

Commerce spécialité Les PME Européennes sur le Marché International

RNCP15513 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	312
Code(s) ROME	M1707
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit
Date d'échéance	31/10/2019

Certificateur(s)

Université de Lille 1 - Présidence

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

La formation vise à former des spécialistes capables de construire, mettre en œuvre et développer les échanges internationaux des PME Européennes.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Ces futurs professionnels ont pour mission de développer les activités internationales des PME PMI et :

- assurer le développement export dans le respect des réglementations juridiques et fiscales internationales.
- participer à la conception et à l'organisation de la stratégie de développement international
- gérer les aspects économiques de l'activité export
- manager les équipes multiculturelles en France et à l'étranger
- rechercher des partenaires et des alliances pour élargir les zones d'influence et d'activités internationales

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

PME - PMI

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Responsable dans les services import - export
- Conseiller en développement international
- Collaborateur international
- Assistant commercial export
- Assistant manager import-export
- Acheteur international
- Chef de produit international
- Responsable de succursale ou d'un bureau à l'étranger

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 3 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 189 €
Familles professionnelles (FAP)	R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	9 109
Jugés difficiles à recruter	29 %
Emplois saisonniers	5 %
Familles professionnelles (FAP)	R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, CANDIDATURE INDIVIDUELLE, VAE

Enseignants chercheurs et professionnels

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement	31/10/2019
--	------------

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

Fiche formation Licence professionnelle Commerce spécialité Les PME Européennes sur le Marché International

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/15513/>