

Technico-commercial en fruits et légumes

RNCP2217 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 5
Code(s) NSF	211w
Code(s) ROME	D1107, D1406
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	04/01/2020

Certificateur(s)

Institut méditerranéen des fruits et légumes (IMFL)

<http://agrocampus-perpignan.fr>

INSTITUT MEDITERRANEEN FRUITS LEGUMES · SIRET : 30784605500019

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le technico-commercial en fruits et légumes exerce son activité dans plusieurs secteurs : – Activités commerciales : le technico-commercial fruits et légumes frais participe avec sa direction à l'élaboration de la politique commerciale de l'entreprise sur les marchés nationaux et internationaux. Il négocie au quotidien et vend les stocks disponibles sur des fourchettes de prix ajustés en fonction de l'offre et de la demande. En continu, il assure seul ou avec assistance le suivi logistique et administratif de ses ventes.

– Activités techniques : les ventes de la journée sont suivies de manipulations sur les produits en vue de leur conditionnement et expédition ; le technico-commercial supervise et contrôle seul ou avec assistance la qualité initiale des réceptions, la qualité des conditionnements, la conformité des emballages, l'état des stocks disponibles et leurs niveaux de conservation et le bon acheminement des transports à destination. Au final, il règle les éventuels litiges.

- Activités d'encadrement : l'intégration verticale de l'acte de production/conditionnement/vente/expédition nécessite pour le technico-commercial de déléguer un grand nombre de ces activités à des personnels spécialisés. A cet effet il doit animer des équipes de travail pour chacune de ces activités.

- Enfin, le technico-commercial contribue au fonctionnement de son entreprise par une implication personnelle positive dans les activités de gestion sociale. En particulier, il participe au plan qualité, plan de formation, plan de prévention des risques et plan de développement ; il veille aussi à l'application des travaux d'entretien des matériels et locaux de l'entreprise.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Pour la conduite de ces activités, le titulaire de la certification a :

- Des connaissances générales ou techniques. Il doit maîtriser, par delà les connaissances basiques de la langues, de la bureautique et de l'économique, les critères et caractéristiques qualitatives des produits qu'il vend et les circuits de leurs distribution. De plus, pour assurer un rôle d'encadrement, des connaissances en social et en communication sont indispensables en complément des connaissances techniques fruits et légumes.

- Des savoirs méthodologiques. Il doit être capable de planifier et organiser les ateliers de conditionnement, de coordonner les activités réception des apports, commandes et expéditions, d'appliquer les procédures d'un plan qualité d'une entreprise et doit de rendre compte de ses activités.

- Des savoir-faire professionnels. Il doit être capable d'étudier un marché, assurer des ventes quotidiennes et gérer des stocks. En fonction des indicateurs de qualité produits, il doit être capable de traiter et d'analyser en vue de

préparer une politique commerciale concertée avec la direction de l'entreprise
Il doit être capable d'assurer la surveillance technique de l'entrepôt , contrôler et gérer les qualités et quantités de fruits et légumes avec ou sans aide informatique et humaine.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Les titulaires de cette certification travaillent dans des entreprises de réception, conditionnement et commercialisation des fruits et légumes frais (expéditeur, coopérative, importateur, centrale d'achat...).

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Le technico-commercial en fruits et légumes peut occuper des emplois de :

- Chef de station fruits et légumes qui a la responsabilité de l'organisation et est chargé, suivant les ordres de la direction, de la coordination, de la surveillance et du contrôle des activités de la station (réception, triage, calibrage, conditionnement, emballage, stockage, expédition).
- Vendeur qualifié fruits et légumes qui, dans le cadre des objectifs fixés par la direction, est habilité à négocier avec la clientèle qu'il est chargé de développer ; à cette fin, il possède une bonne connaissance des produits et maîtrise les techniques de négociation.
- Technico-commercial fruits et légumes lorsque la fonction est mixte du fait de la faible taille de l'entreprise.

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 1 à 3 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 592 €
Familles professionnelles (FAP)	R1X60 — Vendeurs en produits alimentaires · tension 3/5 (Modérée) R3X80 — Maîtrise des magasins · tension 2/5 (Faible) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible) R4X92 — Cadres du management des magasins · tension 1/5 (Très faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	44 584
Jugés difficiles à recruter	32 %
Emplois saisonniers	30 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X60 — Vendeurs en produits alimentaires R3X80 — Maîtrise des magasins R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique R4X92 — Cadres du management des magasins

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

3 professionnels de la filière fruits et légumes en activité, 2 représentants de la profession présentés par les organisations professionnelles, syndicats spécialisés ou services administratifs de la profession

1 personne qualifiée désignée par le Chef d'Etablissement

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, CANDIDATURE INDIVIDUELLE, VAE

Idem

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 04/01/2020

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)

RNCP34374

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.agrocampus-perpignan.fr/>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/2217/>