

Responsable en commerce extérieur

RNCP1500 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Code(s) NSF	312p
Code(s) ROME	M1707, D1406, M1701
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	31/01/2011

Certificateur(s)

Groupe FIM (Institut de formation des chambres de commerce de la Manche)

<http://www.fim.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le responsable en commerce extérieur est un cadre commercial qui assure les activités suivantes : - élaborer une stratégie commerciale à l'export,

- négocier à l'international,
- manager une équipe à l'export,
- administrer les opérations avec l'étranger.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Le titulaire de la certification : - maîtrise les techniques administratives et commerciales à l'export

- maîtrise la communication en langues étrangères en vue d'assumer des postes de responsable de zone, commercial export, responsable de l'administration commerciale export, directeur export.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Tous secteurs Agroalimentaire, électronique, biens industriels...

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Type d'emplois accessibles : - directeur commercial à l'export

- chef de zone export
- responsable de l'administration export

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 3 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 113 €
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	11 462
Jugés difficiles à recruter	31 %
Emplois saisonniers	6 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, VAE

Deux employeurs, un salarié, un ancien certifié, une personne organisme de formation.

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 31/01/2011

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/1500/>