

Commerce, spécialité Commerce interentreprises, commerce de gros et commerce international

RNCP18416 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	312
Code(s) ROME	M1703, M1704, M1705, M1706
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Ministère de l'Enseignement Supérieur

Université de Lorraine

<http://www.univ-lorraine.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Les principales activités que les diplômés de la LP CIGCI devront mettre en œuvre au cours de leur travail en entreprise sont les suivantes :

- négocier des contrats d'achat ou de vente
- travailler en équipe
- analyser et résoudre un problème commercial
- mener la veille concurrentielle
- comprendre le fonctionnement de l'entreprise et des marchés/produits.
- rechercher de l'information
- synthétiser l'information recherchée
- communiquer d'une manière efficace l'information synthétisée dans plusieurs langues.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Certaines compétences apparaissent comme transversales et indispensables à l'ensemble du personnel du commerce de gros international :

- être un bon négociateur,
- être à l'écoute de ses interlocuteurs afin de pouvoir les convaincre,
- être capable de travailler en équipe, faire preuve de capacité d'organisation,
- capacité d'analyse et de résolution de problèmes d'ordre commercial,
- capacité d'adaptation, de recherche de l'information, de communication et d'argumentation (dans plusieurs langues).

De plus, vendre nécessite une capacité de réflexion globale, de veille concurrentielle et donc des connaissances sur le fonctionnement de l'entreprise, le client, le marché et les produits.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

La licence professionnelle est adossée au secteur professionnel du Commerce de gros. Cependant, la formation

permet également aux étudiants de travailler dans n'importe quelle entreprise impliquée dans des échanges interentreprises et/ou internationaux

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Directeur des achats
- Acheteur estimateur
- Chef d'agence
- Directeur commercial – directeur technico-commercial
- Chef de service commercial – chef des ventes
- Responsable commercial – chef commercial
- Responsable du service téléphone
- Directeur des ventes – Directeur régional – chef de zone – délégué régional commercial, Responsable qualité, Responsable logistique, Vendeur itinérant – technico-commercial
- Commercial – attaché technico-commercial
- Agent technico-commercial – vendeur – agent commercial
- V.R.P. Spécialiste de produit – chef de produit – technicien produit – responsable produit

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 3 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 113 €
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	11 462
Jugés difficiles à recruter	31 %
Emplois saisonniers	6 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

Enseignants et professionnels ayant contribué aux enseignements (loi n° 84-52 du 26/01/1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)

COMPOSITION DU JURY — VAE

Jury d'enseignants et de professionnels, selon composition votée par le Conseil d'administration de l'Université de Lorraine

Liens avec d'autres certifications

ANCIENNES VERSIONS

RNCP3468

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

Site de l'Université de Lorraine : www.univ-lorraine.fr

Etudier à l'UL Offre de formation

Université de Lorraine

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/18416/>