

Domaine: Sciences Technologies Santé, Mention: Commerce, Spécialité: Commercialisation à l'international des produits agro-alimentaire. Option: Commercialisation internationale des vins et spiritueux. Option: Commercialisation des bois et dérivés

RNCP24130 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	221w
Code(s) ROME	D1401, D1402, D1406, M1102, D1407
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Ministère de l'Enseignement Supérieur

MINISTERE DE L'EDUCATION NATIONALE

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Ces professionnels assurent de nombreuses missions liées à la commercialisation et à l'export dans le domaine administratif, suivi des clients, prospection de nouveaux marchés et/ou de nouveaux clients, participation à la politique marketing et stratégie export de l'entreprise.

Ils réalisent des études de marchés, gère sa clientèle et prospecte de nouveaux clients.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

- Connaissances techniques et économiques du secteur professionnel concerné
- Maîtrise de la négociation et du marketing
- Connaissance du marketing export des produits
- Animation d'équipe et management
- Communication
- Gestion de projet

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Dans les secteurs des vins, des spiritueux, des bois et de leurs dérivés.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Assistant export/Responsable administratif
- Commercial export
- Responsable de zone export
- Responsable des achats

- Responsable de développement d'un secteur géographique et/ou d'un produit

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Non-attractivité salariale
Salaire médian (mensuel)	2 362 €
Familles professionnelles (FAP)	L0X60 — Secrétaires bureautiques et assimilés · tension 2/5 (Faible) L3X80 — Secrétaires de direction · tension 5/5 (Très élevée) R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	70 377
Jugés difficiles à recruter	34 %
Emplois saisonniers	5 %
Familles professionnelles (FAP)	L0X60 — Secrétaires bureautiques et assimilés L3X80 — Secrétaires de direction R2X80 — Attachés commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique R4X91 — Technico-commerciaux

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, VAE

Conditions d'inscription à la certification : Oui

COMPOSITION DU JURY — CANDIDATURE INDIVIDUELLE

Conditions d'inscription à la certification : Non

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://licence-pro-agroressources.com>

<http://www.univ-reims.fr>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/24130/>