

Santé spécialité visiteur médical

RNCP22815 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	331
Code(s) ROME	D1405
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Université d'Aix Marseille (AMU)

<http://www.univ-amu.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Ce professionnel assure les tâches suivantes sur un secteur géographique :

- L'information, la promotion et le conseil auprès des professionnels de santé
- Les relations avec les professionnels de santé (organisation et animation d'actions commerciales et de réunions, formation médicale continue, formation universitaire, congrès...)
- La gestion et le développement du secteur
- Le recueil, le traitement et la diffusion de l'information sur les produits et l'activité du laboratoire

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Le Diplômé maîtrise :

- Les connaissances scientifiques et médicales pour informer et répondre aux questions des professionnels de santé et pour apprécier leurs besoins
- La réglementation pharmaceutique et économique liée au médicament et à son évolution pour informer les professionnels de santé
- Les techniques de communication pour convaincre
- L'argumentaire relatif aux produits et aux services dans le cadre des directives d'entreprise
- Les outils informatisés de gestion du secteur et de traitement de l'information

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

le diplômé est un salarié employé par les Entreprises du Médicament (Laboratoires Pharmaceutiques) et les fabricants de dispositifs médicaux.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

le diplômé peut prétendre aux emplois suivants :

- visiteur médical (délégué médical),
- délégué pharmaceutique,
- technico-commercial de la santé
- conseiller en information médicale

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Élevée (4/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 3 à 4 sur 5.
Facteurs principaux	Intensité d'embauche, Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 556 €
Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	31 127
Jugés difficiles à recruter	41 %
Emplois saisonniers	2 %
Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux R4X91 — Technico-commerciaux

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, CANDIDATURE INDIVIDUELLE

personnes ayant contribué aux enseignements (2/3 d'enseignants / chercheurs et 1/3 professionnels)

COMPOSITION DU JURY — VAE

jury composé d'enseignants et de professionnels conformément aux textes

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/22815/>