

Conseiller de vente en parfumerie et cosmétique

RNCP12987 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 4
Code(s) NSF	336w
Code(s) ROME	D1214, D1208
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	07/09/2016

Certificateur(s)

Chambre de commerce et d'industrie - ESMAE (CCI de Lyon - ESMAE)

<http://www.esmae.fr>

Groupe service interconsulaire Artois-Douais d'éducation permanente (SIADEP)

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le conseiller de vente en parfumerie et cosmétique est susceptible de réaliser l'ensemble des prestations de services proposées par le point de vente parfumerie, d'assurer des fonctions de vente, conseils produits personnalisés à chaque client en fonction de ses besoins et attentes spécifiques. Son champ d'activité se situe dans les domaines de référence suivants :

1. Il conseille et vend des produits de parfumerie et cosmétiques. Il fidélise le client ;
2. Il pratique les soins esthétiques et gère sa cabine ;
3. Il participe à la gestion, à l'animation et à l'aménagement du point de vente, il collabore au développement de l'image de qualité de son entreprise.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

CAPACITÉS OU COMPÉTENCES ATTESTÉES :

- mettre en oeuvre les techniques spécifiques à la vente du parfum et des lignes parfumées : de la reconnaissance olfactive au développement du vocabulaire spécifique (en adéquation avec les attentes du consommateur)
- mettre en oeuvre les techniques spécifiques à la vente des produits cosmétiques
- mettre en oeuvre les techniques spécifiques à la vente des produits de maquillage
- assurer le conseil auprès d'un public étranger (anglais technique)
- appliquer les techniques de manucure, de beauté des pieds, et les techniques d'épilation dans le respect des normes et de la réglementation.
- mettre en oeuvre les appareils de bronzage dans le respect de la réglementation

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

L'emploi s'exerce dans les PME/PMI du secteur de la parfumerie et cosmétiques et au sens large de la beauté.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Conseiller/ère de vente en parfumerie - Conseiller/ère de vente en parfumerie et esthéticien/cienne

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 1 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Non-durabilité de l'emploi, Conditions de travail contraignantes, Non-attractivité salariale
Salaire médian (mensuel)	1 732 €
Familles professionnelles (FAP)	R1X62 — Vendeurs en habillement et accessoires, articles de luxe, de sport, de loisirs et culturels · tension 2/5 (Faible) R3X80 — Maîtrise des magasins · tension 2/5 (Faible) R4X92 — Cadres du management des magasins · tension 1/5 (Très faible) T0X60 — Coiffeurs, esthéticiens · tension 5/5 (Très élevée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	48 651
Jugés difficiles à recruter	40 %
Emplois saisonniers	33 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X62 — Vendeurs en habillement et accessoires, articles de luxe, de sport, de loisirs et culturels R3X80 — Maîtrise des magasins R4X92 — Cadres du management des magasins T0X60 — Coiffeurs, esthéticiens

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, VAE

90 à 100 % de professionnels du domaine de la parfumerie.

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement	07/09/2016
-------------------------------------	------------

Liens avec d'autres certifications

ANCIENNES VERSIONS

RNCP1603

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)

RNCP27329

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.siadep.com>
<http://www.formalyon.cci.fr>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/12987/>