignement Supérieur).

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CANDIDATURE INDIVIDUELLE

Si l'ingénierie est prévue à cet effet

COMPOSITION DU JURY — VAE

Enseignants-chercheurs et professionnels

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

http://www.iut-sn.univ-nantes.fr/SI00152/0/fiche___formation/&RH=IUTSN_FR1&ONGLET=1

<http://www.iutsn.univ-nantes.fr/>

<http://www.univ-nantes.fr/formation>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/10240/>