

Diplôme de l'Institut de Formation Internationale (IFI Rouen)

RNCP15894 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	DIPLOVIS — Diplôme visé
Code(s) NSF	313, 310m
Code(s) ROME	M1707, N1202, M1101, M1705
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Rouen business school

<http://www.neoma-bs.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le titulaire de la certification a pour mission de développer les activités de l'entreprise à l'international soit à partir de son pays d'origine avec un ou plusieurs pays étrangers, soit dans un pays où l'entreprise dispose d'une implantation. Quelle que soit la zone géoculturelle dans laquelle il va travailler, les fonctions visées sont :

- Les fonctions commerciales (vendre un produit) : Commercial export, Responsable de zone export, Directeur export, Ingénieur d'affaires export...
- Les fonctions marketing (gestion de la communication, de la publicité) : Chef de produit international, Directeur marketing, Responsable de la Communication,
- Les fonctions du management (gestion des hommes) : Manager d'équipe, Responsable du service expatriation, Directeur des Relations Humaines...
- Les fonctions logistiques (gestion du produit) : Acheteur international, Chef de secteur, Chef d'exploitation....

Il peut également travailler dans des entreprises de taille moyenne ou des PME pour définir et mettre en œuvre leur stratégie de développement international.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Le titulaire de la certification a développé des compétences techniques et managériales en contexte international qui le rend opérationnel et parfaitement adaptable dans tout environnement.

Il est capable de :

- appliquer ses connaissances en gestion des entreprises dans un contexte international et multiculturel et notamment en : marketing, finance, comptabilité, droit des affaires, gestion des ressources humaines, commerce international, logistique, achats
- analyser un problème, le traiter et proposer des solutions dans un contexte national et international
- gérer des équipes multinationales, communiquer et travailler avec du personnel ayant un background culturel différent
- prendre des initiatives et mesurer les risques en milieu international, s'adapter dans un contexte multiculturel
- négocier avec des interlocuteurs variés
- communiquer dans au moins 3 langues

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Les secteurs d'activité des entreprises sont très variés à condition que le secteur soit synonyme de développement d'activités à l'international soit en terme de production soit en terme de ventes.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Responsable commerce international, Responsable export, Responsable de zone géographique, Responsable logistique, Acheteur international, Ingénieur d'affaires export, Responsable expatriation, Directeur régional export, Directeur des ventes internationales, Chef de produit international, Responsable de la veille économique

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 1 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 900 €
Familles professionnelles (FAP)	J4X62 — Employés administratifs et commerciaux des transports · tension 1/5 (Très faible) J5X40 — Agents d'exploitation du transport · tension 3/5 (Modérée) J5X80 — Techniciens d'exploitation et d'administration des transports · tension 4/5 (Élevée) J6X90 — Cadres des transports et du tourisme · tension 3/5 (Modérée) R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	17 871
Jugés difficiles à recruter	30 %
Emplois saisonniers	11 %
Familles professionnelles (FAP)	J4X62 — Employés administratifs et commerciaux des transports J5X40 — Agents d'exploitation du transport J5X80 — Techniciens d'exploitation et d'administration des transports J6X90 — Cadres des transports et du tourisme R1X68 — Employés des services commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

Le Président de jury nommé par le Recteur d'Académie

Le Directeur Général de Rouen Business School

Le Directeur du Programme

Le Directeur Académique de Rouen Business School

Un enseignant permanent intervenant dans la formation

COMPOSITION DU JURY — VAE

Le président de jury

2 enseignants ou représentants de Rouen Business School

3 représentants d'entreprise dont un diplômé

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)

RNCP23737

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/15894/>