

Conseiller en droit rural et économie agricole

RNCP38609 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Code(s) NSF	210n, 313n, 341
Formacode(s)	13158, 21081, 21060, 32043
Code(s) ROME	K1802, C1203, K1903, M1402
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'enregistrement	09/02/2024
Date d'échéance	09/02/2027

Certificateur(s)

ASSOCIATION INTERNATIONALE POUR LA FORMATION · SIRET : 33037752400047

PROMOTION DES TECHNIQUES INTERNATIONALES DE MANAGEMENT (APTIM) · SIRET : 33138377800031

IHEDREA SARL · SIRET : 34981049900096

Partenaires habilités

8 organismes habilités, d'après la liste publiée par France compétences : 8 à former et organiser l'évaluation.

Organisme	SIRET	Habilitation
ASSOCIATION INTERNATIONALE POUR LA FORMATION	33037752400351	Former et organiser l'évaluation
COMPETENCES COMMERCE ET INTERNATIONAL	42072056700122	Former et organiser l'évaluation
COMPETENCES COMMERCE ET INTERNATIONAL	42072056700262	Former et organiser l'évaluation
COMPETENCES COMMERCE ET INTERNATIONAL	42072056700304	Former et organiser l'évaluation
GROUPE ANTOINE DE ST-EXUPERY SITE GIORGIO FRASSATI	77774619900010	Former et organiser l'évaluation
LYCEE FREDERIC OZANAM MT HERY	41078570300019	Former et organiser l'évaluation
PROMOTION DES TECHNIQUES INTERNATIONALES DE MANAGEMENT	33138377800122	Former et organiser l'évaluation
SCI DES ECOLES SUPERIEURES DU DEVELOPPEMENT DES TERRITOIRES	88047412700011	Former et organiser l'évaluation

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

Le Conseiller en droit rural et économie agricole est spécialiste de l'accompagnement des exploitations agricoles et des exploitants dans les domaines : stratégique, juridique, financier, social, fiscal, du développement commercial /local et foncier rural. Il est l'interlocuteur privilégié des exploitations : à la fois un conseiller, un animateur, monteur de

projets dans des champs divers de l'action économique agricole et agro-alimentaire.

ACTIVITÉS VISÉES

Développement de la relation client

Elaboration de recommandations dans une démarche pluridisciplinaire

Réalisation de supports de communication au service de l'accompagnement

Etude des opportunités stratégiques de création, développement, agrandissement et/ou de diversification de l'exploitation

Elaboration d'un business plan et d'un plan d'actions commerciales et marketing

Gestion des moyens humains et matériels

Etat des lieux de la situation juridique, fiscale, sociale et assurantielle

Proposition de solutions, tant en matière de projet que de litige, adaptée aux parties prenantes

Analyse de la situation financière et élaboration de recommandations en termes de gestion et d'investissement

Mise en place et conseil sur le système de contrôle de gestion : contrôle des budgets

Mesure de la faisabilité d'investissement et de son financement

Réalisation d'un diagnostic socio-économique d'un territoire rural

Conduite de projets d'aménagement du territoire pour les collectivités territoriales, organismes associés et exploitants dans les dimensions financières, humaines et environnementales

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Gérer le portefeuille clients agricoles en assurant la prospection et le suivi des exploitations agricoles, en optimisant sa productivité personnelle afin de développer la clientèle

Mener des entretiens exploratoires à l'aide d'une grille de découverte adaptée à la problématique ou au projet afin de recueillir des informations tant sur la situation de l'exploitation que sur la situation personnelle de l'exploitant lui-même le cas échéant

Accompagner le client dans la conduite de projet ou le développement de l'exploitation grâce à une approche globale prenant en considération l'ensemble des domaines impactant le projet de façon décroisée afin de proposer des solutions / préconisations adaptées

Accompagner le client dans la prise de décision en élaborant des matrices et méthodes de décision pour l'aider à hiérarchiser les options choisies et sécuriser son processus de décision

Créer des outils de communication à visée didactique à destination des porteurs de projets en adaptant le message à sa cible afin de faciliter l'installation, le développement de l'exploitation

Rédiger des écrits professionnels en mettant en œuvre une méthodologie de collecte et d'analyse des informations afin de jalonner l'accompagnement conseil de traces écrites

Réaliser des études de marché en identifiant le marché et en analysant la demande, l'offre et l'environnement afin d'aider à la décision de lancement de production ou services agricoles

Elaborer des propositions d'orientations stratégiques sous forme de documents de suivi et/ou de synthèse en analysant les résultats des études de marché pour trouver des axes de développement commercial pour l'exploitation

