

Diplôme en management international de l'ESCEM

RNCP26672 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	DIPLOVIS — Diplôme visé
Code(s) NSF	312, 310
Code(s) ROME	D1402, D1406, M1703
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit
Date d'échéance	31/08/2019

Certificateur(s)

Ecole Supérieure de Commerce et de Management de Tours (ESCEM)

<http://www.escem.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Liste des activités visées par le diplôme, le titre ou le certificat :

Le titulaire du diplôme en Management international de l'ESCEM est capable, dans un environnement multiculturel, de manager une unité opérationnelle ou fonctionnelle, un service, une équipe, un projet transverse dans le domaine du marketing, du commerce, de la gestion, des relations humaines ou de la finance.

Il participe à la définition des objectifs concourant à la performance d'une organisation et est capable de manager une ou plusieurs de ses unités.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Il dispose des compétences suivantes :

- Comprendre l'environnement économique de l'organisation, l'analyser et participer à la définition de choix stratégiques pour le développement de l'entreprise,
- Identifier et analyser les éléments permettant le diagnostic interne et externe de l'unité, du service et/ou de l'entreprise,
- Faire des choix stratégiques participant au développement de l'entreprise, et rendre compte à une hiérarchie,
- Intégrer les principes de l'éthique et de la responsabilité sociale dans sa compréhension de l'entreprise et savoir les appliquer,
- Mettre en oeuvre une démarche commerciale, de la définition des objectifs au suivi de leur réalisation,
- Maîtriser les techniques de négociation et de contractualisation commerciales
- Mettre en oeuvre les outils de gestion nécessaires au lancement d'une activité, au suivi de son développement, à l'analyse de la performance commerciale et financière
- Etre capable de comprendre la stratégie financière de l'entreprise, et savoir la décliner à son niveau de responsabilité par la maîtrise des techniques de gestion
- Manager, encadrer, organiser le travail d'une équipe, mettre en oeuvre les qualités relationnelles nécessaires à un management éthique
- Communiquer dans un environnement international

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Les titulaires du diplôme en Management international de l'ESCEM exercent leur fonction au sein de PME/PMI ou de grands groupes en France et à l'International.

Ils exercent principalement dans le secteur du commerce et de la distribution, des institutions financières (banque/assurance), de la communication et de la publicité, des industries manufacturières et l'informatique

Le résultats des enquêtes d'insertion sont disponibles sur <http://www.escem.fr>

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Les fonctions occupées sont des fonctions de middle management : Ingénieur commercial, Chargé d'affaires export, Chargé de communication, Community Manager, Analyste financier, Assistant contrôleur de gestion, Assistant marketing...

Puis ils évoluent vers des fonctions de management général : Directeur/Responsable commercial/vente, Directeur/Responsable marketing/communication, Responsable approvisionnement, Gérant, directeur de société

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 4 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 887 €
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	33 329
Jugés difficiles à recruter	36 %
Emplois saisonniers	4 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux R2X80 — Attachés commerciaux R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

Conformément à l'arrêté du 8 mars 2001

Le jury est composé d'un président et d'un vice-président (enseignants-chercheurs) nommés par le recteur de l'académie d'Orléans-Tours ou son représentant, du responsable du programme, des professeurs permanents enseignant dans le programme et du directeur de l'ESCEM.

COMPOSITION DU JURY — CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

Conformément à l'arrêté du 8 mars 2001

Le jury est composé d'un président et d'un vice-président (enseignants-chercheurs) nommés par le recteur de l'académie d'Orléans-Tours ou son représentant, du responsable du programme, des professeurs permanents enseignant dans le programme et du directeur de l'ESCEM.

COMPOSITION DU JURY — VAE

Le Jury de recevabilité est composé :

- du responsable du programme
- d'un enseignant ou cadre de l'ESCEM

Le Jury de validation est composé

- des enseignants permanents de l'ESCEM participant au programme
- du Directeur du programme ou de son représentant
- d'un diplômé

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 31/08/2019

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)
RNCP35105

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/26672/>