

Etudes Européennes et Internationales

RNCP29175 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Sigle	MASTER — Master
Code(s) NSF	320v, 310p, 120g
Formacode(s)	14256, 13024, 13036
Code(s) ROME	K1401, K1404, D1402, K1802, L1303
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit
Date d'échéance	31/10/2019

Certificateur(s)

Université Paris 8 - Vincennes-Saint-Denis

<http://www.univ-paris8.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Cette mention comprend 4 parcours-type :

- Union européenne et mondialisation
- Politiques et gestion de la culture en Europe
- Villes, métropoles et dynamiques sociales en Europe
- Commerce international et marketing export
- Politiques locales, nationales, européennes et internationales
- Politiques de financement
- Commerce, Marketing
- Coopération
- Négociation
- Management d'équipe
- Conduite de projet
- Droit
- Langues
- Communication

COMPÉTENCES ATTESTÉES

A l'issue de leur certification, les diplômés sont en mesure de :

- Comprendre le fonctionnement des institutions locales, nationales, européennes et internationales (dispositifs, programmes, interlocuteurs, mode de financement)
- Maîtriser les grands enjeux des relations internationales (Europe-Monde)
- Respecter les accords d'échanges et la réglementation internationale et européenne en matière de commerce, de montage de projets urbains et culturels
- Maîtriser deux langues étrangères européennes (anglais, allemand, espagnol, italien, portugais ou russe) : vocabulaire usuel et spécifique des domaines culturels, commerciaux, institutionnels et de celui de l'administration
- Elaborer un projet européen / international (conception, étude, évaluation budgétaire)

- Concevoir un plan d'action du projet en intégrant les logiques de partenariat (définition, modes de coopération, budgets et financements publics et privés, plan de communication, développement)
- Evaluer et choisir un partenariat à l'étranger en fonction d'éléments spécifiques au contexte professionnel
- Négocier des accords, des contrats, des projets artistiques et culturels en langue étrangère
- Assurer la gestion de son périmètre d'action (organisme culturel, zone d'export, direction, PME, etc...)
- Elaborer une stratégie commerciale internationale
- Calculer et interpréter des ratios de structure, de rentabilité et de solvabilité

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

- Structures concernées par l'Europe, ses programmes et ses politiques
- Fonction publique internationale, européenne, d'Etat et territoriale
- Entreprises, cabinets de consultants, Associations, ONG

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Chargé de mission affaires et projets européens / aux relations internationale / programmes européens / en recherche et développement / en défense
- Chef et/ou coordinateur de projet
- Assistant parlementaire
- Cadre d'ONG
- Consultant
- Expert juridique
- Chargé de la documentation et de l'information
- Concours du Ministère des Affaires Etrangères et du Ministère de la défense
- Chef de projet culturel international (programmateur, producteur, diffuseur)
- Responsable administratif d'un organisme culturel (association, ONG, établissement public, association européenne, société de gestion,...)
- Agent ou manager d'artistes
- Responsable des relations avec le public
- Responsable de communication pour des entreprises culturelles
- Responsable export de PME
- Cadre de direction internationale
- Chef de zone export (Amérique ou PECO)
- Responsable de succursales ou de filiales étrangères (surtout en Amérique anglo-saxonne, Amérique latine ou en Europe centrale ou orientale)
- Cadre des auxiliaires du commerce international (distributeurs, bureaux d'achat, transporteurs, transitaires, banques, sociétés d'assurance-crédit, sociétés de transport, sociétés de négoc, société d'études de marché ou de conseil en stratégie internationale)

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 1 à 4 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 981 €

Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible) U1X80 — Professionnels des spectacles · tension 1/5 (Très faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	57 026
Jugés difficiles à recruter	23 %
Emplois saisonniers	17 %
Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique U1X80 — Professionnels des spectacles

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, CANDIDATURE INDIVIDUELLE, VAE

Le responsable du diplôme, un professionnel et un universitaire

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 31/10/2019

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

Villes, Métropoles et dynamiques sociales en Europe

Union Européenne et Mondialisation

Commerce International et Marketing Export

Politiques et Gestion de la culture

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/29175/>