Démontrer la capacité de l'entreprise à générer de la valeur par son activité, du chiffre d'affaires et une forte rentabilité en exploitant les données des études de marché et les projections financières en vue de convaincre les financeurs

Décliner les orientations stratégiques en plan d'actions marketing en respectant les délais et les contraintes budgétaires afin de remplir les objectifs commerciaux fixés

Conseiller sur le suivi administratif de l'exploitation en respectant les évolutions réglementaires afin de réaliser des économies, gagner en productivité et garantir le fonctionnement serein de la structure

Planifier les besoins humains et matériels en prenant en compte la saisonnalité des tâches afin d'optimiser l'activité agricole

Contribuer à la gestion des achats de matériel, en analysant les besoins de l'exploitation et en gérant la relation avec les fournisseurs afin de garantir un outil productif optimisé

Réaliser une veille juridique, fiscale et sociale grâce à un système manuel ou automatisé afin de réactualiser ses connaissances et anticiper les évolutions législatives et réglementaires

Recueillir des données sur la situation d'une exploitation et de l'exploitant en étudiant les documents disponibles et adoptant une posture d'écoute et de questionnement active afin de procéder à un diagnostic dans le cadre d'un projet

Analyser la demande en coordination avec les experts transverses tant sur le volet professionnel que patrimonial afin de mesurer la faisabilité d'un projet et de préserver les intérêts des parties prenantes

Délivrer un conseil juridique, social, fiscal responsable à des non spécialistes en appréhendant l'interdépendance des

conséquences du conseil, afin d'accompagner l'exploitant dans ses décisions

Conseiller de façon responsable l'exploitant en solutions assurantielles pendant la phase de souscription ou de gestion de sinistres en analysant sa situation afin d'assurer les productions, bâtis et matériels

Communiquer de façon dynamique par divers moyens auprès des exploitants agricoles, en s'appuyant sur des supports visuels afin de les tenir informés des évolutions juridiques et fiscales, risques et opportunités qui en découlent

Adopter la posture de médiateur sur demande de médiés en cas de litiges en conservant une position neutre et indépendante, en appliquant les principes de la médiation et les règles de confidentialité pour faciliter le dialogue et permettre de trouver des solutions

Participer au traitement de la comptabilité générale de l'exploitation par la tenue des comptes, en collaboration avec le comptable et en assurant les relations avec les organismes bancaires, l'expert-comptable et commissaire aux comptes afin de communiquer des informations fiables sur la situation financière de l'exploitation en conformité avec l'option fiscale choisie

Elaborer un plan prévisionnel de trésorerie en tenant compte des délais et des mouvements de stocks afin de prévoir des solutions de couverture financière nécessaires à la continuité des activités

Mesurer les entrées et dépenses financières liées à l'exploitation en projetant le chiffre d'affaires, en intégrant les autres entrées financières potentielles afin de vérifier l'équilibre entre les entrées et sorties dans un plan financier maîtrisé

Analyser la situation et la structure financière d'une entreprise agricole en exploitant les données chiffrées en tenant compte des spécificités du secteur agricole afin d'aider à la décision en situations de création, croissance ou défaillance

Concevoir un système de contrôle de gestion en analysant la performance de l'ensemble de l'activité à partir des données de la comptabilité générale et analytique en vue d'améliorer le rapport entre les moyens engagés et les résultats obtenus

Mettre en place des actions correctives relatives aux écarts en utilisant un tableau de bord de suivi afin d'optimiser les gains de productivité possibles ou les synergies envisageables

Elaborer des scénarii d'investissement et de financement en mobilisant ses connaissances en mathématiques financières et en combinant différentes solutions en vue d'aider à la décision

Monter des dossiers de subvention en constituant les pièces administratives requises pour permettre à l'exploitation de bénéficier de ressources financières supplémentaires

Développer le tissu de relations techniques et économiques sur le territoire rural en adoptant une posture de partenaire privilégié afin de pérenniser les relations

Réaliser un diagnostic socio-économique d'un territoire rural en analysant les forces, faiblesses, menaces et opportunités afin de proposer des axes de progrès

Proposer des orientations d'aménagement à partir des résultats de l'analyse en identifiant les acteurs stratégiques du projet et en respectant la législation pour construire une stratégie d'aménagement du territoire rural

Piloter un projet d'aménagement du territoire dans ses dimensions conjoncturelle et structurelle avec des partenaires en mesurant sa faisabilité et en recherchant des financements afin de proposer des orientations d'aménagement

Animer des réunions / événements avec des publics variés en adaptant les conditions matérielles et sa communication en vue de trouver des consensus sur les projets

Piloter les procédures d'élaboration des demandes d'autorisation d'urbanisme en respectant le code de l'urbanisme et les règles de procédures afin d'obtenir les autorisations d'aménagement dans les plus brefs délais

Blocs de compétences

RNCP38609BC01 — Mettre en oeuvre une démarche de conseil et d'accompagnement de clientèle agricole

LISTE DE COMPÉTENCES

Gérer le portefeuille clients agricoles en assurant la prospection et le suivi des exploitations agricoles afin de développer la clientèle.

