

Commercialisation des Aliments Santé

RNCP3157 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	331
Code(s) ROME	D1407, M1403, D1406
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'enseignement supérieur

Université de Picardie Jules Verne - Amiens

<http://www.u-picardie.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Ce professionnel intervient, dès la fabrication sur le contrôle de la qualité des produits alimentaires et sur le respect des réglementations régissant la sécurité alimentaire tout au long de la filière de commercialisation des produits. Il analyse l'ensemble des résultats issus des laboratoires de contrôle, consulte les bases de données spécialisées et constitue des dossiers thématiques. Il participe aux négociations avec les clients. Il formule les propositions commerciales. Il veille à la mise en place des bonnes pratiques de distribution contribuant à l'assurance qualité des aliments. Il participe à l'information auprès de la clientèle pour une prévention «santé ». Il assure sur le terrain le suivi de la réalisation des objectifs.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Les professionnels issus de cette formation deviendront: des cadres commerciaux disposant de la double compétence scientifique et commerciale spécifique aux produits alimentaires.

Ces compétences leur permettent d'intervenir sur la conception, le suivi de la qualité, la commercialisation des Aliments aux allégations « santé », « bien-être », « forme »,....

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Ce professionnel travaille pour les entreprises agroalimentaires et para pharmaceutiques de la production ou de la distribution, le secteur artisanal des métiers de bouche, présentes sur les segments de la santé, de la forme et du bien-être.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

La licence Commercialisation des Aliments/Santé permet d'intégrer un large éventail de métiers de la production aux consommateurs:

- Technicien de Recherche et Développement (Industries Agro-Alimentaires, Industries Para-Pharmaceutiques, Laboratoires de recherche publics)
- Assistant Ingénieur.
- Chargé d'études, de développement commercial et d'innovation sur le secteur des aliments avec allégations.

- Chargé du suivi de la qualité et de la sécurité des produits
- Chef de produit alimentaire axé santé, bien être et forme
- Assistant marketing.
- Responsables d'univers de consommation.
- Chefs de secteur commercial.
- Diététicien conseil.
- Animateur santé en parapharmacie.
- Contrôleur à la DGCCRF (Direction Générale de la Consommation, de la Concurrence et de la Répression des Fraudes (sur concours)

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ
A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 4 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 954 €
Familles professionnelles (FAP)	L4X82 — Techniciens et agents de maîtrise chargés d'études socio-économiques · tension 4/5 (Élevée) L5X93 — Chargés d'études socio-économiques · tension 3/5 (Modérée) R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	42 507
Jugés difficiles à recruter	38 %
Emplois saisonniers	3 %
Familles professionnelles (FAP)	L4X82 — Techniciens et agents de maîtrise chargés d'études socio-économiques L5X93 — Chargés d'études socio-économiques R2X80 — Attachés commerciaux R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique R4X91 — Technico-commerciaux

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS
Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION
A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION
Leur composition comprend :

- une moitié d'enseignants-chercheurs, d'enseignants ou de chercheurs participant à la formation
- des professionnels qualifiés ayant contribué aux enseignements.
- des professionnels qualifiés n'ayant pas contribué aux enseignements

code de l'Education Article L613-1 : enseignants-chercheurs, enseignants, chercheurs, et dans des conditions et selon des modalités prévues par voie réglementaire, des personnalités qualifiées ayant contribué aux enseignements, ou choisies, en raison de leurs compétences, sur proposition des personnels chargés de l'enseignement

COMPOSITION DU JURY — VAE

Le jury est composé :

- d'une majorité d'enseignants-chercheurs
- des personnes ayant une activité principale autre que l'enseignement et compétentes pour apprécier la nature des acquis, notamment professionnels, dont la validation est sollicitée.

Code de l'Education Article L613-1 : enseignants-chercheurs, enseignants, chercheurs, et dans des conditions et selon des modalités prévues par voie réglementaire, des personnalités qualifiées ayant contribué aux enseignements, ou choisies, en raison de leurs compétences, sur proposition des personnels chargés de l'enseignement

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

UPJV

IUT Amiens

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/3157/>