

Domaine : Art, Lettres, Langues Licence Professionnelle

Commerce Spécialité : Import - Export - Echanges internationaux

RNCP12870 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	310m, 312
Code(s) ROME	D1401, M1101, N1201, N1202, N3201
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit
Date d'échéance	31/10/2019

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'enseignement supérieur

Université Paris-Est Créteil Val-De-Marne

<http://www.u-pec.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

L'objectif de la Licence Professionnelle Commerce, spécialité Import - Export - Echanges internationaux est de former des professionnels capables d'accompagner le développement international des entreprises :

- Promouvoir les implantations et les ventes à l'intérieur ou hors de l'Union européenne (« front office »)
- Participer à la gestion des opérations internationales d'un point de vue administratif et logistique (middle office)

La Licence Professionnelle Commerce, spécialité Import - Export - Echanges internationaux offre deux possibilités de cursus : à plein temps et en apprentissage.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

A l'issue de La Licence Professionnelle Commerce, spécialité Import - Export - Echanges internationaux, le diplômé est capable de :

Savoir-faire :

- Accompagner le développement international des grandes entreprises
- Manier les techniques de recherche d'information et d'exploitation des données
- Manier les outils bureautiques de base (Word, Excel, Access)
- Assurer le suivi du contrat, la collation des documents administratifs avant et après livraison, l'émission des factures, le suivi des rentrées financières et du compte d'exploitation, le respect des clauses contractuelles
- Communiquer et négocier dans un environnement international
- Identifier une opportunité commerciale par veille commerciale
- Organiser des manifestations promotionnelles et commerciales
- Planifier des missions de prospection
- Mettre en place et animer un réseau de partenaires.
- Préparer un contrat commercial international et se prémunir contre tout litige en droit international
- Décliner toute relation contractuelle sous un angle juridique

- Monter un dossier de financement export
- Organiser le transport des produits
- Adapter l'offre à une demande internationale différenciée
- Construire un plan d'actions
- Bâtir un plan projet
- Séquencer les activités.

Savoir-être :

- S'exprimer en anglais des affaires et dans une seconde langue étrangère
- Reconnaître les différents comportements culturels et s'y adapter
- Dialoguer avec des partenaires et des fonctionnaires français, des étrangers, des partenaires locaux, et des clients
- Diversifier son discours et communiquer selon les publics et les situations
- S'adapter à tout environnement multiculturel en national ou international

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

- Organismes Parapublics (ex, UbiFrance, Postes d'Expansion Economique et CCI)
- Marketing et développement des ventes
- Front - office export
- Opérateurs de Services en Commerce International (OSCI)
- Transitaire en douanes ou un opérateur de fret
- Back-office export
- Administration des ventes export
- Banque
- Assurance
- Finance
- Conseil
- Cabinet de courtage
- Société de négoce et de transports internationaux
- Agent de transport et logistique export

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Technicien/Technicienne... : ADV, En conditionnement export, Transit et douanes
- Assistant(e)... : Chargé(e) d'études marketing, Analyse et prospection de marchés étrangers, Responsable développement des ventes internationales, Chef de produit export, Acheteur international, Commercial import/export, du responsable zone à l'international, Négociateur/Négociatrice en commerce international, Ingénieur(e) d'Affaires, Chef de Projet International, Chef de zone export, Directeur commercial, transport et logistique internationaux, Financement d'opérations import/export dans une banque, Assurances d'opérations import/export, Au suivi des opérations financières internationales (risque de change, assurances,...)
- Prospecteur / prospectrice
- Vendeur/vendeuse export
- Courtier/Courtitière en marchandise
- Attaché(e) au suivi d'une clientèle étrangère
- Chargé(e) de clientèle
- Agent opérations douanières et fiscales
- Chef d'agence gestionnaire d'entrepôt
- Administrateur/Administratrice des ventes.
- Responsable import/export

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 1 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Non-attractivité salariale
Salaire médian (mensuel)	2 273 €
Familles professionnelles (FAP)	J0X30 — Manutentionnaires et déménageurs peu qualifiés · tension 2/5 (Faible) J0X31 — Manutentionnaires et déménageurs qualifiés · tension 3/5 (Modérée) J4X62 — Employés administratifs et commerciaux des transports · tension 1/5 (Très faible) J5X40 — Agents d'exploitation du transport · tension 3/5 (Modérée) J5X80 — Techniciens d'exploitation et d'administration des transports · tension 4/5 (Élevée) J6X90 — Cadres des transports et du tourisme · tension 3/5 (Modérée) L0X60 — Secrétaires bureautiques et assimilés · tension 2/5 (Faible) L3X80 — Secrétaires de direction · tension 5/5 (Très élevée) R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	70 850
Jugés difficiles à recruter	29 %
Emplois saisonniers	22 %
Familles professionnelles (FAP)	J0X30 — Manutentionnaires et déménageurs peu qualifiés J0X31 — Manutentionnaires et déménageurs qualifiés J4X62 — Employés administratifs et commerciaux des transports J5X40 — Agents d'exploitation du transport J5X80 — Techniciens d'exploitation et d'administration des transports J6X90 — Cadres des transports et du tourisme L0X60 — Secrétaires bureautiques et assimilés L3X80 — Secrétaires de direction R1X68 — Employés des services commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, CANDIDATURE INDIVIDUELLE, VAE

Personnes ayant contribué aux enseignements

(Loi n°84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)

COMPOSITION DU JURY — APPRENTISSAGE

Personnes ayant contribué aux enseignements

(Loi n°84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)

Les apprentis doivent être âgés de moins de 26 ans

et de nationalité française.

Les candidats étrangers doivent être titulaires d'un

permis de travail dont la validité couvre la période de formation.

Rythme de l'apprentissage : 3 jours entreprise/2 jours IUT

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 31/10/2019

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.iutsf.com>

IUT Sénart / Fontainebleau

Université Paris-Est Créteil Val de Marne

Statistiques

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/12870/>