

Souscripteur en réassurance

RNCP1527 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Code(s) NSF	313
Code(s) ROME	C1110
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	03/03/2012

Certificateur(s)

ASSOCIATION POUR L'ENSEIGNEMENT DE L'ASSURANCE (AEA)

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Les activités d'un souscripteur en réassurance s'inscrivent dans un contexte où les sociétés d'assurances concluent des accords, dénommés traités ou conventions de réassurance, avec des sociétés dites de réassurance pour garantir une partie des risques qu'elles ont accepté de couvrir.

Pour les sociétés d'assurances, dénommées cédantes, il s'agit d'opérations de cession.

Dans les sociétés de réassurance, les souscripteurs en réassurance sont chargés de négocier ces accords avec les cédantes. Les réassureurs peuvent également obtenir la garantie d'une partie de leurs engagements vis à vis des assureurs auprès d'autres réassureurs par le biais d'une opération dite de rétrocession.

Les activités du souscripteur en réassurance consistent à :

- déterminer les conditions techniques et juridiques de la conclusion d'un traité ou d'une convention de réassurance,
- participer aux négociations commerciales des accords de réassurance en mobilisant les ressources humaines et factuelles nécessaires.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Le titulaire du titre de souscripteur en réassurance : - maîtrise les techniques de souscription, de cession ou de rétrocession en réassurance ;

- connaît les techniques gestion des opérations de réassurance dans leurs aspects comptables et dans le suivi de leurs résultats tout au long de la vie du traité de réassurance.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Sociétés, cabinets d'assurance, réassurance, mutuelles, institutions.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Types emplois accessibles : - souscripteur

- pré-souscripteur
- assistant de souscription

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5)
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 111 €
Familles professionnelles (FAP)	QDX01 — Employés et techniciens commerciaux des assurances · tension 3/5 (Modérée) QDX02 — Cadres et indépendants commerciaux des assurances · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	8 308
Jugés difficiles à recruter	32 %
Emplois saisonniers	6 %
Familles professionnelles (FAP)	QDX01 — Employés et techniciens commerciaux des assurances QDX02 — Cadres et indépendants commerciaux des assurances

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation continue, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, VAE

professionnels 60%, enseignants 40%

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement	03/03/2012
-------------------------------------	------------

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)

RNCP15246

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/1527/>