

Droit, Économie, Gestion Mention Économie et Gestion Spécialité E-achats et Marchés

RNCP16956 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Sigle	MASTER — Master
Code(s) NSF	310, 122
Code(s) ROME	M1102, M1101
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit
Date d'échéance	31/10/2019

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'enseignement supérieur

Université de Franche-Comté - Besançon

<http://www.univ-fcomte.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Les titulaires de ce diplôme sont amenés à manager les achats de production et hors production des entreprises dans un but de plus grande efficacité et de compétitivité.

Ils sont spécialisés sur les questions stratégiques et opérationnelles des achats. Ils peuvent très bien intégrer une grande entreprise ou déployer leurs compétences dans une plus petite structure.

Ils participent à la définition de la politique achat de l'entreprise en fonction des objectifs stratégiques de l'entreprise

Ils organisent cette politique en différents modes opérationnels selon les familles de produits

Ils managent un service achat et pilotent la relation avec les prescripteurs (clients internes) et les fournisseurs (prestataires externes)

Ils mettent en place des outils de mesure de performance et de mesure de risques et optimisent l'usage des outils e-achat.

Ils recherchent et sélectionnent les fournisseurs de l'entreprise par voie de négociation traditionnelle ou avec des outils de mise en concurrence par voie électronique (enchères inversées électroniques)

Ils recherchent des partenaires et négocient avec des acteurs étrangers.

Ils maîtrisent le fonctionnement des places de marchés électroniques, des plateformes d'achat

Ils maîtrisent l'encadrement juridique du commerce électronique BtoB et des places de marchés électroniques Ils maîtrisent les règles d'attribution des marchés publics

Ils analysent les bases de données (data mining et économétrie)

Ils maîtrisent les outils informatiques généraux et spécialisés (Tableurs, ERP)

Ils communiquent en français comme en anglais.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

A l'issue du master, les personnes seront capables de :

Construire une stratégie d'achat en fonction des objectifs stratégiques de l'entreprise

Identifier les leviers achat les plus performants en fonction de l'environnement

Analyser les enjeux stratégiques des fonctions achat et logistique : défi, négociation, réduction de coûts, amélioration de l'approvisionnement...

Déployer les orientations et initier les plans d'actions opérationnels

Maîtriser la planification achat dans un cadre international

Maîtriser le processus opérationnel achat dans son ensemble : de la définition du besoin à la conclusion de contrat et au suivi des commandes

Développer la communication avec les clients internes de l'entreprise

Animer et superviser les négociations en milieu interculturel ; rechercher des fournisseurs à l'étranger

Sélectionner les fournisseurs et développer les partenariats stratégiques : R.F.Q, e-auction, e-procurement, suivi, contrôle de la qualité...

Prendre en compte les risques liés aux fournisseurs et définir les moyens de s'en prémunir, notamment par rapport aux sous-traitants LCC

Optimiser l'usage des outils électroniques d'aide à la décision et les déployer au niveau du service achat

Encadrer et susciter la cohésion de ses équipes, gérer des équipes sur plusieurs sites en fonction des différences culturelles et des compétences propres

Développer une intelligence de l'environnement international au sens large (langues, cultures, civilisations, économie, évaluation des risques, etc.)

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

- Ils travaillent au sein du service achat d'entreprises de divers secteurs d'activités (secteur secondaire et secteur tertiaire (distribution, banque)), secteur privé ou public (collectivités territoriales, achats interministériels). Ces professionnels peuvent en effet intégrer la fonction publique à la suite de ce master, pour accéder aux services des marchés publics. Ils peuvent d'ailleurs effectuer son stage au sein de ces services.
- Service achat d'entreprises de divers secteurs d'activités
- Secteur secondaire et secteur tertiaire : distribution, banque
- Secteur privé ou public (collectivités territoriales, achats interministériels)
- PME/PMI.

Ces professionnels peuvent également intervenir comme consultants indépendants en entreprise sur des missions particulières.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Directeur achats (après cinq ans d'expérience), Chef de projet achat
- Responsable d'un service achat en entreprise
- • Consultant achats, Acheteur-négociateur-gestionnaire d'un budget achat
- • Coordinateur d'achats centralisés, Gestionnaire d'un portefeuille de sous-traitance et de partenariat industriel...
- • Responsable de marchés publics dans une collectivité territoriale
- • Auditeur achat
- Consultant indépendant en entreprise sur des missions particulières

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 187 €

Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	9 106
Jugés difficiles à recruter	31 %
Emplois saisonniers	3 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

Personnes ayant contribué aux enseignements (Loi n°84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'Enseignement supérieur)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

idem

COMPOSITION DU JURY — CANDIDATURE INDIVIDUELLE

Possible pour partie du diplôme par VES ou VAP

COMPOSITION DU JURY — VAE

Enseignants-chercheurs et professionnels

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 31/10/2019

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

Site de l'UFR des Sciences Juridiques, Economiques, Politiques et de Gestion - SJEPEG : <http://sjepeg.univ-fcomte.fr/>
Université de Franche-Comté

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/16956/>