

Domaine: Droit Economie Gestion, Mention: Commerce, Spécialité: Achat et commercialisation des produits industriels à l'international

RNCP24103 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	312
Code(s) ROME	M1101, D1406, N1303, D1402
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Ministère de l'Enseignement Supérieur

Université de Reims Champagne-Ardenne

<http://www.univ-reims.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le titulaire de ce diplôme peut exercer les activités suivantes :

- Achat à l'international : recherche de nouveaux fournisseurs, négociation et administration des achats
- Distribution : gestion des flux de produits logistiques et animation des réseaux négociation et vente à l'export
- Commercialisation : étude des marchés, définition du mix marketing international
- Prospection : recherche de nouveaux clients, de nouveaux marchés, analyse marketing.

former des collaborateurs d'entreprise dans le domaine des achats et de la commercialisation de produits industriels sur le marché international, ainsi que de la logistique internationale.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Les diplômés de la licence disposeront à l'issue de cette formation de connaissances théoriques et des savoirs faré pratiques exigés dans les milieux professionnels commerciaux et technico commerciaux, dont une culture du produit. mais développeront également une :

- Aptitude à la communication et au dialogue commercial (notamment en langue étrangère)
- Autonomie : être capable de prendre des initiatives hors de l'entreprise
- Capacité d'organisation et de méthode
- Capacité d'encadrement d'une équipe pour mener à bien un projet

Cette licence professionnelle favorise l'apprentissage et la pratique des techniques de communication, de culture du projet, du travail en équipe. Elle est également le lieu privilégié de fertilisation croisée des expériences antérieures.

Ces compétences s'appuient sur une double culture : culture commerciale et culture industrielle

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

- Métiers liés au commerce international (achat, vente, distribution) import export
- Métiers liés à la logistique internationale

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Acheteur,
- Acheteur industriel ou technicien acheteur,
- Assistant commercial export,
- Assistant marketing international,
- Chargé d'affaires export,
- Commercial export,
- Assistant/chef de projet export,
- Assistant/responsable logistique internationale
- Assistant/responsable de marché u de zone (évolution)

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 408 €
Familles professionnelles (FAP)	J0X33 — Magasiniers et préparateurs de commandes peu qualifiés · tension 2/5 (Faible) J0X34 — Magasiniers et préparateurs de commande qualifiés · tension 3/5 (Modérée) J1X80 — Responsable du magasinage et de la logistique (non cadres) · tension 5/5 (Très élevée) J6X92 — Cadres de la logistique · tension 2/5 (Faible) R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	72 291
Jugés difficiles à recruter	32 %
Emplois saisonniers	19 %

Familles professionnelles (FAP)

J0X33 — Magasiniers et préparateurs de commandes peu qualifiés
J0X34 — Magasiniers et préparateurs de commandes qualifiés
J1X80 — Responsable du magasinage et de la logistique (non cadres)
J6X92 — Cadres de la logistique
R1X68 — Employés des services commerciaux
R2X80 — Attachés commerciaux
R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats
R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats)
R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

Conditions d'inscription à la certification : Oui

La composition des jurys : Personnes contribuant aux enseignements dans les matières principales

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE

Conditions d'inscription à la certification : Oui

La composition des jurys : Enseignants, enseignant chercheurs, service Formation continue IUT

COMPOSITION DU JURY — APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

Conditions d'inscription à la certification : Non

COMPOSITION DU JURY — CANDIDATURE INDIVIDUELLE

Conditions d'inscription à la certification : Oui

La composition des jurys : Possible pour partie par VAP/VAE

COMPOSITION DU JURY — VAE

Conditions d'inscription à la certification : Oui

La composition des jurys : Enseignant chercheurs et professionnels

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

www.iut-rcc.fr

<http://www.univ-reims.fr>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/24103/>