

Santé spécialité Visiteur médical

RNCP5375 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	331
Code(s) ROME	D1405
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'enseignement supérieur

Université de Bourgogne - Dijon

<http://www.u-bourgogne.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Ce professionnel assure l'information médicale et entretient des relations clients auprès des professionnels de santé pour développer les ventes des produits et promouvoir l'image de l'entreprise et le bon usage du médicament dans le respect de l'éthique.

Il informe et répond aux questions des médecins et autres professionnels de santé sur un ou plusieurs produits et services (caractéristiques, contre-indications, avantages différentiels).

Il élabore un plan d'action sectoriel à partir d'objectifs nationaux et régionaux (ciblage, proposition de moyens).

Il recueille, analyse et transmet les demandes et les informations recueillies aux services concernés.

Il analyse les résultats et la rentabilité par rapport aux objectifs et met en place des actions correctives ou de développement du secteur (congrès, manifestations professionnelles).

Il recueille et transmet les informations de pharmacovigilance.

Dans le domaine de la thérapeutique, il est capable de mobiliser des connaissances scientifiques et médicales pour informer et répondre aux questions des professionnels de santé et pour apprécier les besoins des médecins.

Il maîtrise et applique la réglementation pharmaceutique et économique liée au médicament et ses évolutions.

Il est capable de communiquer et de convaincre, dans le but d'établir une relation de qualité avec le professionnel de santé.

Il maîtrise les outils informatisés de gestion du secteur et de traitement de l'information (bases de données, transmission électronique...)

Il est apte à planifier et organiser son activité dans le cadre d'un travail en équipe

Dans le domaine du suivi commercial, il a les compétences pour analyser et suivre son activité sur un secteur .

COMPÉTENCES ATTESTÉES

.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Ce professionnel peut prétendre à un emploi de : •Visiteur médical au sein d'un laboratoire pour lequel il est en relation avec des médecins généralistes et/ou des médecins spécialisés en ville ou à l'hôpital, sur une zone

géographique déterminée.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

.

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Élevée (4/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 3 à 4 sur 5.
Facteurs principaux	Intensité d'embauche, Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 556 €
Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	31 127
Jugés difficiles à recruter	41 %
Emplois saisonniers	2 %
Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux R4X91 — Technico-commerciaux

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

Personnes ayant contribué aux enseignements (loi n° 84-52 du 26/01/1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, CANDIDATURE INDIVIDUELLE
idem

COMPOSITION DU JURY — VAE

Enseignants-chercheurs et professionnels

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.u-bourgogne.fr>

<http://www.cpnvm.com>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/5375/>