

Manager du développement commercial

RNCP29409 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Code(s) NSF	312t
Code(s) ROME	M1707
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	17/03/2021

Certificateur(s)

WELLER INTERNATIONAL · SIRET : 33944843300013

Weller International

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le Manager du Développement Commercial est chargé de : Concevoir la stratégie commerciale de l'entreprise

Elaborer le plan commercial

Manager les équipes commerciales

Gérer et contrôler l'ensemble des moyens commerciaux

Conduire les négociations commerciales importantes

Participer au plan marketing et au dispositif de veille économique de l'entreprise

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Le titulaire de la certification est capable : d'analyser des informations internes et externes afin de concevoir et de proposer des stratégies commerciales ;

d'élaborer des politiques commerciales et de définir les moyens commerciaux

de définir des objectifs de vente, mobiliser les équipes commerciales et évaluer les performances réalisées

d'analyser les coûts et les moyens engagés avec des partenaires intérieurs et extérieurs

de définir les clients « clés » et négocier les offres importantes

de transmettre des informations internes et externes, de contribuer à les faire prendre en compte positivement et de constituer un réseau fiable d'informations utiles.

Blocs de compétences

RNCP29409BC01 — Concevoir la stratégie commerciale de l'entreprise

LISTE DE COMPÉTENCES

Descriptif :

Analyser les informations recueillies

Proposer différentes stratégies commerciales

Recueillir l'avis de la direction

Définir la stratégie de l'entreprise

Modalités d'évaluation et de certification :

Etude de cas et présentation orale

Attestation de compétences visée par Weller

RNCP29409BC02 — Elaborer le plan commercial

LISTE DE COMPÉTENCES

Descriptif :

Définir les différentes politiques commerciales

Déterminer la nature et les moyens des actions à réaliser

Présenter

un budget

Modalités d'évaluation et de certification :

Rédaction d'un rapport

Attestation de compétences visée par Weller

RNCP29409BC03 — Manager les équipes commerciales

LISTE DE COMPÉTENCES

Descriptif :

Définir les objectifs de vente,

Dynamiser le potentiel des collaborateurs commerciaux

Animer des réunions d'analyse des résultats

Modalités d'évaluation et de certification :

Mise en situation professionnelle : animation d'un séminaire,

Rédaction d'un rapport de stage.

Attestation de compétences visée par Weller

RNCP29409BC04 — Conduire les négociations importantes

LISTE DE COMPÉTENCES

Descriptif :

Déterminer les clients

Préparer une proposition commerciale

Mener la négociation commerciale.

Modalités d'évaluation et de certification :

Mise en situation : séminaires de négociation commerciale,

Rédaction d'un rapport de stage.

Attestation de compétences visée par Weller

RNCP29409BC05 — Gérer et contrôler les moyens commerciaux

LISTE DE COMPÉTENCES

Descriptif :

Analyser les résultats obtenus.

Animer des réunions de suivi ;

Modalités d'évaluation et de certification :

Rédaction d'un rapport (étude de cas, retour de stage en entreprise) - Présentation orale.

Attestation de compétences visée par Weller

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Entreprises de biens et services de toutes tailles et de tous les secteurs d'activités en France ou à l'Etranger

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Ingénieur Commercial Responsable Grands Comptes

Directeur des Ventes

Directeur Export

Directeur Marketing France ou International

Directeur Commercial

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 3 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 189 €
Familles professionnelles (FAP)	R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	9 109
Jugés difficiles à recruter	29 %
Emplois saisonniers	5 %
Familles professionnelles (FAP)	R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION
A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, VAE
Cette information a été supprimée en application de l'article 17.1 du Règlement général sur la protection des données (RGPD)

Financement en alternance (NPEC)

Niveau de prise en charge d'un contrat d'apprentissage par les OPCO, fixé par France compétences par branche professionnelle (CPNE).

Prise en charge usuelle	7 920 €
Selon la branche	4 471 € – 8 370 €
Prise en charge	Branches concernées
7 920 €	Valeur par défaut · 192 branches
8 370 €	CPNE de l'édition de livres, de l'édition phonographique et de l'édition de musique, CPNE des Métiers de la Transformation des Grains, CPNE des Télécoms, CPNE industries alimentaires diverses, CPNEFP Mutualité
6 750 €	CPNE des industries de santé (CPNEIS), CPNEFP de l'enseignement privé indépendant
8 100 €	CPNEFP de la Branche des Caisses régionales de Crédit Agricole et autres organismes
7 954 €	CPNEFP Sports Loisirs
7 830 €	CPNE FP Branche des magasins du Bricolage

7 801 €	CPNEFP du Négoce de l'ameublement
7 725 €	CPNEFP Commerce à distance
7 650 €	CPNE Branche Caoutchouc
7 483 €	CPNEFP dans les établissements d'enseignement privés sous contrat
7 416 €	CPNEFP Import-Export
7 306 €	CPNEFP de la branche commerce de détail de l'habillement et articles textiles
6 696 €	CPNE de l'ingénierie, des services informatiques et du conseil
6 300 €	CPNEFP de la métallurgie
4 471 €	CPNEFP des commerces de gros

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 17/03/2021

Liens avec d'autres certifications

ANCIENNES VERSIONS
RNCP25515

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/29409/>

Demande CPF — formations engagées

Dossiers CPF engagés	17
Montant total engagé	28 454 €
Coût moyen par dossier	1 674 €
Durée moyenne	70 h
Période	04/2020 – 06/2021
France compétences	93 %
France Travail	7 %
Reste à charge titulaire	0 %

Formations engagées via le CPF — Caisse des Dépôts (open data), tous organismes confondus.