

Commerce spécialité import-export (commerce international)

RNCP22047 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	312m
Code(s) ROME	M1707, N1202, D1402, M1102
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Université d'Aix Marseille (AMU)

<http://www.univ-amu.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Ce professionnel :

- Vend et achète les produits en négociant dans les limites définies par le responsable export
- Organise le transport international des produits sous la responsabilité du dirigeant ou du responsable export de l'entreprise
- Détermine la capacité financière des prospects en analysant leurs comptes ou en prenant connaissance des cotes établies par les établissements financiers
- Met en place et gère le crédit documentaire et les modalités de règlement des échanges internationaux
- Vérifie la réalité des paiements
- Assure le suivi des ventes et rend compte de son activité par des présentations statistiques

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Ce diplômé a les capacités pour agir dans l'environnement international afin de vendre, organiser et gérer :

- Il maîtrise la méthodologie d'analyse de l'environnement international des affaires dans ses dimensions économiques, commerciales, marketing, juridiques et culturelles et peut donc prendre les décisions d'achat ou de vente
- Il connaît plusieurs cultures étrangères dans les dimensions linguistiques, politiques, géographiques pour négocier de manière optimale avec les prospects et les clients
- Par sa maîtrise des documents douaniers, il sait gérer les procédures d'exportation et d'importation des produits et de transport
- Il maîtrise les procédures de paiements internationaux pour mener à bonnes fins les ventes et achats passés à l'étranger.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Industries et négoce international, Transport, logistique, Services aux entreprises et commerce de détail international, Banques et assurances

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Assistant chef de produit international, assistant responsable de gammes de produit, assistant chef de projet marketing, chargé de prospection, chargé de marché export, assistant chef de zone export, assistant responsable commercial international, chargé des opérations du commerce international, responsable entrepôt, assistant responsable logistique, assistant responsable achats internationaux, chargé de crédit documentaire, responsable de comptes clients

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 1 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 796 €
Familles professionnelles (FAP)	J4X62 — Employés administratifs et commerciaux des transports · tension 1/5 (Très faible) J5X40 — Agents d'exploitation du transport · tension 3/5 (Modérée) J5X80 — Techniciens d'exploitation et d'administration des transports · tension 4/5 (Élevée) J6X90 — Cadres des transports et du tourisme · tension 3/5 (Modérée) R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	37 385
Jugés difficiles à recruter	35 %
Emplois saisonniers	7 %
Familles professionnelles (FAP)	J4X62 — Employés administratifs et commerciaux des transports J5X40 — Agents d'exploitation du transport J5X80 — Techniciens d'exploitation et d'administration des transports J6X90 — Cadres des transports et du tourisme R2X80 — Attachés commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, CANDIDATURE INDIVIDUELLE

Le jury est composé pour 52% d'enseignants universitaires et pour 48% de professionnels

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/22047/>