

Licence professionnelle Commerce Spécialité Management international

RNCP19539 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	310p
Code(s) ROME	M1101, M1102
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Ministère de l'Enseignement Supérieur

Université de Lorraine

<http://www.univ-lorraine.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Ces professionnels développent les ventes à l'étranger, prospectent de nouveaux clients.

Ils adaptent l'offre commerciale et les plans d'actions marketing aux pays.

Ils s'assurent de la solvabilité des clients, définissent les modes de paiement, assurent la relance.

Ils assurent le suivi des commandes: préparent les contrats, établissent les documents fiscaux et douaniers, optimisent les opérations logistiques d'acheminement des produits.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

- Mettre en oeuvre les techniques et la réglementation des échanges internationaux
- Communiquer en langues étrangères avec les partenaires de l'entreprise
- Développer la dimension internationale des petites et moyennes entreprises
- Connaître les réglementations fiscales et les systèmes de comptabilité étrangers

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Entreprises dont l'activité est liée à l'import-export ; banques ; assurances ; sociétés de transport international.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Responsable des services import-export.
- Chargés de clientèle
- Administrateur des ventes de l'export
- Gestionnaire de commerce électronique international

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 187 €
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	9 106
Jugés difficiles à recruter	31 %
Emplois saisonniers	3 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

Enseignants et professionnels ayant contribué aux enseignements (loi n° 84-52 du 26/01/1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)

COMPOSITION DU JURY — VAE

Jury d'enseignants et de professionnels, selon composition votée par le Conseil d'administration de l'Université de Lorraine

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

Site de l'Université de Lorraine : www.univ-lorraine.fr

Etudier à l'UL Offre de formation

Université de Lorraine

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/19539/>