

Métreur peinture finition

RNCP34784 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 4
Code(s) NSF	233p
Formacode(s)	22232, 22230
Code(s) ROME	F1108
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'enregistrement	23/07/2020
Date d'échéance	23/07/2021

Certificateur(s)

GESTES FORMATION · SIRET : 41124054200026

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

Le métreur exerce une fonction de conseil, d'étude et d'analyse des éléments techniques et financiers d'un projet. Il peut assurer le suivi du projet de A à Z jusqu'à la réception du chantier. Il étudie une affaire, de l'appel d'offres au mémoire définitif. Pour ce faire, il réalise les relevés sur les chantiers : dimensions, superficies, volumes... il détermine et chiffre les quantités de matériaux et de main d'œuvre nécessaires à la réalisation des travaux. Il procède à l'estimation du projet, établit des devis descriptifs, quantitatifs ou estimatifs. L'affaire conclue, il suit le déroulement des travaux, fait les états de situation, vérifie le planning des équipes, veille au respect des délais.

Par un flux maîtrisé et constant de nouveaux entrants, la formation Métreur PF de GESTES Formation permet l'intégration de nouvelles compétences. Cette formation qui existe sous différentes formes depuis de nombreuses années participe à la réponse aux besoins de la Profession sur un métier toujours en tension, même en période de crise économique. La certification du titre à finalité professionnelle permet une adéquation plus forte avec la réalité du métier et des marchés des entreprises et offre, de plus, l'avantage d'une meilleure visibilité auprès de potentiels candidats sur un métier trop mal connu.

ACTIVITÉS VISÉES

Le Métreur Peinture Finition est chargé de :

- Établir une offre de prix au déboursé de tout type d'ouvrage pour la réalisation de travaux de peinture finition tant dans le cadre de marchés publics que de marchés privés
- Préparer, organiser et conduire l'exécution d'un chantier et en assurer le contrôle budgétaire

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Les activités de Métreur Peinture Finition exigent des compétences:

- Réaliser le chiffrage d'un dossier de réponse aux consultations de travaux des lots "second oeuvre finition"
- Établir un descriptif précis du contexte du chantier en confrontant les impératifs techniques avec les besoins exprimés ou non par le client
- Élaborer une proposition commerciale en vue d'être acceptée par le client en s'assurant de l'équilibre financier du chantier
- Établir un planning d'intervention en mobilisant les compétences nécessaires au bon déroulement du chantier
- Définir les moyens techniques nécessaires à la préparation du chantier en faisant le lien avec les différents acteurs du chantier
- Réaliser un suivi financier du chantier en intégrant les actions correctives

- Clore techniquement et administrativement le chantier et financièrement par la production d'une analyse basée sur les résultats et ratios obtenus

Blocs de compétences

RNCP34784BC01 — Réaliser le chiffrage d'un dossier de réponse aux consultations de travaux des lots "second oeuvre finition"

LISTE DE COMPÉTENCES

Etre capable de :

- Etudier les pièces de l'appel d'offres afin d'apprécier l'étendue du projet et ses exigences techniques et administratives
- Détecter les informations manquantes pour la prise de décision et mettre en oeuvre les moyens nécessaires pour les obtenir dans les délais
- Réaliser un relevé de mesures ou vérifier les côtes sur un plan
- Calculer les surfaces pour identifier, de manière quantitatives, les supports à traiter

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Mise en situation professionnelle

- Réponse à un appel d'offres fictifs avec remise d'un jeu de plans et du descriptif des travaux de peinture ainsi que des informations complémentaires nécessaires à la bonne compréhension du projet

Entretien final

- Présentation du dossier professionnel devant un jury composé de professionnels

RNCP34784BC02 — Établir un descriptif précis du contexte du chantier en confrontant les impératifs techniques avec les besoins exprimés ou non par le client

LISTE DE COMPÉTENCES

Etre capable de :

- Communiquer efficacement avec les clients afin de pérenniser la relation commerciale
- Analyser la configuration du chantier en repérant les supports et en vérifiant leur adéquation avec les finitions demandées
- Rédiger le descriptif des travaux en déterminant les timbres
- Réaliser un relevé de mesures ou vérifier les côtes sur un plan
- Calculer les surfaces pour identifier, de manière quantitatives, les supports à traiter
- Conseiller le client en argumentant les prestations et options proposées

