

Chargé d'affaires achat

RNCP1669 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Code(s) NSF	312p
Code(s) ROME	M1101, M1102
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	31/12/2005

Certificateur(s)

CCI DE LA MOSELLE

<http://www.moselle.cci.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Les activités du chargé d'affaires achat sont les suivantes : - Il définit et applique sa politique d'achats dans le cadre de la stratégie de l'entreprise

- Il recherche et identifie les fournisseurs les mieux à même de s'inscrire dans la politique d'achats de l'entreprise (évaluation de leurs capacités techniques et économiques)
- Il négocie et conclut des contrats adaptés aux besoins et aux objectifs de l'entreprise
- Il gère les relations à court, moyen et long terme avec les fournisseurs de l'entreprise
- Il encadre un service achats

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Capacités attestées : - Connaissance et maîtrise des techniques d'élaboration d'une politique d'achats

- Connaissance et maîtrise des techniques d'élaboration d'un cahier des charges intégrant l'ensemble des contraintes et attentes
- Maîtrise des techniques de négociation
- Maîtrise des techniques de conception de tableaux de bord de suivi afin d'observer la performance globale des fournisseurs
- Connaissance et maîtrise des techniques de gestion et d'animation d'une équipe

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Industrie, commerce

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Acheteur du commerce, - Acheteur industriel,
- Responsable achat.

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 187 €
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	9 106
Jugés difficiles à recruter	31 %
Emplois saisonniers	3 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

3 représentants de la CCI de la Moselle (le Président de la CCI de Moselle, un membre du Bureau et le Président de la Commission Formation-Emploi)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, VAE

idem

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement	31/12/2005
--	------------

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)

RNCP4298

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.esidec.fr>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/1669/>