

Droit Economie Gestion Mention Management Logistique et Stratégie spécialité Distribution et Achats

RNCP24778 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Sigle	MASTER — Master
Code(s) NSF	312, 310
Code(s) ROME	M1101, M1102, M1707, M1703, N1301
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit
Date d'échéance	31/10/2019

Certificateur(s)

Aix-Marseille Université
<http://www.univ-amu.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Ce professionnel :

- Définit la politique achat de l'entreprise en fonction des objectifs stratégiques de l'entreprise.
- Manage un service achat.
- Met en œuvre une stratégie achats (publics, privés, durables) et formule des propositions d'amélioration
- Pilote la relation avec les différentes parties prenantes (clients, fournisseurs...).
- Met en place des outils de mesure et d'optimisation de la performance achat.
- Recherche et sélectionne les fournisseurs et partenaires.
- Négocie avec les fournisseurs et partenaires.
- Occupe des responsabilités managériales et d'encadrement d'équipes..
- Est force de proposition.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Ce diplômé :

- maîtrise les outils de management des achats dans un contexte de distribution tout en intégrant les contraintes spécifiques propres aux fonctions situées aux interfaces (marketing, logistique).
- sait anticiper les innovations technologiques et managériales pour développer des outils de gestion de la relation fournisseur-distributeur améliorant la performance.
- sait travailler à la fois en autonomie et en équipe
- maîtrise le fonctionnement et identifie les problématiques de toute fonction d'interface.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Les débouchés concernent tous les métiers liés aux fonctions de distribution et achats dans tous les secteurs d'activités, par exemple :

- Industrie, tous secteurs (transport, prestation logistique, grande distribution, santé, tourisme, agroalimentaire,

aéronautique, ...),

- Distribution de gros et de détail,
- Collectivités locales, territoriales et établissements publics (administrations en interaction avec les achats),
- Les grossistes en RHF (restauration hors foyer)...

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Ce professionnel peut prétendre à des métiers à orientation commerciale et des métiers à orientation achat. Pour les métiers à orientation commerciale, les diplômés intègrent des services chargés des relations avec les clients, prioritairement en B to B (comptes clés des industriels, force de vente régionale, gestionnaires de portefeuille clientèle, etc...). Pour les métiers à orientation achat, les diplômés intègrent des services chargés des négociations d'affaires avec les fournisseurs de biens et services (acheteurs sourcing, négociateurs de contrats d'achat, approvisionneurs, acheteurs de prestations logistiques, acheteurs international, etc...).

Ce professionnel peut prétendre aux emplois suivants :

- Acheteur
- Acheteur industriel
- Responsable Achats
- Directeur Achats
- Sourcing Manager
- Category manager
- Trade marketeur
- Chef de produit MDD
- Responsable réseaux de distribution
- Supply Chain Manager
- Chef de projet

Les débouchés recoupent tous les métiers liés à la distribution et aux achats et tous les secteurs d'activité : grande distribution, industriels des produits de grande consommation, BTP, cosmétique, automobile, agroalimentaire, équipement industrie et agricole, grossistes en RHF (restauration hors foyer), collectivités territoriales...

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 442 €
Familles professionnelles (FAP)	J0X33 — Magasiniers et préparateurs de commandes peu qualifiés · tension 2/5 (Faible) J0X34 — Magasiniers et préparateurs de commande qualifiés · tension 3/5 (Modérée) J1X80 — Responsable du magasinage et de la logistique (non cadres) · tension 5/5 (Très élevée) J6X92 — Cadres de la logistique · tension 2/5 (Faible) R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	50 424

Jugés difficiles à recruter	29 %
Emplois saisonniers	26 %
Familles professionnelles (FAP)	J0X33 — Magasiniers et préparateurs de commandes peu qualifiés J0X34 — Magasiniers et préparateurs de commande qualifiés J1X80 — Responsable du magasinage et de la logistique (non cadres) J6X92 — Cadres de la logistique R1X68 — Employés des services commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, CANDIDATURE INDIVIDUELLE

100 % d'enseignants chercheurs

COMPOSITION DU JURY — VAE

jury composé d'enseignants et de professionnels conformément aux textes

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement	31/10/2019
-------------------------------------	------------

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/24778/>