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Mise en situation professionnelle

- Réaliser un descriptif des travaux à partir d'un chantier de peinture finition
- Etablir un quantitatif sur la base d'un plan coté ou non coté
- Réalisation d'une coupe à échelle, à partir d'un plan avec ou sans cote avec indication de l'échelle

Evaluations passées en cours de formation

- Mise en situation hors contexte (jeu de rôle) avec la simulation d'une vente immobilière visant à analyser et évaluer les capacités de recherche des besoins du client et la qualité de la communication entretenue
- Mise en situation contextualisé (jeu de rôle) visant à analyser et évaluer les capacités de conseil au client et la qualité de l'argumentaire développé pour le satisfaire
- Exercice réalisé en atelier portant sur la connaissance des supports et sur le questionnement du mode opératoire préconisé

Entretien final

Présentation du dossier professionnel
devant un jury composé de professionnels

RNCP34784BC03 — Élaborer une proposition commerciale en vue d'être acceptée par le client en s'assurant de l'équilibre financier du chantier

LISTE DE COMPÉTENCES

Etre capable de :

- Evaluer les besoins en commandes, en tenant compte du rendement des matériaux

- Calculer le prix de revient du chantier en tenant compte de l'ensemble des frais et charges
- Établir un devis, en adaptant le coefficient de marge bénéficiaire en fonction du marché
- Argumenter son devis auprès de sa hiérarchie et échanger sur la possibilité d'une remise commerciale
- Conseiller le client en argumentant les prestations et options proposées
- Communiquer efficacement avec le client afin de pérenniser la relation commerciale

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Mise en situation professionnelle

- Cas pratique avec remise d'un descriptif travaux, d'un bordereau de prix de revient et du DTU afin de déterminer le prix unitaire et le prix de revient total, en fonction des surfaces à traiter
- Cas pratique avec remise d'un descriptif travaux, d'un bordereau de prix de revient et du DTU afin d'élaborer le devis en prenant en compte la marge bénéficiaire fixée

Evaluations passées en cours de formation

- Exercice d'application sur informatique visant à réaliser une étude prévisionnelle, à l'aide des fiches techniques des produits employés
- Mise en situation contextualisée (jeu de rôle) visant à analyser et évaluer les étapes de questionnement permettant de bâtir son argumentaire auprès d'un supérieur hiérarchique
- Mise en situation contextualisée (jeu de rôle) visant à analyser et évaluer les capacités de conseil au client et la qualité de l'argumentaire développé pour le satisfaire

Entretien final

- Présentation du dossier professionnel devant un jury composé de professionnels

RNCP34784BC04 — Établir un planning d'intervention en mobilisant les compétences nécessaires au bon déroulement du chantier

LISTE DE COMPÉTENCES

Etre capable de :

- Chiffrer les besoins humains nécessaires aux différentes étapes et constituer les équipes avec sa hiérarchie afin d'obtenir la meilleure rentabilité sur le chantier
- Élaborer un planning d'intervention de chantier

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Mise en situation professionnelle

- Etude de cas visant à simuler une organisation de chantier dans un contexte définissant l'effectif de l'entreprise ainsi que les taux horaires de chaque collaborateur

Entretien final

Présentation du dossier professionnel devant un jury de professionnels

RNCP34784BC05 — Définir les moyens techniques nécessaires à la préparation du chantier en faisant le lien avec les différents acteurs du chantier.

LISTE DE COMPÉTENCES

Etre capable de :

- Établir les propositions de commandes de matériels et matériaux, après consultation des fournisseurs sur les prix et délais, en tenant compte du planning d'intervention défini
- Anticiper et obtenir les autorisations requises avant le démarrage des travaux
- Communiquer et expliquer le descriptif des travaux à l'encadrement de chantier pour assurer le bon démarrage du chantier

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Entretien final

Présentation du dossier professionnel devant un jury de professionnels

RNCP34784BC06 — Réaliser un suivi financier du chantier en intégrant les actions correctives

LISTE DE COMPÉTENCES

Etre capable de :

- Chiffrer les éventuels travaux supplémentaires à soumettre au client pour validation sur demande du conducteur de travaux
- Établir les situations de travaux au fur et à mesure de l'avancement du chantier et en respectant les échéances, conformément aux procédures en vigueur

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Mise en situation professionnelle

