

Technicien supérieur du commerce, spécialisation magasins de sports

RNCP1411 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 5
Code(s) NSF	312p
Code(s) ROME	D1301, D1406
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	31/12/2005

Certificateur(s)

CNPC Sport Loisirs

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Collaborateur polyvalent des distributeurs et fabricants sport, le manager conseiller sport exerce différentes missions de responsabilité d'un centre de profit, responsabilités dans des fonctions commerciales, qui intègrent de façon indissociable, l'expertise du secteur, la dimension commerciale, le management des hommes et l'objectif de rentabilité, dans ses pratiques.

Son champ d'activité se situe dans 4 domaines de référence :

- Technique produits et matériels : il organise, gère et supervise les espaces techniques du magasin.
- Commerce et marketing : en amont de l'action commerciale il réalise des actions marketing, de communication, merchandising. Il vend, supervise les relations avec les clients, participe aux négociations avec les fournisseurs, prestataires.
- Gestion : il gère son point de vente, son activité commerciale.
- Management stratégique : il manage des équipes, participe à la définition de la stratégie commerciale, à la gestion d'un centre de profit.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Spécialiste de son secteur, le Manager Conseiller Sport, possède des compétences qui renvoient aux 4 domaines d'activités de références : - connaissances et maîtrise du domaine des produits et matériels sport

- connaissances des techniques marketing appliquées au secteur
- connaissances et maîtrise des techniques de vente, de gestion commerciale et comptable.
- maîtrise des techniques de stratégie commerciale, financière et management permettant de piloter un centre de profit avec une intelligence globale de l'entreprise et du secteur.
- connaissances des techniques d'animation d'équipe

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Le Manager Conseiller Sport exerce ses activités dans les différentes structures du secteur distribution et fabrication des articles du sport et des loisirs (magasins Indépendants, franchisés, affiliés, spécialisés, fabricants...).

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Responsable de magasin - Adjoint de Direction
- Responsable de Département ou Univers ou Rayon
- animateur commercial, promoteur des ventes

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ
A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 1 à 3 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 868 €
Familles professionnelles (FAP)	R3X80 — Maîtrise des magasins · tension 2/5 (Faible) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible) R4X92 — Cadres du management des magasins · tension 1/5 (Très faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	14 828
Jugés difficiles à recruter	31 %
Emplois saisonniers	11 %
Familles professionnelles (FAP)	R3X80 — Maîtrise des magasins R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique R4X92 — Cadres du management des magasins

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS
Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION
A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, VAE
Professionnels (fédérations entreprises salariés), anciens diplômés, enseignants CNPC.

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 31/12/2005

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)
RNCP4035

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.cnpc.fr/>

<http://www.acfci.cci.fr>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/1411/>