

Responsable commercial en affaires internationales

RNCP1460 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Code(s) NSF	312p
Code(s) ROME	M1707, D1406, M1701, M1101, M1102
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	07/08/2017

Certificateur(s)

La compagnie de formation - MBWAY

<http://www.mbway.com/mba-montpellier>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le Responsable commercial des affaires internationales exerce les activités suivantes :

- Elaboration de plans d'action marketing pour des marchés ciblés.
- Démarchage de prospects.
- Organisation de missions commerciales ou de salons à l'étranger.
- Collecte d'informations sur l'évolution du marché et la concurrence.
- Mise en place d'un réseau commercial adapté à la zone concernée.
- Négociation des contrats de vente et/ou de distribution.
- Animation du réseau commercial.
- Fidélisation de la clientèle étrangère.
- Recherche de nouveaux débouchés pour l'entreprise et réalisation des études de marché requises.
- Suivi administratif des commandes et des paiements.
- Respect des procédures réglementaires et douanières.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Le responsable commercial des affaires internationales est capable de :

- Mettre en œuvre des techniques de communication, d'information et de documentation dans plusieurs langues étrangères.
- Repérer des différences culturelles fondamentales.
- Interpréter les mécanismes de base de l'économie mondiale afin d'assurer le suivi les enjeux qui en découlent.
- Mettre en œuvre des techniques d'action commerciale : cibles à atteindre, prix de vente, circuits de distribution, adaptations à faire : définition des objectifs quantitatifs et qualitatifs.
- Mettre en place des méthodes de prospection, développement, suivi et gestion des clients et des distributeurs internationaux.
- Mettre en application des techniques d'élaboration de contrats de vente internationaux.
- Mettre en œuvre des techniques de gestion des questions financières, juridiques, douanières et commerciales liées aux opérations d'import-export.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS COMMERCE INTERNATIONAL

Le titulaire de la certification peut exercer ses fonctions dans des entreprises ayant une structure commerciale importante ou constituer un poste distinct dans une petite entreprise où l'ensemble des activités est assuré par une seule personne. L'activité implique des déplacements fréquents sur le terrain, donc une parfaite mobilité. Une forte sensibilité à l'inter culturalité est nécessaire.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES
Responsable des ventes export, Responsable du développement international, Responsable Commercial international, Responsable de gestion des ventes export, Acheteur import, Acheteur sourcing, Responsable des achats internationaux.

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ
A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 033 €
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	11 889
Jugés difficiles à recruter	30 %
Emplois saisonniers	6 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS
Formation initiale, Formation continue, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION
A compléter (Reprise)

- COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE**
- Le directeur des études de Mercure Academy - Un enseignant permanent de Mercure Academy
 - Un membre du conseil de perfectionnement n'appartenant pas au Collège Mercure Academy.

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION
IDEM

COMPOSITION DU JURY — VAE

- Le directeur des études de Mercure Academy - deux enseignants de Mercure Academy - un professionnel représentant les employeurs - un professionnel représentant les salariés.

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 07/08/2017

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)
RNCP19365

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF
<http://www.mercure-academy.com>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/1460/>