

Conseiller en gestion d'entreprise agri-agro

RNCP40256 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Code(s) NSF	210p, 310
Formacode(s)	21052, 32043
Code(s) ROME	M1402, A1301, A1302
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'enregistrement	28/02/2025
Date d'échéance	28/02/2028

Certificateur(s)

ASS GROUPE ECOLE SUPERIEURE AGRICULTURE · SIRET : 34238263700011

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

La certification Conseiller en gestion d'entreprise agri-agro s'inscrit dans un secteur en pleine mutation, marqué par la transition écologique, la montée en puissance des circuits courts et l'intégration de nouvelles technologies dans les exploitations agricoles. Ces évolutions imposent aux exploitants de repenser leurs modèles économiques et organisationnels pour rester compétitifs tout en répondant aux nouvelles attentes sociétales. Le Conseiller en gestion d'entreprise agri-agro intervient dans ce cadre pour accompagner les entreprises agricoles et agroalimentaires dans leur stratégie, leur gestion opérationnelle et leur performance économique. Le secteur est fortement influencé par les réglementations européennes et nationales, notamment celles relatives à la durabilité environnementale, à la sécurité alimentaire et à la gestion des subventions.

ACTIVITÉS VISÉES

Assistance et support pour la tenue de la comptabilité d'une exploitant agricole d'une entreprise para-agricole ou agroalimentaire

Analyse de la rentabilité d'une entreprise agri-agro

Analyse-conseil à partir des comptes annuels et diagnostic de santé financière

Évaluation des besoins en financement pour couvrir les programmes d'investissement

Analyse de l'environnement externe et des capacités internes

Elaboration d'une stratégie de développement déclinée en plan d'affaires pluriannuel

Conception et mise en place d'un plan de communication marketing multicanal pour un produit ou un service agri-agro

Évaluation de la rentabilité d'une ligne de produits agricoles, para-agricoles ou agroalimentaires

Création, révision et suivi budgétaire dans une entreprise agri ou agro

Rédaction en équipe-client d'un dossier de demande de financement externe

Suivi de la performance financière et non financière (RSE) d'une entité agro ou agri

Analyse des situations managériales, intégration d'avis d'experts et production de recommandations

Assistance à maître d'ouvrage pour le pilotage d'affaires agri-agro

Planification et gestion de projet agri-agro avec outils logiciels adaptés

Participation à des événements professionnels pour conforter son expertise en gestion

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Conseiller un client agri-agro dans l'enregistrement des opérations comptables courantes et les écritures de fin

d'exercice pour établir le journal, la balance et le grand livre comptables en vérifiant les pièces justificatives liées à chaque opération

Analyser la formation du résultat net d'une entreprise agricole, para-agricole ou agroalimentaire en mobilisant les seuils intermédiaires de gestion (EBE, résultat courant...) et les ratios usuels pour expliquer les surperformances et les sous performances par rapport aux standards du marché

Assister un client agri-agro dans l'établissement et l'analyse de ses comptes annuels pour l'aider à diagnostiquer sa santé économique globale en intégrant des analyses financières complémentaires

Expliquer et estimer les variations à venir du besoin en fonds de roulement (BFR) et du fonds de roulement net global (FRNG) pour déterminer les besoins en trésorerie en établissant des projections pluriannuelles

Calculer la capacité d'auto-financement d'une entreprise agricole (CIFI), para-agricole ou agroalimentaire (CAF) pour déterminer le niveau de concours bancaire nécessaire à la réalisation d'un programme d'investissements en prenant en compte le niveau d'endettement

Réaliser un diagnostic interne et externe pour identifier les forces et faiblesses de l'entreprise en évaluant ses performances marketing avec celles des acteurs comparables dans l'écosystème

Identifier les opportunités et anticiper les risques liés à l'environnement pour segmenter les cibles de clients potentiels en choisissant un positionnement produit différenciant

Exploiter des données pour identifier les tendances d'un marché cible en anticipant les comportements des consommateurs face à une nouvelle offre de produit agricole ou agroalimentaire

Mobiliser les outils de l'analyse stratégique pour élaborer un plan d'affaires en intégrant les objectifs et les axes de développement prioritaires dans une perspective de DD et de RSE

Etablir le marketing mix d'une gamme de produits agricoles, para-agricoles ou agroalimentaires pour lancer une nouvelle offre sur un marché en répondant aux besoins des acheteurs et des consommateurs finaux.

