

Assurance, Banque, Finance Spécialité : Chargé de clientèle de la Bancassurance

RNCP15510 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	313m
Code(s) ROME	C1102
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'enseignement supérieur

Université de Lille 1 - Présidence

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Destinée à former des professionnels du secteur de la banque et de l'assurance, immédiatement opérationnels et autonomes dans les fonctions de chargé de clientèle auprès des particuliers et des professionnels, cette formation se concentre sur toutes les dimensions du métier.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

- Maîtriser dans leur contexte économique et social les produits et services de la bancassurance
- Conduire un entretien d'approche globale
- Négocier dans le cadre d'une approche patrimoniale globale
- Apprendre à se former pour développer ses compétences
- Transmettre son savoir et son savoir-faire
- Appréhender la situation patrimoniale d'un particulier et construire une offre appropriée
- Gérer et développer sa clientèle

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Agences bancaires et assurances.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Chargé de clientèle particulier dans le secteur de la banque et de l'assurance

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5)
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 111 €
Familles professionnelles (FAP)	QDX01 — Employés et techniciens commerciaux des assurances · tension 3/5 (Modérée) QDX02 — Cadres et indépendants commerciaux des assurances · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	8 308
Jugés difficiles à recruter	32 %
Emplois saisonniers	6 %
Familles professionnelles (FAP)	QDX01 — Employés et techniciens commerciaux des assurances QDX02 — Cadres et indépendants commerciaux des assurances

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, CANDIDATURE INDIVIDUELLE, VAE

Enseignants chercheurs et professionnels

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

Fiche formation Licence professionnelle Assurance Banque Finance spécialité Chargé de clientèle particulier

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/15510/>