

Responsable en organisation industrielle et développement commercial

RNCP2230 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Code(s) NSF	200p
Code(s) ROME	M1707
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	13/03/2009

Certificateur(s)

CCI DU JURA

<http://www.jura.cci.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le responsable en organisation industrielle et développement commercial a pour activités principales : 1 - l'élaboration de la politique commerciale d'une entreprise industrielle
2 - le conseil en matière de gestion financière et procédures administratives et le contrôle des comptes de l'entreprise
3 - la gestion de la production : objectifs à atteindre, mobilisation de moyens techniques et humains
4 - la responsabilité d'un centre de profits.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

COMPETENCES OU CAPACITES ATTESTEES : 1 - Capacité à participer à l'élaboration de la stratégie commerciale de l'entreprise, à la définition des objectifs, à la mise en place des moyens et au suivi
2 - Capacité à traduire la politique générale de l'entreprise en termes budgétaires et à analyser la gestion pour proposer des décisions d'amélioration
3 - Capacité à programmer la production en fonction des décisions stratégiques et de la politique commerciale, et à en assurer le suivi avec la mise en place des actions correctives
4 - Capacité à coordonner les moyens humains, matériels et financiers pour l'atteinte des objectifs stratégiques de l'entreprise

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Le titulaire du titre "Responsable en organisation industrielle et développement commercial" est appelé à prendre la responsabilité d'une fonction commerciale, production ou financière dans une PME ou la responsabilité d'un centre de profits.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Type d'emplois accessibles : - cadre technico-commercial

- responsable des ventes
- chef de produit
- cadre technique de la production

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 3 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 189 €
Familles professionnelles (FAP)	R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	9 109
Jugés difficiles à recruter	29 %
Emplois saisonniers	5 %
Familles professionnelles (FAP)	R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

10 membres dont 80% professionnels

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

idem

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 13/03/2009

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)

RNCP9051

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.jura.cci.fr>

<http://www.acfci.cci.fr>

Fiche officielle (France Compétences)

