

Diplôme du programme supérieur de gestion et commerce de KEDGE BS

RNCP25917 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	DIPLOVIS — Diplôme visé
Code(s) NSF	313, 310m
Formacode(s)	32054
Code(s) ROME	D1402, M1205, D1509, D1406, M1101
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit
Date d'échéance	31/08/2022

Certificateur(s)

GRUPE KEDGE BUSINESS SCHOOL · SIRET : 51400512300062

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le diplômé du programme contribue au développement de l'entreprise dans les activités suivantes :

- Il contribue à la définition des stratégies marketing et commerciale de l'entreprise
- Il contribue à la définition de la stratégie financière de l'entreprise
- Il organise, gère et contrôle la mise en œuvre des stratégies marketing et commerciale
- Il organise, gère et contrôle la mise en œuvre de la stratégie financière
- Il assure des fonctions commerciales
- Il prend en charge le management de son service

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Compétences d'analyse économique

- Mener une analyse d'environnement économique et juridique de l'entreprise
- Etablir un diagnostic concernant le potentiel humain, commercial et financier de l'entreprise

Compétences d'élaboration de stratégies marketing et commerciales

- Organiser une veille sur un marché déterminé
- Savoir détecter les opportunités commerciales sur un marché déterminé
- Définir des objectifs commerciaux et proposer la mise en place d'une organisation et de moyens soutenant une stratégie

- Formuler des propositions destinés à la hiérarchie en matière de choix stratégiques

- Mener une analyse visant à optimiser les résultats de la stratégie marketing d'une entreprise

Compétences d'élaboration de stratégie financière

- Réaliser un diagnostic financier de l'entreprise
- Réaliser une prévision d'activité
- Formuler des objectifs visant la mise en place d'une organisation et de moyens soutenant une stratégie
- Elaborer des propositions destinés à la hiérarchie en matière de choix stratégiques

- Proposer des optimisations en matière de résultats de la stratégie financière
- Monter un projet d'investissement et réaliser un business plan

Compétences de mise en oeuvre d'une stratégie marketing et commerciale

- Élaborer une grille tarifaire
- Appréhender l'animation d'un secteur commercial et marketing
- Savoir participer à l'adaptation et à la communication d'un produit sur différents marchés
- Proposer une mise en place d'un réseau de distribution, national et international
- Organiser, coordonner et évaluer les performances des commerciaux

Compétences de mise en oeuvre d'une stratégie financière

- Contribuer à l'établissement des comptes de l'entreprise
- Savoir suivre les relations avec le secteur bancaire
- Établir et gérer une budget
- Contribuer à la gestion de la chaîne logistique au sein de l'entreprise
- Participer à la mise en place d'une démarche qualité
- Organiser un suivi de la gestion pour piloter l'entreprise

Compétences commerciales

- Identifier son marché et le caractériser
- Concevoir une action de prospection
- Organiser la mise en oeuvre des actions de prospection
- Réaliser la prospection
- Préparer une visite
- Mener un entretien de vente
- Négocier et conclure une vente
- Réaliser un devis
- Appréhender la notion de fidélisation de la clientèle
- Évaluer sa réussite commerciale
- Savoir exploiter une visite
- Batir un suivi commercial et administratif de son secteur

Compétences managériales

- Savoir constituer une équipe
- Savoir animer une équipe de collaborateurs
- Optimiser la circulation de l'information

Compétences linguistiques et internationales

- Utiliser la langue anglaise dans un contexte de négociation commerciale
- Rédiger des documents en anglais
- Utiliser une langue étrangère (autre que l'anglais) dans un contexte professionnel

Compétences informatiques

- Utiliser les logiciels bureautiques et internet, appréhender l'environnement digital actuel
- Utiliser un logiciel ou progiciel de gestion d'entreprise

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

COMMERCE-VENTE- MARKETING ; ADMINISTRATION-GESTION ; ACHAT-LOGISTIQUE-DISTRIBUTION ;
BANQUE -ASSURANCES ; INTERNATIONAL

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Responsable comptable junior
- Assistant de gestion
- Contrôleur de gestion
- Consultant en RH
- Manager de rayon
- Acheteur junior
- Chargé d'exploitation logistique

