

Administration et échanges internationaux

RNCP23745 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Sigle	MASTER — Master
Code(s) NSF	312, 310
Formacode(s)	34254, 32054
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit
Date d'échéance	01/01/2025

Certificateur(s)

MINISTERE DE L'ENSEIGNEMENT SUPERIEUR ET DE LA RECHERCHE · SIRET : 11004401300040

UNIVERSITE PARIS EST CRETEIL VAL DE MARNE · SIRET : 19941111700013

UNIVERSITE MONTPELLIER III PAUL VALERY · SIRET : 19341089100017

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Parcours-type:

- Management des PME et Mondialisation
- Commerce électronique
- Relations sociales, négociations et mondialisation
- Négociations internationales des projets commerciaux
- International Business

Les titulaires du diplôme exercent les activités liées aux fonctions de cadres et de chefs de projets dans l'ensemble des secteurs mentionnés ci-dessus .

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Management des PME et Mondialisation :

Identifier les opportunités et les moyens de création de valeur pour une PME dans un contexte international

Concevoir, piloter et évaluer des processus entrepreneuriaux à l'international

Gérer les risques géopolitiques, financiers et sociaux des opportunités de créations, reprise/transmissions et développement d'entreprises.

Analyser les avantages et les risques d'un transfert de ressources organisationnelles, technologiques et financières

Commerce électronique :

Maîtriser et déployer les solutions techniques pour effectuer de la vente en ligne (gestion et optimisation de sites de commerce électronique)

Exploiter les principes de la vente en ligne sur différents marchés, B2B, B2C

Sécuriser des sites, des données et des paiements

Intégrer les pratiques de e-business, e-banking, e-commerce, m-commerce et les réseaux sociaux dans la stratégie générale de l'entreprise

Relations sociales, négociations et mondialisation :

Développement des pratiques opérationnelles en management et en communication sociale, autour des problématiques de climat social, qualité du dialogue social, qualité de gestion des relations de travail individuelles et

collectives, gestion des IRP et de la négociation

Identification des règles de la représentativité et appréciation de leur impact sur les pratiques professionnelles dans le respect et en accord avec le cadre législatif nouveau et évolutif

Négociations internationales des projets commerciaux :

Maîtriser les mécanismes et les techniques de la négociation de haut niveau

Elaborer une stratégie de négociation efficace dans un environnement international

Mettre en place les différentes opérations du processus achat et élaborer des solutions clients complexes

Recruter, manager et suivre une équipe de ventes à l'international

International Business :

Gérer des process entrepreneuriaux complexes dans un contexte international

Comprendre les stratégies et les besoins de différents partenaires

Prospecter des marchés et commercialiser des produits sur les marchés domestiques et offshores

Mettre en œuvre et concevoir une politique de marketing international

Suivi et gestion d'un portefeuille de clients internationaux

Concevoir des enquêtes et des études et analyser leurs résultats

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Banque, finance, assurance, conseil, échanges internationaux, administration et commerce international, grande distribution, télécommunication, commerce, fonction publique, organisations internationales

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Cadres de PME PMI

Cadres de sociétés auxiliaires du commerce extérieur pour les PME PMI

Postes d'expansion économique

Chargés de développement des PME PMI

Consultants PME PMI

Commerce électronique :

Chef de projet webmarketing

Consultante SEO-SEM

Account Manager

Chef de Projet Marketing Digital

Responsable E-business

Social Media Analyst

Trafic Manager

Consultant en e-business

Community manager

Relations sociales, négociations et mondialisation :

Responsables des relations sociales, de communication

Responsables du personnel à l'international

Responsable du management des IRP

Responsable administratif dans une fonction support-gestion du personnel

égociateur international

Manager de projets à l'international

Acheteur à l'international

Administrateur des ventes à l'international

Ingénieur d'affaires à l'international

International business developers

International business facilitators

International business analysts

International projects manager

Gestion international des ressources humaines

Trade analyst

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

Personnes ayant contribué aux enseignements

(Loi n°84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)

COMPOSITION DU JURY — APPRENTISSAGE

Personnes ayant contribué aux enseignements (Loi n°84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)

COMPOSITION DU JURY — VAE

Cette formation est accessible via :

- la Validation des Acquis Professionnels (VAP) qui permet un accès dérogatoire à une formation (décret n°85-906 du 23 août 1985)

Examen du dossier constitué des cursus de formation, professionnel et personnel par une commission pédagogique.

- la Validation des Acquis de l'Expérience (VAE) permettant d'obtenir tout ou partie d'un diplôme (loi de modernisation sociale du 17 janvier 2002, décret n°2002-590 du 24 avril 2002)

Examen du dossier constitué des cursus de formation, professionnel et personnel et audition du candidat par un jury de validation.

Tous les diplômes proposés à l'université Paris-Est Créteil Val de Marne sont susceptibles de faire l'objet d'une VAP ou d'une VAE.

Financement en alternance (NPEC)

Niveau de prise en charge d'un contrat d'apprentissage par les OPCO, fixé par France compétences par branche professionnelle (CPNE).

Prise en charge usuelle	5 600 €
Selon la branche	5 065 € – 6 545 €
Prise en charge	Branches concernées
5 600 €	Valeur par défaut · 186 branches
6 545 €	CPNE chimie, CPNEF de l'audiovisuel, CPNEFP dans les établissements d'enseignement privés sous contrat, CPNEFP de l'habillement, mercerie, chaussure et jouet, CPNEFP de la branche professionnelle des Entreprises du courtage d'assurances et/ou réassurances
6 500 €	CNPE de la Plasturgie et des Composites, CPNE des industries de santé (CPNEIS), CPNE-FP de l'Esthétique, CPNEFP de la branche des industries et commerces de la récupération
5 396 €	CPNE de l'édition de livres, de l'édition phonographique et de l'édition de musique, CPNEFP ICGV entreprises de la viande, CPNEFP de la branche commerce de détail de l'habillement et articles textiles, CPNEFP de la branche des entreprises du bureau et du numérique (commerces et services)
5 710 €	CPNE industries alimentaires diverses, CPNEFP de la branche des industries de produits alimentaires élaborés

5 426 €	CPNE Travail Temporaire, CPNEF de la Branche des organismes de formation
5 276 €	CPNEFP Agences de voyages et tourisme, CPNEFP Commerce à distance
6 491 €	CPNE des Télécoms
5 580 €	CPNE de l'ingénierie, des services informatiques et du conseil
5 500 €	CPNEFP des commerces de gros
5 434 €	CPNEFP Import-Export
5 296 €	CPNEF de la Publicité
5 087 €	CPNEFP de l'industrie cimentière
5 065 €	CNPE des sociétés financières

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 01/01/2025

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)
RNCP40984

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/23745/>