

Délégué pharmaceutique

RNCP30703 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 5
Code(s) NSF	312t
Code(s) ROME	D1405, D1402
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	24/05/2021

Certificateur(s)

COFAP-CONSEIL FORMATION ASSISTANCE PROFE · SIRET : 38412103400043

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le délégué pharmaceutique commercialise 3 types de produits obéissants tous à des règles et codes spécifiques :

- 1 – Les médicaments avec autorisation de Mise sur le Marché délivrée par l'Agence Nationale de Sécurité des Médicaments et produits de santé.
- 2 – Les médicaments en accès direct sans autorisation de Mise
- 3 – Les produits de parapharmacie

Les missions du délégué pharmaceutique sont les suivantes : « Promouvoir et vendre des produits d'auto médication ou de prescription auprès des pharmacies en fonction des lignes directrices définies par la direction des ventes de son entreprise et dans le cadre de la réglementation pharmaceutique »

Il est amené à :

- vendre et négocier des produits et/ou prestations en face à face
- Prospector, gérer et animer un secteur de vente géographique et/ou un marché spécifique
- Utiliser les spécificités de l'industrie pharmaceutique

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Le (la) titulaire est capable de :

- Mettre en oeuvre les techniques d'entretien de vente et de négociation,
- Développer un argumentaire relatif au produit
- Utiliser les connaissances scientifiques pour expliquer les caractéristiques des classes thérapeutiques
- Intégrer la réglementation pharmaceutique dans les situations de vente conseil auprès du pharmacien
- Conseiller l'équipe officinale sur la vente et la promotion des produits pharmaceutiques
- Gérer et développer un portefeuille clients
- Utiliser les outils de gestion et de transmission de l'information
- Intégrer dans son activité quotidienne la culture et les principes de fonctionnement de l'entreprise.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

L'industrie pharmaceutique

Les entreprises de fabrication et/ou de vente de :

- dispositifs médicaux

- produits de parapharmacie (dermocosmétiques/diététique)
- services apportés aux pharmacies d'officines

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Délégué pharmaceutique

Attaché commercial secteur santé

Technico-commercial santé

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

Il faut être titulaire d'un permis de conduire

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 4 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 080 €
Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	37 453
Jugés difficiles à recruter	39 %
Emplois saisonniers	2 %
Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique R4X91 — Technico-commerciaux

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE

3 membres, dont 2 professionnels en exercice

COMPOSITION DU JURY — VAE

IDEM

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 24/05/2021

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

Cofzp Ifom

Demande CPF — formations engagées

Dossiers CPF engagés	5
Montant total engagé	24 990 €
Coût moyen par dossier	4 998 €
Durée moyenne	875 h
Période	06/2020 – 06/2021
France compétences	54 %
Reste à charge titulaire	46 %

Formations engagées via le CPF — Caisse des Dépôts (open data), tous organismes confondus.