

Technicien supérieur du commerce, spécialisation commerce interentreprises

RNCP1305 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 5
Code(s) NSF	312p
Code(s) ROME	D1402
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	31/12/2006

Certificateur(s)

Chambre de commerce et d'industrie du Valenciennois

<http://www.valenciennes.cci.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le champ d'activité du technicien supérieur du commerce spécialisé se situe dans 3 domaines de référence : commerce, gestion et management stratégique. Il assure : - des fonctions d'assistant manager de PME dans différents secteurs d'activité,

- des responsabilités dans des fonctions commerciales,
- des fonctions d'administration ou de gestion commerciale : production et transmission des informations comptables et de gestion générées par l'activité commerciale
- ou la responsabilité d'un centre de profit.

Quelles que soient ses fonctions, il intègre dans ses pratiques, de façon indissociable, la dimension commerciale et l'objectif de rentabilité.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Capacités attestées : - maîtrise des techniques de marketing appliqué

- connaissance et maîtrise des techniques d'analyse et de retransmission des informations comptables et de gestion générées par une activité commerciale
- maîtrise des méthodes de recherche et d'analyse des données économiques, commerciales et techniques
- connaissance et maîtrise des techniques de management : définition d'une organisation de travail, gestion et animation d'une équipe...
- maîtrise des techniques d'interprétation des ratios clés de la rentabilité d'exploitation

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Commerce interentreprises ou B to B, également désigné par Commerce de gros.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Commercial, - attaché commercial,
- technico-commercial,
- cadre commercial.

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 4 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 049 €
Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	28 193
Jugés difficiles à recruter	37 %
Emplois saisonniers	3 %
Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation continue

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE

2 représentants du monde professionnel, 2 formateurs n'ayant aucun lien avec la promotion concernée

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement	31/12/2006
-------------------------------------	------------

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.valenciennes.cci.fr/for-accueil/for-accueil.html>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/1305/>