

Ingénieur d'affaires en hautes technologies

RNCP13093 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Code(s) NSF	326w
Code(s) ROME	H1102, D1402, D1407
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	22/06/2021

Certificateur(s)

EURIDIS MANAGEMENT · SIRET : 41014119600056

Partenaires habilités

10 organismes habilités, d'après la liste publiée par France compétences : 9 à former et organiser l'évaluation et 1 à former.

Organisme	SIRET	Habilitation
EURIDIS MANAGEMENT	41014119600056	Former et organiser l'évaluation
EURIDIS MANAGEMENT	41014119600064	Former et organiser l'évaluation
EURIDIS MANAGEMENT	41014119600106	Former et organiser l'évaluation
EURIDIS MANAGEMENT	41014119600114	Former et organiser l'évaluation
EURIDIS MANAGEMENT	41014119600122	Former et organiser l'évaluation
EURIDIS MANAGEMENT	41014119600130	Former et organiser l'évaluation
EURIDIS MANAGEMENT	41014119600148	Former et organiser l'évaluation
EURIDIS MANAGEMENT	41014119600155	Former et organiser l'évaluation
EURIDIS MANAGEMENT	41014119600163	Former et organiser l'évaluation
ICADEMIE	48908897100093	Former

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

L'Ingénieur d'Affaires en Hautes technologies a pour principales missions de développer et mettre en œuvre une stratégie commerciale directe ou indirecte sur son périmètre et d'assurer ainsi la création de chiffre d'affaires pour son entreprise sur ce même périmètre.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Le titulaire du titre est capable de :

- Elaborer et suivre la stratégie commerciale
- Prospecter & générer des leads
- Qualifier les projets numériques des entreprises
- Investiguer et créer de valeur

- Piloter des grands comptes sur des affaires complexes
- Vendre indirectement et manager un réseau de distribution
- Construire et soutenir des offres impactantes
- Négocier et finaliser une affaire

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

L'ingénieur d'affaires en hautes-technologies évoluera au sein d'une société qui crée et commercialise auprès d'organisations clientes des produits ou/et des services à caractère technologique. Les organisations clientes peuvent être des entreprises privées, des collectivités territoriales, l'Etat, des associations ou plus globalement toute personnalité morale.

Liste non exhaustive des types de sociétés visées :

Sociétés de services en ingénierie informatique (SSII), Editeurs de logiciels, Constructeurs de matériel, Opérateurs et intégrateurs de solutions en télécoms, Conseils en ingénierie et technologie, Informatique industriel (systèmes embarqués), Industrie de l'environnement, la Formation (notamment e-learning), E-commerce,...

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Ingénieur-e d'Affaires
- Responsable commercial-e
- Responsable de compte
- Responsable grandes comptes
- Responsable comptes clés
- Manager en ingénierie d'affaires
- Key account manager
- Manager de centre de profit
- Développeur-e d'affaires
- Business Developer
- Inside sales
- Ingénieur avant-vente....

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 4 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 080 €
Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	37 453
Jugés difficiles à recruter	39 %
Emplois saisonniers	2 %

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, CANDIDATURE INDIVIDUELLE, VAE

- 1 professionnel externe intervenant dans la formation et 1 tuteur
- 1 dirigeant professionnel et 1 salarié
- 2 dirigeants d'EURIDIS

2/3 de professionnels, 1/3 de représentants du centre de formation

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 22/06/2021

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)

RNCP35652

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/13093/>

Demande CPF — formations engagées

Dossiers CPF engagés	19
Montant total engagé	69 992 €
Coût moyen par dossier	3 684 €
Durée moyenne	79 h
Période	08/2020 – 08/2021
France compétences	80 %
Reste à charge titulaire	11 %
Entreprise	9 %

Formations engagées via le CPF — Caisse des Dépôts (open data), tous organismes confondus.