Concevoir et mettre en œuvre avec son client un plan de communication multicanal pour diffuser l'information produit vers les acheteurs potentiels en mesurant a posteriori l'impact commercial et le retour sur investissement de chaque action

Accompagner un client agro-agri pour concevoir et mettre en place une comptabilité analytique afin de déterminer les coûts, les marges et le seuil de rentabilité d'une ligne de produits agroalimentaires ou d'une filière de production agricole en mobilisant plusieurs méthodes reconnues

Elaborer et mettre en place, en lien avec un client agro-agri, un processus de construction et de suivi budgétaire pour consolider les dépenses de fonctionnement et d'investissement des différentes activités de l'entreprise agri-agro (ventes, production, logistique, marketing...) en contrôlant les écarts entre prévu et réalisé

Identifier les sources de financement et les instruments de placement à court terme pour optimiser la gestion de la trésorerie en actionnant différents leviers : négociation des termes bancaires, recours aux marchés financiers et rationalisation du crédit fournisseur

Assister un client dans la constitution d'un dossier de demande de prêt bancaire à moyen et long terme pour financer un équipement de production agricole ou agroalimentaire en documentant l'impact de l'investissement sur le modèle économique de l'entreprise

Mettre en place des indicateurs et des tableaux de bord prospectifs (balanced scorecards) pour mesurer la performance globale d'une entreprise de production agricole, para-agricole ou agroalimentaire en incluant des indicateurs spécifiques liés à la RSE et au développement durable

Exploiter des informations fiables et qualifiées pour formuler des problématiques professionnelles en exprimant des points de vue argumentés

Développer une éthique personnelle et professionnelle pour conseiller un chef d'exploitation agricole ou d'entreprise agroalimentaire en conciliant la RSE et la rentabilité des activités

Intégrer les avis d'experts techniques, financiers ou commerciaux pour interpréter une situation professionnelle et produire des recommandations approuvées par les équipes

Accompagner un client agri-agro pour gérer un projet d'investissement complexe en mobilisant des outils logiciels spécifiques et en assurant la qualité, les délais et les coûts de production des livrables

Prendre en compte les éventuelles situations de handicap chez le client pour conseiller un management plus inclusif en favorisant l'accessibilité aux données et aux outils de gestion

Approfondir et élargir sa culture professionnelle pour adapter en continue ses analyses et ses conseils en prenant en compte un environnement concurrentiel et réglementaire évolutif

Blocs de compétences

RNCP40256BC01 — Mobiliser les techniques comptables et financières pour diagnostiquer et monitorer la santé économique d'une entité agri-agro

LISTE DE COMPÉTENCES

Conseiller un client agri-agro dans l'enregistrement des opérations comptables courantes et les écritures de fin d'exercice pour établir le journal, la balance et le grand livre comptables en vérifiant les pièces justificatives liées à chaque opération

Analyser la formation du résultat net d'une entreprise agricole, para-agricole ou agroalimentaire en mobilisant les seuils intermédiaires de gestion (EBE, résultat courant...) et les ratios usuels pour expliquer les surperformances et les sous performances par rapport aux standards du marché

Assister un client agri-agro dans l'établissement et l'analyse de ses comptes annuels pour l'aider à diagnostiquer sa santé économique globale en intégrant des analyses financières complémentaires

Expliquer et estimer les variations à venir du besoin en fonds de roulement (BFR) et du fonds de roulement net global (FRNG) pour déterminer les besoins en trésorerie en établissant des projections pluriannuelles

Calculer la capacité d'auto-financement d'une entreprise agricole (CIFI), para-agricole ou agroalimentaire (CAF) pour déterminer le niveau de concours bancaire nécessaire à la réalisation d'un programme d'investissements en prenant en compte le niveau d'endettement

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Etude de cas pratique : pièces comptables

Projet Audit et diagnostic financier

RNCP40256BC02 — Elaborer et accompagner la mise en œuvre d'une stratégie pour développer les activités économiques d'une entreprise agri-agro

