

SCIENCES BIOMEDICALES Spécialité Imagerie (finalité recherche et professionnelle)

RNCP14280 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Sigle	MASTER — Master
Code(s) NSF	118b, 115, 110
Code(s) ROME	D1407, I1102
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'enseignement supérieur

Université de Rouen

<http://www.univ-rouen.fr>

Université de Caen Normandie

<http://www.unicaen.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Domaine d'intervention :

Expertise scientifique et technique en recherche biologique ou dans le domaine médical

Gestion et maintenance d'un parc d'équipements en imagerie

Vente, relation clientèle et support technique

Formation et encadrement des utilisateurs.

Activités visées :

Ingénieur de vente/d'application (vente, relation clientèle et support technique)

Ingénieur commercial ou technico-commercial (expertise scientifique et technique en Recherche et Développement, gestion d'un parc d'équipement en imagerie)

Ingénieur d'études/Ingénieur projet (expertise scientifique et technique en recherche biologique, gestion d'un parc d'équipements en imagerie, installation et maintenance)

Ingénieur biomédical (gestion des besoins en termes d'équipements biomédicaux, gestion des appels d'offre)

Ingénieur de maintenance (organise la maintenance, négocie avec le prestataire en collaboration avec le gestionnaire de contrat, veille à la formation des techniciens suivant le niveau de contrat retenu).

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Compétences attestées :

Maîtriser les différents procédés d'imagerie et leurs utilisations en Biologie ou en Médecine

Apporter un soutien technique et logistique au sein d'un laboratoire de recherche, d'un service médical ou d'une plate-forme d'imagerie.

Participer au développement de nouvelles technologies dans le domaine de l'imagerie

Réaliser les états des lieux quantitatifs et qualitatifs d'un parc d'équipement en Imagerie afin de proposer des améliorations

Former le personnel à l'utilisation et la maintenance des équipements d'imagerie

Appliquer et faire appliquer les prescriptions techniques (normes et réglementations)
 Diriger et suivre les travaux d'entretien et de maintenance.
 Animer des ateliers de formation pour les utilisateurs potentiels de nouveaux appareillages ou nouvelles techniques
 Proposer des solutions techniques à des chercheurs dans le cadre d'une démarche technico-commerciale
 Promouvoir les produits
 Exploiter le fichier clientèle et prospecter les nouveaux clients
 Elaborer les dossiers de réponse aux appels d'offres
 Négocier les contrats mentionnant les caractéristiques techniques, les prix et les délais de réalisation des commandes.
 Participer à l'installation, la mise au point et la maintenance du produit vendu
 Former les clients sur l'utilisation du produit vendu
 Assurer un suivi des clients.

Capacités attestées :

Se tenir informé des innovations technologiques en matière d'imagerie afin de proposer des appareillages performants aux clients ou utilisateurs
 Analyser et synthétiser des problèmes d'ordre technique et relationnel
 Anticiper les évolutions du marché
 Connaître les bases de la gestion commerciale et financière
 Connaître les bases de la mercatique (marketing)
 Comprendre des langues étrangères, notamment l'anglais
 Etre à l'écoute du client et s'adapter à ses besoins.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Entreprises privées productrices./distributrices (code NAF 332B)
 Entreprises privées utilisatrices (pharmaceutiques, cosmétiques...) (code NAF 245C, 731Z)
 Plates-formes d'imagerie (code NAF 713G)
 Laboratoires de recherche (code NAF 731Z)
 Structures hospitalières
 Sociétés de service

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Ingénieur de vente/d'application
 Ingénieur commercial ou technico-commercial
 Ingénieur d'études/Ingénieur Projet
 Ingénieur biomédical
 Ingénieur de maintenance

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Très élevée (5/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 3 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Intensité d'embauche, Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 533 €

Familles professionnelles (FAP)	G1X72 — Techniciens et agents de maîtrise en maintenance générale et mécanique industrielle · tension 5/5 (Très élevée) H1X92 — Ingénieurs en maintenance et support technique client · tension 5/5 (Très élevée) R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	35 192
Jugés difficiles à recruter	44 %
Emplois saisonniers	2 %
Familles professionnelles (FAP)	G1X72 — Techniciens et agents de maîtrise en maintenance générale et mécanique industrielle H1X92 — Ingénieurs en maintenance et support technique client R2X80 — Attachés commerciaux R4X91 — Technico-commerciaux

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

Equipe pédagogique composée d'enseignants-chercheurs et professionnels intervenant dans la formation

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE

Equipe pédagogique composée d'enseignants-chercheurs et professionnels intervenant dans la formation

COMPOSITION DU JURY — VAE

Directeur de la composante, commission de la VAE, équipe pédagogique composée d'enseignants-chercheurs et professionnels intervenant dans la formation.

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/14280/>