

Domaine:Droit,Économie,Gestion Mention:gestion des achats et des approvisionnements

RNCP25033 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	312
Code(s) ROME	M1101, M1102
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Université de Montpellier

<http://www.umontpellier.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Parcours:gestion des achats dans le secteur public.

L'objectif de cette licence professionnelle est de préparer de futurs professionnels à intégrer des services achat d'institutions publiques ou semi-publiques (Université, CHU, Gendarmerie, SNCF, Mairies, départements, régions.....). Ce diplôme peut aussi permettre une intégration dans des entreprises du secteur privé. construction et mis en oeuvre d'une stratégie d'achat dans ce type de structure

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Sous la responsabilité du chef de service achat, le professionnel issu de ce diplôme doit être capable de :

- Mener une analyse du besoin en interne par des entretiens de face à face ou des entretiens de groupe
- Assurer du sourcing et d'une veille technologique pour appréhender l'analyse du besoin et la stratégie d'achat grâce aux outils informatique dans le respect des règles déontologiques et juridiques
- Construire une stratégie d'achat sur la base d'un besoin qualifié
- De traduire la stratégie d'achat dans le cahier des charges en tenant compte des aspects juridiques, techniques, logistiques et budgétaires de l'achat
- Rédiger l'appel d'offre en cohérence avec le besoin et la stratégie d'achat
- Accompagner les opérationnels lors des négociations avec les fournisseurs voir négocier seul
- Rendre compte par écrit de la finalisation de ces négociations
- Construire les éléments financiers liés à la mise au point du marché
- Définir et optimiser une stratégie d'achat et sa négociation
- Présenter aux fournisseurs à l'écrit et/ou à l'oral les contraintes afférentes aux procédures du marché
- Se situer dans le cadre organisationnel
- Situer sa mission à l'interface des différents acteurs: fournisseurs, clients internes, service juridique, financier, techniques, hiérarchie.
- S'exprimer à l'oral et à l'écrit en français
- Rédiger et lire des documents en anglais
- Négocier en anglais
- Assurer la gestion des commandes de la facturation à la réception puis à l'application des pénalités si difficultés
- Dresser un suivi qualité des fournisseurs pour reconduction potentielle du marché

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Tous les secteurs industriels dans lesquels les PMI sont présentes

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Acheteur
- Acheteur-approvisionneur
- Approvisionneur
- Responsable des achats
- Responsable de marchés publics
- Gestionnaire des marchés publics

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 187 €
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	9 106
Jugés difficiles à recruter	31 %
Emplois saisonniers	3 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, CANDIDATURE INDIVIDUELLE

Personnes ayant contribué aux enseignements (Loi n°84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur).

COMPOSITION DU JURY — VAE

Possibilité d'intégrer des VAE après au moins un an de fonctionnement du diplôme

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.iutmontp.univ-montp2.fr>

<http://www.umontpellier.fr/>

<http://www.tc-iut.univ-montp2.fr>

Iut de Montpellier-Sète

Département Techniques de Commercialisation de l'IUT de Montpellier

Université de Montpellier

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/25033/>