LISTE DE COMPÉTENCES

Réaliser un diagnostic interne et externe pour identifier les forces et faiblesses de l'entreprise en évaluant ses performances marketing avec celles des acteurs comparables dans l'écosystème

Identifier les opportunités et anticiper les risques liés à l'environnement pour segmenter les cibles de clients potentiels en choisissant un positionnement produit différenciant

Exploiter des données pour identifier les tendances d'un marché cible en anticipant les comportements des consommateurs face à une nouvelle offre de produit agricole ou agroalimentaire

Mobiliser les outils de l'analyse stratégique pour élaborer un plan d'affaires en intégrant les objectifs et les axes de développement prioritaires dans une perspective de DD et de RSE

Etablir le marketing mix d'une gamme de produits agricoles, para-agricoles ou agroalimentaires pour lancer une nouvelle offre sur un marché en répondant aux besoins des acheteurs et des consommateurs finaux.

Concevoir et mettre en œuvre avec son client un plan de communication multicanal pour diffuser l'information produit vers les acheteurs potentiels en mesurant a posteriori l'impact commercial et le retour sur investissement de chaque action

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Etude de cas pratique : Stratégie marketing et plan d'affaires agri-agro

Etude de cas pratique : Communication et marketing opérationnel d'un produit ou service agricole ou para-agricole

RNCP40256BC03 — Accompagner un client agri-agro dans le contrôle de gestion d'une entreprise agri-agro afin d'optimiser sa performance économique et sa RSE

LISTE DE COMPÉTENCES

Accompagner un client agro-agri pour concevoir et mettre en place une comptabilité analytique afin de déterminer les coûts, les marges et le seuil de rentabilité d'une ligne de produits agroalimentaires ou d'une filière de production agricole en mobilisant plusieurs méthodes reconnues

Elaborer et mettre en place, en lien avec un client agro-agri, un processus de construction et de suivi budgétaire pour consolider les dépenses de fonctionnement et d'investissement des différentes activités de l'entreprise agri-agro (ventes, production, logistique, marketing...) en contrôlant les écarts entre prévu et réalisé

Identifier les sources de financement et les instruments de placement à court terme pour optimiser la gestion de la trésorerie en actionnant différents leviers : négociation des termes bancaires, recours aux marchés financiers et rationalisation du crédit fournisseur

Assister un client dans la constitution d'un dossier de demande de prêt bancaire à moyen et long terme pour financer

un équipement de production agricole ou agroalimentaire en documentant l'impact de l'investissement sur le modèle économique de l'entreprise

Mettre en place des indicateurs et des tableaux de bord prospectifs (balanced scorecards) pour mesurer la performance globale d'une entreprise de production agricole, para-agricole ou agroalimentaire en incluant des indicateurs spécifiques liés à la RSE et au développement durable

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Cas pratique : Comptabilité analytique et budgétaire

Mise en situation réelle : financement d'un équipement de production agri-agro

Cas pratique : Tableaux de bord prospectifs

RNCP40256BC04 — Conseiller les acteurs du secteur agri-agro pour piloter les hommes, les budgets et les projets

LISTE DE COMPÉTENCES

Exploiter des informations fiables et qualifiées pour formuler des problématiques professionnelles en exprimant des points de vue argumentées

Développer une éthique personnelle et professionnelle pour conseiller un chef d'exploitation agricole ou d'entreprise agroalimentaire en conciliant la RSE et la rentabilité des activités

Intégrer les avis d'experts techniques, financiers ou commerciaux pour interpréter une situation professionnelle et produire des recommandations approuvées par les équipes

Accompagner un client agri-agro pour gérer un projet d'investissement complexe en mobilisant des outils logiciels spécifiques et en assurant la qualité, les délais et les coûts de production des livrables

Prendre en compte les éventuelles situations de handicap chez le client pour conseiller un management plus inclusif en favorisant l'accessibilité aux données et aux outils de gestion

Approfondir et élargir sa culture professionnelle pour adapter en continue ses analyses et ses conseils en prenant en compte un environnement concurrentiel et réglementaire évolutif

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Jeu d'entreprise informatisé - agroalimentaire

