

Commerce spécialité Management des achats et des ventes à l'international

RNCP4749 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	312, 310
Code(s) ROME	M1102, D1406, M1101, M1701
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'enseignement supérieur

Université de Nancy II

<http://www.univ-nancy2.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Activités visées :

L'objectif de la licence professionnelle Commerce option 'Management des Achats et des Ventes à l'international' est de former des cadres intermédiaires dans les métiers de la négociation et de la gestion à vocation internationale.

Plus précisément, cette formation vise à former des personnes pouvant exercer des responsabilités dans :

- la gestion des achats à l'international (prospection, négociation, suivi des contrats...),
- la gestion commerciale de la sous-traitance (cahiers de charge, prospection, suivi des partenariats...),
- la gestion commerciale du développement international (définition de stratégie de développement, recherche de débouchés, gestion de la force de vente internationale...),
- la gestion administrative de l'import et de l'export (suivi des commandes et des livraisons, gestion des transporteurs et des intermédiaires...).

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Capacités attestées :

Compétences en matière de développement international : maîtrise des enjeux du développement international des entreprises, maîtrise des outils de gestion internationale des entreprises.

Compétences en matière de négociation dans un contexte international : maîtrise des techniques de négociation, maîtrise de la gestion des relations inter-personnelles et multiculturelles.

Compétences en matière de management : management stratégique de l'entreprise (prévisions, planifications, optimisation des ressources et des compétences), management d'équipes (animation, motivation, coordination).

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Métiers de la négociation et de la gestion à vocation internationale

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

.

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 033 €
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	11 889
Jugés difficiles à recruter	30 %
Emplois saisonniers	6 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

Personnes ayant contribué aux enseignements (Loi n°84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE

idem

COMPOSITION DU JURY — VAE

Enseignants-chercheurs et professionnels

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/4749/>