

Titre visé - Diplôme en Management Général et International de PSB Paris School of Business en 3 ans

RNCP30930 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	DIPLOVIS — Diplôme visé
Code(s) NSF	313, 310m
Formacode(s)	32054, 32120
Code(s) ROME	D1406, M1705, C1203, C1206, M1302
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit
Date d'échéance	31/08/2022

Certificateur(s)

PSB PARIS SCHOOL OF BUSINESS · SIRET : 75253547600200

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Le titulaire du diplôme maîtrise les dimensions conceptuelles et opérationnelles des outils de gestion (principes comptables et financiers, principes marketing et techniques de ventes, leviers du management, outils informatiques de gestion). Il intègre dans son approche les enjeux de responsabilité sociétale de l'entreprise.

Il est capable d'anticiper les évolutions des secteurs et des métiers ainsi que l'émergence de nouvelles professions spécialisées, dans un cadre national et international, en français et en anglais.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Le titulaire du diplôme en Management Général et International de PSB Paris School of Business peut exercer son activité dans des secteurs diversifiés, et plus spécifiquement en fonction de la spécialisation choisie au sein du programme.

Marketing et Commercial

- Analyser les composantes d'un marché national et/ou international
- Assurer l'animation d'un département marketing et commercial
- Mettre en place un plan d'actions marketing
- Optimiser les résultats obtenus
- Définir des objectifs commerciaux, l'organisation et les ressources nécessaires à l'atteinte de ces mêmes objectifs
- Elaborer et déployer les techniques de vente et de négociation
- Organiser, coordonner et évaluer les performances commerciales de l'entreprise

Finance

- Contribuer à l'établissement des comptes de l'entreprise (techniques comptables)
- Définir un plan prévisionnel d'activité
- Etablir et gérer un budget
- Etre capable d'analyser la rentabilité d'un projet
- Réaliser un diagnostic financier de l'entreprise
- Organiser un suivi de gestion pour le pilotage de l'entreprise

Management

- Constituer et manager une équipe
- Gérer un projet
- Développer efficacement les relations internes et externes de l'entreprise grâce à l'utilisation des outils de communication
- Adapter les techniques d'animation et d'encadrement à une équipe multiculturelle
- Comprendre les différents types de management, de personnalités et les leviers d'engagement des collaborateurs
- Mettre en œuvre un plan de développement de compétences des collaborateurs

Entrepreneuriat

- Connaître le contexte de son secteur d'activités, l'environnement, les différents acteurs et son périmètre d'action
- Définir la nature d'un projet et la vision entrepreneuriale qui l'accompagne, et évaluer sa faisabilité technique
- Concevoir le modèle d'affaires d'un projet et en valider ses hypothèses sur le terrain
- Etablir les ressources et l'infrastructure de mise en œuvre d'un projet
- Evaluer la viabilité financière et estimer les besoins financiers
- Comprendre les formes juridiques et choisir la plus adaptée pour son entreprise

Luxe

- Veiller à la notoriété de la marque de l'entreprise
- Animer et motiver une équipe
- Fidéliser la clientèle
- Gérer les différents cycles de vie des produits et lancement des nouveautés
- Assurer une veille concurrentielle
- Elaborer des études de marché
- Définir des améliorations possibles d'un produit et d'un service

Transversal

- Communiquer en langue anglaise, tant au niveau oral qu'au niveau écrit, dans son activité quotidienne au sein de l'entreprise.
- Connaître les bases juridiques indispensables à toute activité professionnelle
- Définir, choisir et utiliser les outils de gestion de l'information
- Appréhender l'environnement digital actuel
- Maîtriser un logiciel ou progiciel de gestion de l'entreprise

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Spécialisation Marketing : activités liées au marketing, au commerce, à la communication

Spécialisation Banque-Finance : activités liées à la comptabilité, au secteur bancaire, à la gestion de patrimoine, au contrôle de gestion, à la finance d'entreprise et de marché.