Mener des entretiens exploratoires à l'aide d'une grille de découverte adaptée à la problématique ou au projet afin de recueillir des informations tant sur la situation de l'exploitation que sur la situation personnelle de l'exploitant lui-même le cas échéant.

Accompagner le client dans la conduite de projet ou le développement de l'exploitation grâce à une approche globale

prenant en considération l'ensemble des domaines impactant le projet de façon décloisonnée afin de proposer des solutions / préconisations adaptées.

Accompagner le client dans la prise de décision en élaborant des matrices et méthodes de décision pour l'aider à hiérarchiser les options choisies et sécuriser son processus de décision.

Créer des outils de communication à visée didactique à destination des porteurs de projets en adaptant le message à sa cible afin de faciliter l'installation, le développement de l'exploitation.

Rédiger des écrits professionnels en mettant en œuvre une méthodologie de collecte et d'analyse des informations afin de jalonner l'accompagnement conseil de traces écrites.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Mise en situation réelle en entreprise : Rédaction de fiches de synthèse d'activité « Conseil-accompagnement de clientèle agricole »

RNCP38609BC02 — Accompagner la stratégie de développement et le pilotage de l'exploitation agricole

LISTE DE COMPÉTENCES

Réaliser des études de marché en identifiant le marché et en analysant la demande, l'offre et l'environnement afin d'aider à la décision de lancement de production ou services agricoles.

Elaborer des propositions d'orientations stratégiques sous forme de documents de suivi et/ou de synthèse en analysant les résultats des études de marché pour trouver des axes de développement commercial pour l'exploitation. Démontrer la capacité de l'entreprise à générer de la valeur par son activité, du chiffre d'affaires et une forte rentabilité en exploitant les données des études de marché et les projections financières en vue de convaincre les financeurs.

Décliner les orientations stratégiques en plan d'actions marketing en respectant les délais et les contraintes budgétaires afin de remplir les objectifs commerciaux fixés.

Conseiller sur le suivi administratif de l'exploitation en respectant les évolutions réglementaires afin de réaliser des économies, gagner en productivité et garantir le fonctionnement serein de la structure.

Planifier les besoins humains et matériels en prenant en compte la saisonnalité des tâches afin d'optimiser l'activité agricole.

Contribuer à la gestion des achats de matériel, en analysant les besoins de l'exploitation et en gérant la relation avec les fournisseurs afin de garantir un outil productif optimisé.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Mise en situation réelle : Projet entrepreneurial / création de start-up agri-agro / projet d'innovation (dossier écrit de groupe + soutenance orale en groupe suivie d'un entretien individuel)

Mise en situation simulée : Etude de cas écrit sur la gestion courante de l'exploitation

RNCP38609BC03 — Conseiller en matière juridique, fiscale, sociale et assurantielle en milieu agricole

LISTE DE COMPÉTENCES

Réaliser une veille juridique, fiscale et sociale grâce à un système manuel ou automatisé afin de réactualiser ses connaissances et anticiper les évolutions législatives et réglementaires.

Recueillir des données sur la situation d'une exploitation et de l'exploitant en étudiant les documents disponibles et adoptant une posture d'écoute et de questionnement active afin de procéder à un diagnostic dans le cadre d'un projet.

Analyser la demande en coordination avec les experts transverses tant sur le volet professionnel que patrimonial afin de mesurer la faisabilité d'un projet et de préserver les intérêts des parties prenantes.

Délivrer un conseil juridique, social, fiscal responsable à des non spécialistes en appréhendant l'interdépendance des conséquences du conseil, afin d'accompagner l'exploitant dans ses décisions.

Conseiller de façon responsable l'exploitant en solutions assurantielles pendant la phase de souscription ou de gestion de sinistres en analysant sa situation afin d'assurer les productions, bâtis et matériels.