- Attaché commercial
- Conseiller financier
- Conseiller en assurances
- Assistant Marketing
- Assistant export
- Commercial export

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ
A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 1 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 723 €
Familles professionnelles (FAP)	L2X61 — Agents administratifs · tension 1/5 (Très faible) L4X81 — Techniciens et agents de maîtrise des services financiers ou comptables · tension 5/5 (Très élevée) L5X90 — Cadres administratifs, comptables et financiers (hors juristes) · tension 3/5 (Modérée) R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible) R4X92 — Cadres du management des magasins · tension 1/5 (Très faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	72 035
Jugés difficiles à recruter	31 %
Emplois saisonniers	7 %
Familles professionnelles (FAP)	L2X61 — Agents administratifs L4X81 — Techniciens et agents de maîtrise des services financiers ou comptables L5X90 — Cadres administratifs, comptables et financiers (hors juristes) R1X68 — Employés des services commerciaux R2X80 — Attachés commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique R4X92 — Cadres du management des magasins

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS
Formation initiale, Apprentissage, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, APPRENTISSAGE

- du Président du jury(enseignant-chercheur) nommé par le Recteur d'Académie
- du Recteur d'Académie, Chancelier des Universités ou de son représentant, qui assure le rôle de secrétaire duJury,
- du Directeur du Programme;
- d'au moins un représentant du corps professoral permanent de KEDGE BS;
- du Responsable des Concours;

En cas d'impossibilité de siéger pour le Président, le Recteur d'Académie désigne le Vice-Président susceptible de le remplacer.

COMPOSITION DU JURY — VAE

Jury de VAE

- Directeur Général de KEDGE BS, ou de son représentant,
- 4 professeurs permanents choisis en fonction de la nature de la validation demandée par le candidat + 1 professionnel.

Jury d'attribution de diplôme

- du Président du jury(enseignant-chercheur) nommé par le Recteur d'Académie
- du Recteur d'Académie, Chancelier des Universités ou de son représentant, qui assure le rôle de secrétaire duJury,
- du Directeur du Programme;
- d'au moins un représentant du corps professoral permanent de KEDGE BS;
- du Responsable des Concours;

En cas d'impossibilité de siéger pour le Président, le Recteur d'Académie désigne le Vice-Président susceptible de le remplacer.

Financement en alternance (NPEC)

Niveau de prise en charge d'un contrat d'apprentissage par les OPCO, fixé par France compétences par branche professionnelle (CPNE).

Prise en charge usuelle	9 341 €
Selon la branche	6 000 € – 9 770 €
Prise en charge	Branches concernées
9 341 €	Valeur par défaut · 181 branches
9 770 €	CPNE Boulangerie-pâtisserie industrielles, CPNE du négoce et de l'industrie des produits du sol, engrais et produits connexes, CPNE industries alimentaires diverses, CPNEFP Import-Export, CPNEFP Mutualité
9 348 €	CPNE Travail Temporaire, CPNEF de la Branche des organismes de formation, CPNEFP dans les établissements d'enseignement privés sous contrat
9 000 €	CPNE de l'ingénierie, des services informatiques et du conseil, CPNE des industries de santé (CPNEIS)
7 604 €	CPNEFP des commerces et services de l'audiovisuel, de l'électronique et de l'équipement ménager, CPNEFP du Négoce de l'ameublement
6 500 €	CPNE Branche Caisse d'Epargne, CPNE de la branche Banque Populaire
6 000 €	CNPE de la Plasturgie et des Composites, CPNEFP de la métallurgie
9 690 €	CPNEFP Sports Loisirs
9 500 €	CPNEFP des commerces de gros
9 400 €	CPNEFP de la Branche des Caisses régionales de Crédit Agricole et autres organismes
9 241 €	CPNEF de la Publicité

8 500 €	CPNE de l'immobilier
8 000 €	CPNE chimie
7 980 €	CPNE des agents généraux d'assurance
7 702 €	CPNEFP Commerce à distance
7 076 €	CPNEFP de la branche commerce de détail de l'habillement et articles textiles
7 000 €	CPNEFP de l'enseignement privé indépendant
6 800 €	CPNE Banque

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 31/08/2022

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)
RNCP36420

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/25917/>