

Responsable import-export

RNCP1666 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Code(s) NSF	312p
Code(s) ROME	M1101, M1102
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	13/10/2009

Certificateur(s)

IUT Bordeaux Montesquieu

<http://www.iut.u-bordeaux4.fr/techdeco/pages/formations/duta>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

ACTIVITES : 1 - Acheteur international (industrie et commerce)

- Mise en oeuvre de la politique achats
- Gestion des flux
- Maîtrise et sélection des fournisseurs internationaux

2 - Responsable export

- Sélection des marchés
- Prospection internationale
- Définition de la stratégie d'implantation
- Conduite des négociations

3 - Responsable de l'administration commerciale internationale

Gérer les opérations internationales :

- passage en douanes
- logistique
- paiements internationaux
- approvisionnements
- contentieux

COMPÉTENCES ATTESTÉES

CAPACITES OU COMPENCES ATTESTEES : 1 - Acheteur international (industrie - commerce)

a) Compétences

- Spécifier les besoins des services
- Sélectionner les fournisseurs
- Conclure les marchés
- Assurer le suivi des contrats

b) Capacités

- Conclure des négociations
- Créer des partenariats
- Evaluer les risques
- Travailler en concertation avec les services techniques
- Anticiper les évolutions techniques et fluctuations du marché

2 - Responsable export

a) Compétences

- Définir avec la direction la stratégie et la politique commerciale
- Fixer les plans opérationnels de pénétration des marchés
- Définir les budgets et prévoir la rentabilité des actions
- Prospecter, négocier
- Analyser les résultats et faire les rectificatifs nécessaires

b) Capacités

- Anticiper les besoins de la clientèle
- Traduire en plans d'action concrets les résultats des études de marché
- Entretenir le contact
- Animer l'équipe commerciale
- Assurer la veille concurrentielle

3 - Responsable administratif international

a) Compétences pour des opérations import et/ou export

- Gérer la logistique internationale
- Effectuer les paiements et les recouvrements
- Effectuer les dédouanements
- Régler des litiges simples

b) Capacités

- Etre à l'écoute des clients
- Réagir rapidement
- organiser et répartir le travail d'une équipe de collaborateurs

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

• Pour les acheteurs : électronique, mécanique, textile, bois, agro-alimentaire, divers biens de grande consommation. Taille des entreprises : grande entreprise (supérieur à 500) dans l'électronique et la mécanique moyenne entreprise (inférieur à 500) dans les autres secteurs - Pour les responsables export et administration internationale : agro-alimentaire, bois, services, électronique, électricité électroménager, chaussure, matériel médical, médicament. Taille des entreprises : petite et moyenne entreprise

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Types d'emplois accessibles : 1 - Acheteur international, responsable des achats et approvisionnements, acheteur junior, chef du département achat...

2 - Responsable export, directeur export, chef de zone export, sales manager south europe, marketing manager

3 - Responsable administration import-export, adjoint de direction responsable export

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 187 €

Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	9 106
Jugés difficiles à recruter	31 %
Emplois saisonniers	3 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Apprentissage, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — APPRENTISSAGE

Le Vice Président de l'Université, Le Directeur de l'IUT, La Directrice SFPP, Le Responsable pédagogique, un représentant du Conseil Régional, un représentant de la CCI Bordeaux, un professionnel, un enseignant

COMPOSITION DU JURY — VAE

Un représentant de l'Université, le Directeur de l'IUT, La directrice SFPP, le Chef du Département, trois enseignants du Département

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement	13/10/2009
-------------------------------------	------------

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/1666/>