Communiquer de façon dynamique par divers moyens auprès des exploitants agricoles, en s'appuyant sur des supports visuels afin de les tenir informés des évolutions juridiques et fiscales, risques et opportunités qui en découlent.

Adopter la posture de médiateur sur demande de médiés en cas de litiges en conservant une position neutre et indépendante, en appliquant les principes de la médiation et les règles de confidentialité pour faciliter le dialogue et permettre de trouver des solutions.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Mise en situation réelle écrite : Dossier de veille écrit, sur une problématique à dominante juridique

Mise en situation professionnelle reconstituée : Simulation de conseil juridique à partir d'un cas pratique, d'une exploitation agricole et de son exploitant, et d'un cas de médiation

RNCP38609BC04 — Conseiller en gestion et sécurisation financière de l'exploitation agricole

LISTE DE COMPÉTENCES

Participer au traitement de la comptabilité générale de l'exploitation par la tenue des comptes, en collaboration avec le comptable et en assurant les relations avec les organismes bancaires, l'expert-comptable et commissaire aux comptes afin de communiquer des informations fiables sur la situation financière de l'exploitation en conformité avec l'option fiscale choisie.

Elaborer un plan prévisionnel de trésorerie en tenant compte des délais et des mouvements de stocks afin de prévoir des solutions de couverture financière nécessaires à la continuité des activités.

Mesurer les entrées et dépenses financières liées à l'exploitation en projetant le chiffre d'affaires, en intégrant les autres entrées financières potentielles afin de vérifier l'équilibre entre les entrées et sorties dans un plan financier maîtrisé.

Analyser la situation et la structure financière d'une entreprise agricole en exploitant les données chiffrées en tenant compte des spécificités du secteur agricole afin d'aider à la décision en situations de création, croissance ou défaillance.

Concevoir un système de contrôle de gestion en analysant la performance de l'ensemble de l'activité à partir des données de la comptabilité générale et analytique en vue d'améliorer le rapport entre les moyens engagés et les résultats obtenus.

Mettre en place des actions correctives relatives aux écarts en utilisant un tableau de bord de suivi afin d'optimiser les gains de productivité possibles ou les synergies envisageables.

Elaborer des scénarii d'investissement et de financement en mobilisant ses connaissances en mathématiques financières et en combinant différentes solutions en vue d'aider à la décision.

Monter des dossiers de subvention en constituant les pièces administratives requises pour permettre à l'exploitation de bénéficier de ressources financières supplémentaires.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Etude de cas

Cas pratique individuel

RNCP38609BC05 — Conduire un diagnostic et un projet en aménagement rural et foncier

LISTE DE COMPÉTENCES

Développer le tissu de relations techniques et économiques sur le territoire rural en adoptant une posture de partenaire privilégié afin de pérenniser les relations.

Réaliser un diagnostic socio-économique d'un territoire rural en analysant les forces, faiblesses, menaces et opportunités afin de proposer des axes de progrès.

Proposer des orientations d'aménagement à partir des résultats de l'analyse en identifiant les acteurs stratégiques du projet et en respectant la législation pour construire une stratégie d'aménagement du territoire rural.

Piloter un projet d'aménagement du territoire dans ses dimensions conjoncturelle et structurelle avec des partenaires en mesurant sa faisabilité et en recherchant des financements afin de proposer des orientations d'aménagement.

Animer des réunions / événements avec des publics variés en adaptant les conditions matérielles et sa communication en vue de trouver des consensus sur les projets.

Piloter les procédures d'élaboration des demandes d'autorisation d'urbanisme en respectant le code de l'urbanisme et les règles de procédures afin d'obtenir les autorisations d'aménagement dans les plus brefs délais.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Mise en situation réelle – Projet

Mise en situation professionnelle reconstituée - Etude de cas et QCM

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

En interne au sein des exploitations en tant que directeur adjoint, Responsable administratif et financier, responsable du développement ;

En externe au sein :

- De cabinets spécialisés (cabinets juridiques, experts-comptables, cabinet d'expertise foncière ;
- De coopérative agricoles ;
- De collectivités territoriales, organismes syndicaux professionnelles (FNSEA...) ; organismes consulaires (chambre d'agriculture) – grandes structures au niveau nationale mais rattachement à une délégation locale, département voire régionale ;
- De banque-assurance – grandes structures nationales mais rattachement à une agence locale ou régionale.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Conseiller agricole
Conseiller d'entreprises agricoles
Conseiller bancaire clientèle agricole
Chargé d'affaires secteur agricole
Conseiller juridique
Conseiller financier
animateur de programmes d'actions territoriales
Chargé de mission territoriale
Chargé de projet foncier des espaces naturels et agricoles
Chargé de gestion foncière rural
Chargé de pilotage de la performance de l'exploitation
Conseiller syndicat agricole
Responsable adjoint d'exploitation

