

Commerce option commercialisation d'équipements et services industriels

RNCP3561 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	312
Code(s) ROME	D1407, M1101, M1703
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit
Date d'échéance	31/10/2019

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'enseignement supérieur

Université de Valenciennes et du Hainaut-Cambrésis

<http://www.univ-valenciennes.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

D'une manière générale, l'objectif est d'apporter à des étudiants disposant des pré-requis scientifiques et/ou techniques au niveau bac+2, les outils nécessaires à la commercialisation de biens et/ou de services industriels.

Par la connaissance des processus de fabrication et des besoins des clients (entreprises d'électronique et électrotechnique ; d'automatisme, de commandes numériques ; de mécanique et thermique) et du marché, ces technico-commerciaux :

- proposent, en collaboration avec les services de production, les bureaux d'études, des solutions techniques afin d'adapter les produits à la demande de la clientèle pour vendre les biens intermédiaires nécessaires à leur activité. Leur champ d'activité s'étend des produits standards jusqu'au sur-mesure.
- Ils gèrent et développent un portefeuille de clients industriels.
- Ils assurent le suivi des ventes, exploitent les données commerciales, conseillent, informent et apportent une assistance technique sur les produits de l'entreprise. Ils présentent les caractéristiques et les performances des produits, développent des arguments précis et techniques. Ils assurent le suivi commercial et administratif de son secteur (visites, courriers...).
- Ils prospectent de nouveaux marchés, et participent au chiffrage, à la négociation commerciale des contrats. Il peut répondre à des appels d'offres à partir de devis établis par les services techniques de son entreprise.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

- Etre capable d'anticiper les besoins de la clientèle potentielle [U3 et U4]
- Savoir communiquer [U1]
- Savoir négocier [U5]
- Avoir la fibre commerciale (ouverture, adaptabilité, personnalité) [U1 et U2]

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Secteur de l'équipement et des services industriels

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Ce professionnel peut prétendre aux emplois suivants :

- Technico-commercial
- Chef de produit
- Acheteur
- Responsable Logistique, qualité....

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 886 €
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	43 016
Jugés difficiles à recruter	38 %
Emplois saisonniers	3 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux R2X80 — Attachés commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique R4X91 — Technico-commerciaux

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

Personnes ayant contribué aux enseignements (Loi n° 84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE

idem

COMPOSITION DU JURY — CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

Idem

COMPOSITION DU JURY — VAE

Enseignants-chercheurs et professionnels

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 31/10/2019

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.univ-valenciennes.fr/IUT>

Courriel : licpro.cesi@univ-valenciennes.fr

<http://www.univ-valenciennes.fr/>

<http://www.univ-valenciennes.fr/IUT/lpcesi>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/3561/>