- Remise d'un descriptif travaux, d'un bordereau de prix de revient et du DTU afin de chiffrer les travaux supplémentaires en fonction des options ou variantes proposées (à partir d'un complément d'informations communiqués en cours d'exercice)
- Remise d'un descriptif travaux, d'un bordereau de prix de revient et du DTU afin d'établir l'échéancier des paiements en tenant compte de la méthode de facturation à appliquer, et d'élaborer les factures (à partir des éléments définis et du planning d'exécution)

Entretien final

Présentation du dossier professionnel devant un jury de professionnels

RNCP34784BC07 — Clore techniquement et administrativement le chantier et financièrement par la production d'une analyse basée sur les résultats et ratios obtenus

LISTE DE COMPÉTENCES

Etre capable de :

- Mettre en oeuvre les mesures nécessaires à la levée des réserves lors de la réception
- Constituer le Dossier des Ouvrages Exécutée
- Établir le Mémoire des Travaux et le projet de Décompte Général Définitif du chantier
- Analyser le chantier en réalisant le déboursé réel du chantier et justifier les résultats à sa hiérarchie
- Gérer les interventions dans le cadre de la garantie du parfait achèvement

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Mise en situation professionnelle

- Cas pratique reposant sur la communication de données fictives d'une réalisation de chantier à comparer avec l'étude préalable réalisée afin d'identifier, interpréter et justifier les écarts

Questionnaire professionnel

Entretien final

Présentation du dossier professionnel devant un jury de professionnels

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Les entreprises du secteur de la peinture et finition.

Les bureaux d'études.

La maîtrise d'ouvrage, syndic département travaux.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Métreur/euse peinture finition, commis-métreur, métreur/euse chargé/e d'affaires.

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Très élevée (5/5)
Facteurs principaux	Intensité d'embauche, Manque de main-d'œuvre disponible, Lien formation-emploi
Salaire médian (mensuel)	2 637 €
Diplôme le plus fréquent	Diplôme de niveau bac+5 ou plus (doctorat, master ou équivalent) en génie civil, construction et bois (31 % des actifs en emploi)

Familles professionnelles (FAP)	B6X71 — Techniciens experts et chargés d'études du BTP · tension 5/5 (Très élevée) B7X91 — Cadres des études BTP, des études géologiques, du métré de la construction et du contrôle et diagnostic technique du BTP · tension 5/5 (Très élevée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	6 136
Jugés difficiles à recruter	60 %
Emplois saisonniers	1 %
Familles professionnelles (FAP)	B6X71 — Techniciens experts et chargés d'études du BTP B7X91 — Cadres des études BTP, des études géologiques, du métré de la construction et du contrôle et diagnostic technique du BTP

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

Le candidat est titulaire :

- d'un diplôme de niveau 4 au minimum (brevet professionnel, baccalauréat professionnel ou baccalauréat technologique) dans les métiers du bâtiment
- OU d'un diplôme CAP (métiers du bâtiment) avec une expérience professionnelle en entreprise de 3 ans minimum
- OU d'une expérience professionnelle de 5 ans minimum dans les métiers du bâtiment.

Le candidat doit passer avec succès un entretien de motivation permettant de déterminer la volonté, la motivation du candidat à suivre cette formation et la validation du projet professionnel. Le test d'évaluation portant sur des connaissances générales.

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, CANDIDATURE INDIVIDUELLE, VAE

3 personnes, dont :

- Président/e de l'organisation professionnelle
- Secrétaire général/e de l'organisation professionnelle
- Directeur / rice du centre de formation

Financement en alternance (NPEC)

Niveau de prise en charge d'un contrat d'apprentissage par les OPCO, fixé par France compétences par branche professionnelle (CPNE).

Prise en charge usuelle	7 170 €
Selon la branche	7 000 € – 7 274 €
Prise en charge	Branches concernées
7 170 €	Valeur par défaut · 211 branches
7 274 €	CPNEFP dans les établissements d'enseignement privés sous contrat
7 000 €	CPNE conjointes du bâtiment et des travaux publics

Base légale

Date de décision	23/07/2020
Durée de l'enregistrement	1 an

Statistiques

Année	Certifiés	Dont VAE	Insertion 6 mois	Métier 2 ans
2018	2	0	50 %	—
2017	7	0	86 %	67 %
2016	6	0	67 %	80 %
2015	11	0	70 %	80 %

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)
RNCP37147

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/34784/>