Spécialisation Management International : activités liées à la gestion de problématique d'entreprise dans des contextes internationaux, au développement d'activités à l'international

Spécialisation Start-Up Entrepreneurs : activités liées à la création d'entreprise.

Spécialisation Management du Luxe : activités liées à la notoriété de la marque de l'entreprise, à la fidélisation d'une clientèle aisée et étrangère, au développement de produits et de services à l'international.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Responsable de département, de centres de profits,

Responsable commercial,

Responsable grands comptes,

Responsable force de vente,

Responsable de zone export,

Responsable marketing,

Chef de produit,

Responsable de secteur,

Responsable de marché,

Acheteur,

Consultant,

Contrôleur de gestion,
Responsable administratif,
Responsable service après-vente,
Conseiller financier,
Conseiller privé,
Créateur d'entreprise,
Accompagnateur à la création d'entreprise,
Visual merchandiseur,
Chef de marque,
Brand-manager.

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ
L'exercice des emplois de la certification ne fait référence à aucune forme de réglementation particulière.

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 969 €
Familles professionnelles (FAP)	QCX01 — Employés et techniciens commerciaux de la banque · tension 5/5 (Très élevée) QCX02 — Cadres et indépendants commerciaux de la banque · tension 3/5 (Modérée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	17 706
Jugés difficiles à recruter	23 %
Emplois saisonniers	3 %
Familles professionnelles (FAP)	L6X00 — Dirigeants de petites et moyennes entreprises de moins de 50 salariés QCX01 — Employés et techniciens commerciaux de la banque QCX02 — Cadres et indépendants commerciaux de la banque R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS
Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION
A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE
Directeur de l'Ecole,
Directeur du Programme,
Directeur de la Scolarité,
Représentant du Ministère de l'Education Nationale et du Rectorat,

Professeurs responsables de département,
2 représentants du monde professionnel.

COMPOSITION DU JURY — CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, VAE

Directeur de l'Ecole,
Directeur du Programme,
Directeur de la Scolarité,
Représentant du Ministère de l'Education Nationale et du Rectorat,
Professeurs responsables de département,
2 représentants du monde professionnel.

Financement en alternance (NPEC)

Niveau de prise en charge d'un contrat d'apprentissage par les OPCO, fixé par France compétences par branche professionnelle (CPNE).

Prise en charge usuelle	8 400 €
Selon la branche	6 000 € – 8 475 €
Prise en charge	Branches concernées
8 400 €	Valeur par défaut · 191 branches
8 475 €	CPNE de l'ingénierie, des services informatiques et du conseil, CPNE de l'édition de livres, de l'édition phonographique et de l'édition de musique, CPNE des Télécoms, CPNEFP Import-Export, CPNEFP dans les établissements d'enseignement privés sous contrat
8 340 €	COPANIEF - Fabricant de sucres, CPNE des Métiers de la Transformation des Grains, CPNEFP de la branche des industries de produits alimentaires élaborés
8 401 €	CPNEF de la Branche des organismes de formation, CPNEFP de la blanchisserie, laverie, location de linge, nettoyage à sec, pressing et teinturerie
6 500 €	CPNE Branche Caisse d'Epargne, CPNE de la branche Banque Populaire
8 323 €	CPNEFP Sports Loisirs
8 300 €	CPNEF de la Publicité
7 702 €	CPNEFP Commerce à distance
7 604 €	CPNEFP du Négoce de l'ameublement
7 300 €	CPNE Banque
7 200 €	CPNE des industries de santé (CPNEIS)
7 076 €	CPNEFP de la branche commerce de détail de l'habillement et articles textiles
7 000 €	CPNEFP de l'enseignement privé indépendant
6 000 €	CPNEFP de la métallurgie

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 31/08/2022

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)
RNCP36785

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

www.psbedu.paris

Site internet de l'autorité délivrant la certification

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/30930/>