

Commerce spécialité Développement international de la PME - PMI

RNCP5357 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	312
Code(s) ROME	D1406, M1707
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'enseignement supérieur

Université Bordeaux Montaigne - Bordeaux 3

<http://www.u-bordeaux3.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Ce professionnel de l'export assure la prise en charge de tout ou partie de projet de développement international d'une entreprise de type PME-PMI, dans ses différentes dimensions : commerciale, technique, financière et juridique. Il établit et met en oeuvre la stratégie de développement international de l'entreprise, résultat de la confrontation d'une étude d'opportunité et d'un diagnostic du potentiel de l'entreprise.

Il réalise la gestion opérationnelle des projets de développement international : élaboration et mise en place de plans d'actions internationales établissant les conditions de commercialisation et de pénétration de marchés étrangers.

Il assure le déploiement de l'entreprise sur ces marchés étrangers au travers de programmes de prospection nécessaires à l'établissement de réseaux de commercialisation.

Il anime et développe les réseaux constitués sur ces marchés.

Ce professionnel s'appuie sur des compétences :

- commerciales : techniques de vente, prospection des marchés, négociation internationale, gestion et animation de réseaux commerciaux, management interculturel ;
- de communication professionnelle : langues étrangères (2 langues dont l'anglais), technologies de l'information et de la communication ;
- de management international : analyse de l'environnement international, stratégies internationales, contrats internationaux, logistique export, gestion des risques financiers.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Ce professionnel peut prétendre à l'emploi de : - commercial export ;

- chef de zone ;
- responsable export ;
- responsable de succursale ou de bureau à l'étranger.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

.

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 3 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 189 €
Familles professionnelles (FAP)	R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	9 109
Jugés difficiles à recruter	29 %
Emplois saisonniers	5 %
Familles professionnelles (FAP)	R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

Personnes ayant contribué aux enseignements (loi n° 84-52 du 26/01/1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE

idem

COMPOSITION DU JURY — VAE

Enseignants-chercheurs et professionnels

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.univ-bordeaux3.fr>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/5357/>