

Management International, Spécialité Manager Europe - Pratique Européenne des Affaires-

RNCP17541 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Sigle	MASTER — Master
Code(s) NSF	312p, 310p
Code(s) ROME	M1402, M1707
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Université Jean Moulin - Lyon 3

<http://www.univ-lyon3.fr>

IAE LYON

<http://iae.univ-lyon3.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Ces professionnels sont des responsables exerçant leurs activités dans tout service d'une entreprise en lien avec un ou plusieurs pays étrangers, voire dans un pays autre que celui de leur origine. Ils travaillent avec des responsables, des collaborateurs ou des clients étrangers.

Les activités visées sont :

- Le déploiement d'activités et de produits dans de nouveaux pays,
- le management de fonction d'activité ou de zone géographique,
- la responsabilité marketing et de commercialisation à l'international,
- la responsabilité d'approvisionnement et d'achat à l'international,
- l'administration des activités internationales,
- le conseil à l'international
- la direction d'activités de front office et/ou de back office dans des sociétés de services internationales

Ces professionnels prospectent des marchés, gèrent des portefeuilles de clients sur des secteurs géographiques et des secteurs d'activité donnés, analysent et prospectent des marchés étrangers.

Ils répondent à des appels d'offre pour obtenir des contrats concernant la réalisation de projets internationaux.

Ils animent des équipes internationales, conçoivent, organisent et contrôlent la réalisation des objectifs. Ils conçoivent des outils de prospections, des outils commerciaux et des outils de suivi et de contrôles des activités internationales.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Compétences techniques :

- Savoir définir une stratégie et la mettre en œuvre,
- Posséder les techniques de gestion commerciale, marketing et financière,
- Posséder les techniques du commerce international,
- Posséder les techniques de financement du commerce international,
- Posséder les techniques de vente, d'achat, de négociation et de communication avec des interlocuteurs internationaux,

- Maîtriser les outils de commercialisation et des outils informatiques de gestion,
- Maîtriser l'environnement économique d'une entreprise dans un environnement d'opportunités,
- Compétences linguistiques.

Compétences relationnelles et managériales

- Savoir travailler dans plusieurs langues, de manière quotidienne et en situation de responsabilité et de décision
- Savoir mener des études de faisabilité,
- Conduire et coordonner des processus de prise de décision,
- Maîtriser les techniques de travail en groupe et de management d'une équipe,
- Savoir communiquer et négocier dans un environnement multiculturel.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Les secteurs d'activités des entreprises sont très variés, les détenteurs du diplôme travaillant principalement dans des entreprises de toutes tailles, à vocation internationale, en France ou à l'étranger. Le secteur du conseil leur est ouvert, en début de carrière dans de grands cabinets internationaux et en milieu de carrière dans des cabinets plus spécialisés.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Ces professionnels peuvent prétendre aux métiers suivants : Acheteur international, Responsable marketing international, Responsable de produit, Responsable de zone géographique, Directeur d'activité, Directeur de filiale à l'étranger, Responsable des affaires internationales, Responsable logistique internationale, Consultant international.

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 4 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 014 €
Familles professionnelles (FAP)	L4X80 — Techniciens des services administratifs · tension 4/5 (Élevée) L5X90 — Cadres administratifs, comptables et financiers (hors juristes) · tension 3/5 (Modérée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	23 095
Jugés difficiles à recruter	30 %
Emplois saisonniers	5 %
Familles professionnelles (FAP)	L4X80 — Techniciens des services administratifs L5X90 — Cadres administratifs, comptables et financiers (hors juristes) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, CANDIDATURE INDIVIDUELLE

Jury composé d'Universitaires et de professionnels

COMPOSITION DU JURY — VAE

Jury spécifique composé d'Universitaires et de professionnels

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

Site Internet de l'IAE Lyon

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/17541/>