

Manager de rayon

RNCP1354 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 5
Code(s) NSF	312m, 221w
Code(s) ROME	D1502, D1503
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	03/03/2012

Certificateur(s)

Ecole Supérieure de la Distribution (ECAL)

<http://www.ecal.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le manager de rayon ou d'unité commerciale développe et gère les ventes d'un rayon ou d'un ensemble de produits à dominante alimentaire et encadre l'équipe qui approvisionne et vend les produits des rayons.

Le champ d'activité du manager de rayon se situe dans trois grands domaines : le commerce, la gestion et l'animation d'équipe :

- ; Il organise l'approvisionnement et le merchandising du rayon afin d'optimiser les ventes.
- ; Gestionnaire de centre de profits, il analyse les indicateurs de gestion des tableaux de bord et détermine les moyens nécessaires pour atteindre les objectifs de chiffre d'affaires et de rentabilité.
- ; Manager, il organise et contrôle le travail de ses collaborateurs. Il contribue à leur recrutement et à leur formation.
- ; Il négocie les objectifs de vente et rend compte de ses résultats à sa hiérarchie .

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Le titulaire du titre dispose des compétences suivantes. Il ou elle : - est capable d'adapter son offre en fonction de la demande et de son environnement par sa connaissance des filières produits ;

- maîtrise les techniques de vente et de présentation marchande et a la capacité d'optimiser ainsi ses résultats ;
- a la connaissance des techniques et outils de gestion qui lui permettent de prévoir, mettre en oeuvre et corriger les résultats financiers de son rayon
- sait gérer son équipe en utilisant au mieux les techniques d'animation et d'organisation
- a acquis les connaissances en droit nécessaires à la bonne pratique de ses différentes activités.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

- Secteur de la grande distribution en tant que : Manager de rayon ou d'unité commerciale produits frais ou hors produits fr
- Secteur du petit commerce en tant qu'adjoint de magasin, gérant de petits commerces spécialisés, repreneurs ou créateurs d'entreprises.
- Secteur de l'industrie alimentaire ou non alimentaire fournisseur de la distribution en général, par extension Responsable du service commercial, Technico-commercial, Merchandiser.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Manager de rayon

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 1 à 2 sur 5.
Facteurs principaux	Intensité d'embauche, Manque de main-d'œuvre disponible, Conditions de travail contraignantes
Salaire médian (mensuel)	2 120 €
Familles professionnelles (FAP)	R3X80 — Maîtrise des magasins · tension 2/5 (Faible) R4X92 — Cadres du management des magasins · tension 1/5 (Très faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	5 719
Jugés difficiles à recruter	33 %
Emplois saisonniers	19 %
Familles professionnelles (FAP)	R3X80 — Maîtrise des magasins R4X92 — Cadres du management des magasins

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, CANDIDATURE INDIVIDUELLE

50 % équipe pédagogique 50% professionnels

COMPOSITION DU JURY — VAE

Membres représentants en activité du monde de l'entreprise et de l'institution.

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement	03/03/2012
-------------------------------------	------------

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)

RNCP15168

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.ecal.fr>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/1354/>