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 3 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 735 €
Familles professionnelles (FAP)	L4X80 — Techniciens des services administratifs · tension 4/5 (Élevée) L5X90 — Cadres administratifs, comptables et financiers (hors juristes) · tension 3/5 (Modérée) L5X91 — Juristes et avocats · tension 3/5 (Modérée) QCX01 — Employés et techniciens commerciaux de la banque · tension 5/5 (Très élevée) QCX02 — Cadres et indépendants commerciaux de la banque · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	25 161
Jugés difficiles à recruter	26 %
Emplois saisonniers	4 %
Familles professionnelles (FAP)	L4X80 — Techniciens des services administratifs L5X90 — Cadres administratifs, comptables et financiers (hors juristes) L5X91 — Juristes et avocats QCX01 — Employés et techniciens commerciaux de la banque QCX02 — Cadres et indépendants commerciaux de la banque

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

Pour intégrer la première année du parcours : être titulaire d'un diplôme ou d'une certification de niveau 5, de préférence issu de filière du droit, gestion, gestion-finances, banque, agriculture et agro-alimentaire.

Pour intégrer la deuxième année du parcours : être titulaire d'un diplôme ou d'une certification de niveau 6, de préférence issu de filière du droit, gestion, gestion-finances, banque, agriculture et agro-alimentaire.

Et maîtriser le traitement de texte, tableur et préAO (logiciel de présentation).

PRÉREQUIS À LA VALIDATION

Pour se présenter à la certification, le candidat doit avoir suivi un minimum de 80% du programme de formation, avoir rendu les livrables attendus et spécifiés dans les modalités d'évaluation de chaque bloc de compétences dans les délais impartis.

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

- 1 Président de jury extérieur à l'IHEDREA
- 2 représentants de l'IHEDREA dont le directeur de l'école IHEDREA
- 2 professionnels extérieurs à l'école (Conseillers experts en stratégie des filières agricoles)

COMPOSITION DU JURY — VAE

- 1 Président de jury représentant de l'IHEDREA
- 1 représentant de l'IHEDREA
- 3 professionnels extérieurs à l'école (Conseillers experts en stratégie des filières agricoles)

Financement en alternance (NPEC)

Niveau de prise en charge d'un contrat d'apprentissage par les OPCO, fixé par France compétences par branche professionnelle (CPNE).

Prise en charge usuelle	7 290 €
Selon la branche	5 400 € – 7 543 €
Prise en charge	Branches concernées
7 290 €	Valeur par défaut · 203 branches
7 543 €	CPNE des agents généraux d'assurance, CPNEFP dans les établissements d'enseignement privés sous contrat, CPNEFP de la branche professionnelle des Entreprises du courtage d'assurances et/ou réassurances
6 600 €	CPNE des métiers du géomètre, CPNEFP de la profession d'économiste de la construction
7 500 €	CPNEFP de la Branche des Caisses régionales de Crédit Agricole et autres organismes
6 699 €	CPNEFP Import-Export
6 500 €	CPNE du Commerce de détail et de gros à prédominance alimentaire
6 000 €	CPNEFP de la métallurgie
5 400 €	CPNE de l'ingénierie, des services informatiques et du conseil

Base légale

Date de décision	09/02/2024
Durée de l'enregistrement	3 ans
Date d'échéance de l'enregistrement	09/02/2027
Date de dernière délivrance possible	09/02/2031

Statistiques

Année	Certifiés	Dont VAE	Insertion 6 mois	Métier 2 ans
2022	55	0	91 %	—
2021	59	15	100 %	89 %
2020	79	2	100 %	100 %

Liens avec d'autres certifications

ANCIENNES VERSIONS

RNCP35099

CORRESPONDANCES (PAR BLOCS)

RNCP35099

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<https://www.ihedrea.org/formations/conseiller-en-agromanagement-bac4/>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38609/>

Se former en apprentissage

Formations en apprentissage	6
Organismes gestionnaires (CFA)	3
Organismes formateurs	3
Régions couvertes	3
Départements couverts	3
Organismes certifiés Qualiopi	3
Sessions	de 09/2025 à 06/2029

Catalogue des formations en apprentissage — réseau des Carif-Oref. Sans frais pour l'alternant : formation financée par l'OPCO de la branche (NPEC).