

Mention Commercialisation de produits et services

RNCP20728 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	312t
Code(s) ROME	D1406, D1301, D1504, D1509, D1403
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Université de Versailles Saint-Quentin-en-Yvelines

<http://www.uvsq.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Parcours type : Vente et Commercialisation nationale et internationale des Produits de la Cosmétique Parfumerie (VCPCP)

Participation au développement des entreprises du secteur de la cosmétique et de la parfumerie, en y occupant des fonctions de cadre de niveau II.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Le diplômé est capable de :

- - vendre et commercialiser les productions de son entreprise ;
- - représenter son entreprise sur le plan commercial, au niveau national et international,
- - assurer une veille technologique, commerciale et concurrentielle,
- - disposer d'une connaissance globale et complète de l'organisation nationale et internationale de la filière,
- - participer au développement international, grâce à la pratique bilingue d'une langue commerciale,
- - organiser son activité, la planifier et utiliser les nouvelles technologies de l'information et de la communication,
- - manager une équipe (formation, motivation, information).

Blocs de compétences

RNCP20728BC01 — Marketing - 21 ECTS

LISTE DE COMPÉTENCES

Marketing et technique de vente dans un contexte international
Marketing national et international et gestion des compétences
interculturelles

RNCP20728BC02 — Connaissance de la cosmétologie, de la dermatologie - 8 ECTS

LISTE DE COMPÉTENCES

fondamentaux

RNCP20728BC03 — Etude des produits cosmétiques - 11 ECTS

LISTE DE COMPÉTENCES

Environnement juridique et commercial dans un contexte international

RNCP20728BC04 — Formation en entreprise - 20 ECTS

LISTE DE COMPÉTENCES

Projets tutorés et Activités professionnelles

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Le diplômé peut exercer son activité dans le domaine de la commercialisation des produits de la cosmétique et de la parfumerie, tant en produits finis qu'intermédiaires, au sein d'une grande diversité de secteurs.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Le diplômé peut accéder à une grande variété d'emplois liés comme :

- Responsable de ventes,
- Cadre technico-commercial,
- Chef de département commercial,
- Chef de zone export,
- Chef de secteur,
- Négociateur national ou international,
- VRP.

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 1 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 852 €
Familles professionnelles (FAP)	R2X83 — Représentants auprès des particuliers · tension 5/5 (Très élevée) R3X80 — Maîtrise des magasins · tension 2/5 (Faible) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R4X92 — Cadres du management des magasins · tension 1/5 (Très faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	26 226
Jugés difficiles à recruter	38 %
Emplois saisonniers	6 %

Familles professionnelles (FAP)

R2X83 — Représentants auprès des particuliers
R3X80 — Maîtrise des magasins
R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats)
R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique
R4X91 — Technico-commerciaux
R4X92 — Cadres du management des magasins

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, CANDIDATURE INDIVIDUELLE, VAE

Enseignants, Enseignants-chercheurs et professionnels ayant contribué aux enseignements

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.iut-velizy.uvsq.fr>

UVSQ

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/20728/>