Projet production agricole

Conférences métiers et secteurs

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Le Conseiller en gestion d'entreprise agri-agro intervient dans des structures variées, allant des petites organisations locales (chambres d'agriculture, coopératives, cabinets spécialisés) où il occupe un rôle polyvalent, aux grandes structures nationales (chambres régionales, grandes coopératives, cabinets nationaux) où il gère des projets stratégiques complexes. Il accompagne également des exploitations agricoles et agroalimentaires dans la gestion financière, stratégique, réglementaire et peut exercer en tant qu'indépendant.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Conseiller en gestion d'entreprise agri-agro

Conseiller d'entreprise agricole

Conseiller en chambre d'agriculture

Conseiller comptable agricole

Gestionnaire d'exploitation agricole

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)

Modérée (3/5)

Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 3 à 4 sur 5.

Facteurs principaux

Manque de main-d'œuvre disponible

Salaire médian (mensuel)	2 788 €
Familles professionnelles (FAP)	A2X70 — Techniciens et agents d'encadrement d'exploitations agricoles · tension 4/5 (Élevée) A2X90 — Ingénieurs, cadres techniques de l'agriculture · tension 3/5 (Modérée) L4X80 — Techniciens des services administratifs · tension 4/5 (Élevée) L5X90 — Cadres administratifs, comptables et financiers (hors juristes) · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	18 631
Jugés difficiles à recruter	34 %
Emplois saisonniers	11 %
Familles professionnelles (FAP)	A2X70 — Techniciens et agents d'encadrement d'exploitations agricoles A2X90 — Ingénieurs, cadres techniques de l'agriculture L4X80 — Techniciens des services administratifs L5X90 — Cadres administratifs, comptables et financiers (hors juristes)

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

Etre titulaire d'un diplôme qui inclut une solide compréhension du secteur agricole (hors parcours VAE), soit être titulaire d'un BTS Agricole ou autre diplôme qui intègre des compétences dans les domaines suivants :

- Bases en agronomie et en zootechnie : Connaissance des techniques de culture, techniques d'élevage, compréhension des sols et des saisons, etc.
- Utilisation de matériel agricole : Familiarité avec les outils et les machines employées dans le secteur, ainsi que les outils d'aide à la décision stratégique (OADS).

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, CANDIDATURE INDIVIDUELLE

Le jury de certification est composé de 3 personnes :

- trois professionnels externes exerçant ou supervisant un emploi visé par la certification depuis au moins 5 ans.

COMPOSITION DU JURY — VAE

Le jury de VAE est composé de 2 personnes :

- un professionnel externe exerçant un emploi visé par la certification depuis au moins 5 ans.
- un professionnel employant un professionnel exerçant l'emploi visé par la certification depuis au moins 5 ans.

Financement en alternance (NPEC)

Niveau de prise en charge d'un contrat d'apprentissage par les OPCO, fixé par France compétences par branche professionnelle (CPNE).

Prise en charge usuelle	8 800 €
Selon la branche	6 000 € – 8 800 €
Prise en charge	Branches concernées
8 800 €	Valeur par défaut · 205 branches
8 000 €	CPNE de l'agriculture, CPNE des Métiers de la Transformation des Grains, CPNE des Vins et Spiritueux, CPNE des centres de gestion agréés et habilités agricoles, CPNEFP Transformation Laitière

Base légale

Date de décision	28/02/2025
Durée de l'enregistrement	3 ans
Date d'échéance de l'enregistrement	28/02/2028
Date de dernière délivrance possible	28/02/2032

Statistiques

Année	Certifiés	Dont VAE	Insertion 6 mois	Métier 2 ans
2022	28	1	100 %	53 %
2021	13	0	100 %	45 %
2020	32	0	100 %	68 %
2019	19	0	93 %	71 %

Liens avec d'autres certifications

ANCIENNES VERSIONS
RNCP12824

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/40256/>

Se former en apprentissage

Formations en apprentissage	1
Organismes gestionnaires (CFA)	1
Organismes formateurs	1
Régions couvertes	1
Départements couverts	1
Organismes certifiés Qualiopi	1
Sessions	de 08/2026 à 08/2027

Catalogue des formations en apprentissage — réseau des Carif-Oref. Sans frais pour l'alternant : formation financée par l'OPCO de la branche (NPEC).