

Manager d'entreprises de vins et spiritueux

RNCP19414 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Code(s) NSF	310
Code(s) ROME	M1705, M1707, M1703, D1402
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	04/01/2020

Certificateur(s)

GROUPE KEDGE BUSINESS SCHOOL · SIRET : 51400512300062

Kedge Business School

<http://www.kedgebs.com>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Ce professionnel possède une double compétence technique et managériale. Il manage et/ou développe une entreprise du secteur viti-vinicole (entreprise de production ou de négoce de vins ou spiritueux) notamment à l'étranger, sur un ou plusieurs pays : gestion administrative et stratégie commerciale, marketing et communication; animation d'équipe. Il est parfois amené à régler des problèmes logistiques et juridiques. Il manage des équipes parfois multiculturelles.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Le titulaire est capable d' :

- élaborer et sélectionner une ligne de vins pour constituer une gamme de vins à commercialiser, et faire des préconisations quant aux vins produits
- positionner l'entreprise dans le contexte global économique des marchés des vins et spiritueux
- élaborer une stratégie marketing pour l'entreprise
- élaborer une stratégie de développement en cohérence avec les capacités financières de l'entreprise et en tenant compte des contraintes réglementaires
- conduire le développement commercial, notamment à l'international; établir le plan d'action commercial; manager les ventes et les équipes de vente
- préconiser et mettre en place une chaîne logistique globale (supply chain) ou participer à l'amélioration de la performance de la supply chain

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Entreprises du secteur viti-vinicole :

- entreprises de production : domaine (châteaux / propriétés), cave coopératives, marques
- entreprises de négoce : négociant, courtier
- entreprises de distribution : cavistes, magasins de distribution spécialisée, grande distribution, commerce des vins en ligne
- agences marketing, presse spécialisée dans le secteur du vin, consulting

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Directeur commercial / Responsable de zone / Sales Manager / Export Manager
- Responsable Marketing / Web Marketing/ Chef de produit
- Responsable caviste / Responsable achats / Responsable distribution / Responsable logistique
- Chargé d'études et développement / Chef de projet développement oenotourisme

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

Le secteur des vins et spiritueux est régi en France par la loi Evin du 10 janvier 1991 qui définit les supports de communication et contenus autorisés.

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 4 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 887 €
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	33 329
Jugés difficiles à recruter	36 %
Emplois saisonniers	4 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux R2X80 — Attachés commerciaux R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, CANDIDATURE INDIVIDUELLE, VAE

60% de professionnels / 40% de représentants de l'organisme certificateur

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement	04/01/2020
-------------------------------------	------------

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)

RNCP34519

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF
KEDGE BS

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/19414/>