

Responsable technico-commercial en vins et produits dérivés - orientation produit

RNCP38344 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 5
Sigle	CS — Certificat de spécialisation
Code(s) NSF	221
Formacode(s)	34513, 34052
Code(s) ROME	D1407
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit
Date d'échéance	01/01/2029

Certificateur(s)

MINISTERE DE L'AGRICULTURE ET DE LA SOUVERAINETE ALIMENTAIRE · SIRET : 11007001800012

Partenaires habilités

2 organismes habilités, d'après la liste publiée par France compétences : 2 à former et organiser l'évaluation.

Organisme	SIRET	Habilitation
ETS PUB LOCAL ENS FORMATION PRO AGRIC...	19210036000010	Former et organiser l'évaluation
LYCEE TECH AGRICOLE	19660699000014	Former et organiser l'évaluation

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

Le certificat de spécialisation « Responsable technico-commercial en vins et produits dérivés orientation produit » recouvre les emplois suivants : technico-commerciale de maisons de négoce et des coopératives viti-vinicoles, responsable ou gérant de magasin - de cave - de caveau, chef de rayon en GMS, acheteur en GMS.

L'ensemble de ces emplois exigent :

- une connaissance scientifique et technique du produit.
- une connaissance professionnelle de l'environnement économique et législatif de la filière.
- une compétence professionnelle pour la commercialisation des vins et de leurs dérivés

ACTIVITÉS VISÉES

Le titulaire du certificat de spécialisation Responsable technico-commercial en vins et produits dérivés - orientation produit est capable de réaliser les activités suivantes :

- Il réalise les activités commerciales, vente, achat et marketing.
- Il assure les différentes activités de gestion, d'organisation et de logistique.

En fonction des types d'entreprises où il exerce :

- Il assure la gestion des stocks, le contrôle marchandisage et organise les campagnes de promotion en tant que chef de rayon en Grande et Moyenne Surface ou gérant de magasin.
- Dans une maison de négoce, une cave coopérative, une cave particulière, il organise la gestion, le transport et la distribution du produit.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

- Présenter les facteurs qui influent sur les caractéristiques du vin et des produits dérivés :
- Caractériser le rôle du terroir viticole
- Décrire les composants du raisin
- Apprécier la qualité de la vendange
- Décrire les processus biochimiques de transformation de la matière première
- Présenter les modes d'élaboration, d'élevage et de conditionnement des vins et des produits dérivés :
- Présenter les différentes catégories de vins et dérivés et les règlements correspondants
- Expliquer les différents types de vinification et d'élaboration
- Justifier les contrôles et les analyses en cours d'élaboration des produits
- Décrire les vins et les produits dérivés destinés à la vente
- Associer l'analyse sensorielle de vins et produits dérivés à l'acte de vente :
- Décrire un vin par l'analyse sensorielle
- Présenter un vin ou un produit dérivé à la clientèle
- Animer une dégustation
- Commercialiser les vins et produits dérivés :
- Caractériser la filière vin
- Présenter la législation particulière à la mise en marché des vins et dérivés
- Réaliser la prospection et la vente des vins et dérivés

Blocs de compétences

RNCP38344BC01 — Présenter les facteurs qui influent sur les caractéristiques du vin et des produits dérivés

LISTE DE COMPÉTENCES

- caractériser le rôle du terroir viticole
- décrire les composants du raisin
- apprécier la qualité de la vendange
- décrire les processus biochimiques de transformation de la matière première

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Evaluation en situation professionnelle

RNCP38344BC02 — Présenter les modes d'élaboration, d'élevage et de conditionnement des vins et des produits dérivés

LISTE DE COMPÉTENCES

- présenter les différentes catégories de vins et dérivés et les règlements correspondants
- expliquer les différents types de vinification et d'élaboration
- justifier les contrôles et les analyses en cours d'élaboration des produits
- décrire les vins et les produits dérivés destinés à la vente
- présenter le conditionnement des vins et des produits dérivés

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Evaluation en situation professionnelle

RNCP38344BC03 — Associer l'analyse sensorielle de vins et produits dérivés à l'acte de vente

LISTE DE COMPÉTENCES

- décrire un vin par l'analyse sensorielle
- présenter un vin ou un produit dérivé à la clientèle
- animer une dégustation

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Evaluation en situation professionnelle

RNCP38344BC04 — Commercialiser les vins et produits dérivés

LISTE DE COMPÉTENCES

- caractériser la filière vin
- présenter la législation particulière à la mise en marché des vins et dérivés

- réaliser la prospection et la vente des vins et dérivés

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Évaluation en situation professionnelle

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

- Coopératives vitivinicoles.
- Caves particulières, caveaux.
- Maison de négoce.
- Magasins spécialisés.
- Grandes et moyennes surfaces.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Technico-commercial de maison de négoce et des coopératives vitivinicoles ou Commercial, agent commercial, assistant commercial.

- Responsable ou gérant de magasin, de caveau, de cave.
- Chef de rayon en Grande et Moyenne Surface.
- Acheteur en Grande et Moyenne Surface.

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Élevée (4/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 3 à 4 sur 5.
Facteurs principaux	Intensité d'embauche, Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 556 €
Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	31 127
Jugés difficiles à recruter	41 %
Emplois saisonniers	2 %
Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux R4X91 — Technico-commerciaux

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

Le certificat de spécialisation agricole option « Responsable technico-commercial en vins et produits dérivés - orientation produit » est accessible aux candidats titulaires d'un brevet de technicien supérieur agricole option « technico-commercial ».

Les autres candidats peuvent également être admis sur décision prise par le directeur régional de l'alimentation, de l'agriculture et de la forêt, conformément aux dispositions de l'article D. 811-167-3 du code rural et de la pêche maritime

.

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, VAE

Jury composé paritairement :

- de membres de l'enseignement et de la formation professionnelle agricoles dont au moins la moitié de membres de l'enseignement et de la formation professionnelle agricoles publics ;
- de professionnels du secteur d'activité concerné par l'option du certificat de spécialisation, à parité employeurs ou exploitants agricoles et salariés.

Financement en alternance (NPEC)

Niveau de prise en charge d'un contrat d'apprentissage par les OPCO, fixé par France compétences par branche professionnelle (CPNE).

Prise en charge usuelle	8 500 €
Prise en charge	Branches concernées
8 500 €	Valeur par défaut · 213 branches

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement	01/01/2029
Date de dernière délivrance possible	01/01/2030

Liens avec d'autres certifications

ANCIENNES VERSIONS
RNCP2292

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38344/>