

Négociateur d'affaires internationales

RNCP13607 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Code(s) NSF	312m
Code(s) ROME	M1102, M1707, M1701, D1407
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	25/11/2014

Certificateur(s)

Association de gestion de l'école supérieure de commerce international (AG ESCI)

<http://www.esci-paris.eu>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le négociateur d'affaires à l'international est un cadre du commerce international. Ses principales activités sont les suivantes :

- Elaboration et pilotage de la stratégie de développement d'une entreprise à l'international
- Développement d'un portefeuille de clients internationaux en organisant et conduisant des négociations multinationales
- Conception et mise en place d'une stratégie marketing cohérente et profitable à l'international
- Optimisation et gestion des processus internationaux d'achats et de flux de biens et services
- Organisation et management des projets et des opérations d'une entreprise de dimension internationale

COMPÉTENCES ATTESTÉES

CAPACITES OU COMPETENCES ATTESTEES :

- Identifier et exploiter le potentiel de nouveaux marchés cibles sur la base de structures opérationnelles adaptées aux contraintes des zones géographiques couvertes.
- Négocier et optimiser les relations et la gestion commerciales en direct avec des clients ou par l'intermédiaire de forces de ventes ou de partenaires et distributeurs.
- Etudier et définir un positionnement marketing à l'international mis en oeuvre par la création et le développement de produits et marques soutenus par des programmes promotionnels hors media.
- Organiser et optimiser les transactions physiques et monétaires à l'international avec les fournisseurs, les partenaires logistiques et les opérateurs publics.
- Animer et évaluer en deux langues étrangères dont l'anglais des équipes multiculturelles dans le cadre de processus transversaux et de développement de projets.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Agroalimentaire, industrie/énergie, SSII, Télécommunications, Etudes non techniques, Finance/banque/assurance, Commerce/distribution/VPC, administration publique, industrie automobile, communication/événementiel.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Type d'emplois accessibles :

- Chef de projet à l'international,
- Négociateur d'affaires internationales,
- Consultant export,
- Responsable de zone export, Responsable import, responsable ADV export, responsable vente export, responsable développement de produit, Directeur export, Directeur marketing international, Directeur des achats.

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ
A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 886 €
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	43 016
Jugés difficiles à recruter	38 %
Emplois saisonniers	3 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux R2X80 — Attachés commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique R4X91 — Technico-commerciaux

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS
Formation initiale, Formation continue, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION
A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE
10 personnes dont 60% extérieures à l'organisme

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, VAE
IDEM

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 25/11/2014

Liens avec d'autres certifications

ANCIENNES VERSIONS

RNCP1729

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)

RNCP22161

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

www.esci-paris.eu

<http://www.esci-paris.eu>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/13607/>