

Titre visé Bac + 5 : Diplôme de l'Ecole de Management Léonard de Vinci

RNCP19299 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Sigle	DipViGrM — Diplôme visé grade de master
Code(s) NSF	313, 310m
Code(s) ROME	M1705, M1102, M1707, M1204, M1302
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit
Date d'échéance	31/08/2018

Certificateur(s)

Ecole de management Léonard de Vinci (EMLV)

<http://www.emlv.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le diplômé de l'EMLV possède les compétences managériales et humaines qui lui permettent, dans le contexte d'une économie mondialisée en mutation, de piloter avec efficacité des activités au sein des entreprises et des organisations afin de créer durablement de la valeur pour toutes les parties prenantes. Plus précisément, ses activités sont regroupées selon trois axes métiers principaux :

- Marketing-commerce
 - o Il exerce une veille économique et concurrentielle
 - o Il propose des axes de développement
 - o Il participe à l'élaboration de la stratégie
- Finance-contrôle de gestion
 - o Il définit les objectifs de création de valeur
 - o Il analyse les résultats financiers
 - o Il organise et pilote le contrôle de gestion
- Management et ressources humaines
 - o Il recrute, encadre, motive ses collaborateurs
 - o Il optimise la politique de rémunération
 - o Il contribue au développement des compétences

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Généraliste dans les sciences du management et ouvert à la diversité culturelle, le titulaire de la certification est capable de :

1. Mobiliser les savoirs fondamentaux du management en contexte d'affaires, en cohérence avec la stratégie de l'entreprise ;
2. Utiliser de façon systématique les technologies numériques en contexte d'affaires, grâce à sa maîtrise des techniques de communication et de gestion d'information ;
3. Communiquer avec efficacité (il maîtrise la communication écrite et orale en contexte d'affaires)
4. Adapter la stratégie et les plans d'action de l'entreprise à la diversité culturelle (il communique au minimum dans

deux langues étrangères)

5. Conduire du changement grâce à sa maîtrise des processus d'innovation au sein de l'organisation ;
6. Susciter une dynamique de performance et d'amélioration continue des processus ;
7. Intégrer la dimension de développement durable au management de l'entreprise afin de pérenniser la création de valeur.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Les principaux secteurs d'activité dans lesquels travaillent nos diplômés sont les suivants (par ordre d'importance) : Industrie, NTIC, Banques-Assurances, Conseil-Audit-Expertise-Bureaux d'études, Commerce et Distribution, Agro-alimentaire, Publicité-Communication.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Responsable RH, Contrôleur de Gestion, Analyste financier, Responsable Achats, Responsable Logistique / Supply Chain, Ingénieur Commercial / Ingénieur d'Affaires, Responsable Commercial, Responsable portefeuille clients entreprises (en banque par exemple), Chef de Produit, Chargé de Communication, Category Manager, Chargé des Relations Presse, Chargé des Relations Publiques, Dirigeant d'entreprise, créateur et repreneur d'entreprise.

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

Néant

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Élevée (4/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 873 €
Familles professionnelles (FAP)	L1X60 — Employés de la comptabilité · tension 4/5 (Élevée) L4X81 — Techniciens et agents de maîtrise des services financiers ou comptables · tension 5/5 (Très élevée) L5X90 — Cadres administratifs, comptables et financiers (hors juristes) · tension 3/5 (Modérée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	34 727
Jugés difficiles à recruter	38 %
Emplois saisonniers	4 %

Familles professionnelles (FAP)

L1X60 — Employés de la comptabilité
L4X81 — Techniciens et agents de maîtrise des services financiers ou comptables
L5X90 — Cadres administratifs, comptables et financiers (hors juristes)
L6X00 — Dirigeants de petites et moyennes entreprises de moins de 50 salariés
R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats
R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats)
R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, VAE

Président : Un professeur des universités

+ 6 personnes (Dont le directeur de l'EMLV et le Président de l'Association Léonard de Vinci)

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 31/08/2018

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)

RNCP25448

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

www.devinci.fr

EMLV

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/19299/>