

Négociateur d'affaires internationales

RNCP1729 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Code(s) NSF	312m
Code(s) ROME	M1707
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	05/03/2011

Certificateur(s)

Ecole Supérieure de Commerce International (ESCI) (Marne-la-Vallée, Seine-et-Marne)

<http://www.esci-paris.eu>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le négociateur d'affaires à l'international est un cadre du commerce international. Ses principales activités sont les suivantes :

- définir et piloter la stratégie d'internationalisation de l'entreprise
- promouvoir les produits/services de l'entreprise à l'international
- conduire des négociations commerciales à l'international
- planifier et gérer les transactions de biens et services à l'international
- manager et accompagner des projets et des équipes à l'international

COMPÉTENCES ATTESTÉES

CAPACITÉS OU COMPÉTENCES ATTESTÉES : - maîtrise de plusieurs langues étrangères

- maîtrise des différents aspects techniques de la vente ou du marketing (étude de marché, prospection, contrat de vente, traitement de commandes, implantations commerciales ou industrielles...)
- maîtrise de la législation commerciale internationale et des réseaux commerciaux internationaux,
- connaissance en finance, comptabilité, gestion et juridique,
- maîtrise des outils informatiques de gestion et de l'Internet
- maîtrise de l'environnement économique de la branche d'activité (secteur, marché, circuits de distribution en France et à l'étranger...).

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Agroalimentaire, industrie/énergie, SSII, Télécommunications, Etudes non techniques, Finance/banque/assurance, Commerce/distribution/VPC, administration publique, industrie automobile, communication/événementiel.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Type d'emplois accessibles : - cadres de gestion administrative,

- cadres de la gestion commerciale,
- cadres dirigeants,
- cadres techniques de l'industrie
- négociateur d'affaires internationales

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 3 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 189 €
Familles professionnelles (FAP)	R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	9 109
Jugés difficiles à recruter	29 %
Emplois saisonniers	5 %
Familles professionnelles (FAP)	R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

12 personnes dont 50% extérieures à l'organisme

COMPOSITION DU JURY — VAE

Idem

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement	05/03/2011
-------------------------------------	------------

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)

RNCP13607

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.esci.fr>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/1729/>