

Manager des affaires financières économiques et commerciales

RNCP26829 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Code(s) NSF	313, 310m
Code(s) ROME	M1302, M1707, M1705, C1207
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	07/09/2019

Certificateur(s)

ASS ECOLE SUPERIEURE DE COMMERCE COMPIEGE · SIRET : 34347943200027

Ecole supérieure de commerce Compiègne (ESCC)

<http://www.esc-compiegne.com>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le Manager des affaires financières, économiques et commerciales exerce des fonctions de management général ou de management opérationnel dans l'entreprise.

Ses activités sont:

- Elaboration de la stratégie de l'entreprise
- Définition de la politique marketing et commerciale
- Organisation et coordination des grandes fonctions de l'entreprise
- Décision sur les moyens nécessaires (ressources humaines et matérielles) à mettre en œuvre pour atteindre les objectifs
- Pilotage de la performance financière de l'entreprise ou de l'entité
- Identification et évaluation des risques financiers et apporte les mesures correctives
- Impulser la politique sociale de l'entreprise en développant un véritable « leadership »

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Il est capable de :

- Réaliser l'analyse stratégique du secteur d'activité
- Analyser le contexte politique, économique, social, technologique, environnemental et légal
- Identifier les points clés du diagnostic, qu'il utilise pour décider des orientations stratégiques majeures
- Développer une vision transversale de son entreprise et décider du business modèle
- Détecter les opportunités de croissance, de développement et élaborer la stratégie commerciale de l'entreprise en conséquence
- Construire le « Business plan » par activité (produit-service) permettant la mise en œuvre du projet de développement
- Décider de la politique Achat /Marketing /Commerciale /Communication-Web pour accompagner le développement de l'entreprise et sa performance commerciale
- Etablir les prévisions d'activités en termes d'objectifs, de budgets, d'organisation et de moyens
- Définir et communiquer des objectifs en expliquant le rôle de chaque collaborateur
- Organiser et déléguer la gestion de l'entreprise en s'appuyant sur ses équipes

- Elaborer et adapter des outils de pilotage (stratégiques, financiers, managériaux et organisationnels) afin d'analyser la performance
- Contrôler et mesurer les résultats des collaborateurs en fédérant autour d'un projet
- Définir les compétences clés à développer au sein de la société, en appliquant les fondamentaux du droit du travail.
- Appliquer le droit des sociétés, des contrats, du travail et de la propriété intellectuelle
- Superviser la politique RH et les obligations légales
- Suivre et analyser les éléments clés du reporting financier

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Le Manager des affaires financières, économiques et commerciales travaille indifféremment dans les secteurs d'activité de l'industrie (production ou transformation) ou des services.

La taille des entreprises gérées peut être variable, allant de la PME à la grande entreprise organisée en centres de profits, en business unit, en filiales

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Dirigeant de PME/PMI
- Directeur de centre de profit, de filiale, de division, de Business Unit
- Responsable/Directeur développement
- Responsable/Directeur marketing
- Responsable/Directeur commercial
- Responsable/Directeur achats

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 3 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 198 €
Familles professionnelles (FAP)	QEX01 — Managers en banque assurance · tension 2/5 (Faible) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	9 634
Jugés difficiles à recruter	29 %
Emplois saisonniers	5 %
Familles professionnelles (FAP)	L6X00 — Dirigeants de petites et moyennes entreprises de moins de 50 salariés QEX01 — Managers en banque assurance R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

Le jury délivrant la certification est composé des représentants ci-dessous, chacun ayant une voix délibératrice

- Le directeur de l'école
- les enseignants
- un représentant des professions employeurs
- un représentant des professions salariés

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, VAE

Idem

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 07/09/2019

Liens avec d'autres certifications

ANCIENNES VERSIONS

RNCP11513

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.esc-compiegne.com>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/26829/>